

1  
МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ  
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
ЧОУ ВО «МЕЖДУНАРОДНЫЙ ИНСТИТУТ РЫНКА»

Кафедра экономики

СОГЛАСОВАНО

Начальник Учебно-методического  
управления

«30» августа 2016 г.

А.А.Бодров

УТВЕРЖДАЮ

Проректор по учебной  
работе

«30» августа 2016 г.

С.Н. Перов



РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА 1  
(наименование дисциплины (модуля))

Направление подготовки 38.04.01 «Экономика»

Профиль подготовки Экономика предприятий и организаций

Квалификация (степень) выпускника магистр

Форма обучения очная

Рабочая программа рассмотрена и одобрена на заседании Учебно-методической комиссии

«29» августа 2016 г.

Руководитель образовательной программы \_\_\_\_\_ В.М. Рамзаев

Рабочая программа рассмотрена и одобрена на заседании кафедры экономики

«29» августа 2016 года (протокол № 2)

Заведующий кафедрой \_\_\_\_\_ В.М. Рамзаев

г. Самара – 2016 г.

## **1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ**

Изучение курса нацелено на углубленное понимание причин, механизмов и результатов взаимодействия и взаимосвязи международного рынка товаров и услуг, международного валютного рынка, международного рынка факторов производства. Поскольку курс является промежуточным (в рамках бакалаврских программ у обучающихся был вводный курс мировой экономики) в нем уделяется большое внимание изучению важнейших теоретических инструментов, которые могут использоваться при анализе функционирования мировых рынков. Важное место в курсе уделено проблемам теоретического анализа механизмов государственного регулирования в условиях внешнеэкономических взаимодействий.

## **2. МЕСТО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП ВО**

Дисциплина «Мировая экономика 1» входит в вариативную часть профессионального цикла учебного плана.

Перед освоением дисциплины обучающиеся должны получить следующие знания, умения и навыки/готовности:

- базой для обучения в магистратуре по направлению «Экономика» является завершенная программа бакалавриата и приобретенные соответствующие знания, умения и компетенции, что позволяет освоить курс мировой экономики на новом, продвинутом, уровне;
- в рамках дисциплины «История экономических учений» обучающиеся должны получить знания об основных направлениях развития мировой экономической мысли и возможностях применения достижений различных экономических «школ» в практике международной деятельности;
- в рамках дисциплины «Микроэкономика» и «Макроэкономика» обучающиеся должны усвоить закономерности поведения и взаимодействия экономических субъектов на микро- и макроуровне.
- в рамках дисциплины «Мировая экономика 1» обучающиеся должны приобрести теоретические и прикладные знания о сложной системе экономических связей, в условиях развития мировой глобализации, системный подход к изучению процессов и явлений, происходящих в сфере международных экономических отношений

## **3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ / ОЖИДАЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБРАЗОВАНИЯ И КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ ПО ЗАВЕРШЕНИИ ОСВОЕНИЯ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ**

Дисциплина «Мировая экономика 1» способствует формированию следующих компетенций, предусмотренных ФГОСЗ+ по направлению подготовки ВО «Экономика»:

б) профессиональных (ПК):

способностью руководить экономическими службами и подразделениями на предприятиях и организациях различных форм собственности, в органах государственной и муниципальной власти (ПК-11);

способностью разрабатывать варианты управленческих решений и обосновывать их выбор на основе критериев социально-экономической эффективности (ПК-12).

- знать: основные условия включения страны в мировое хозяйство; законы мирового рынка; условия успешного взаимодействия отечественных предприятий с иностранными фирмами-партнерами; ограничения во внешнеторговых, валютных и других экономических отношениях с иностранными государствами, существующие в РФ;

- уметь: свободно пользоваться международной экономической терминологией; использовать источники экономической информации; применять современный математический инструментарий для решения экономических задач; оценивать прогнозы развития конкретных

экономических процессов на мировом уровне; анализировать и интерпретировать экономическую информацию; представлять результаты проведенного исследования в виде статьи или доклада;

- владеть / быть в состоянии продемонстрировать: методологией и методикой экономических исследований в профессиональной сфере; навыками самостоятельной исследовательской работы; современными методами сбора, обработки и анализа экономических данных; навыками макроэкономического моделирования с применением современных инструментов.

## 4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

### 4.1 Структура учебной дисциплины

Общая трудоемкость дисциплины составляет 4 зачетных единицы, 144 часов: 18ч. – лабораторные работы; 18ч. – практические занятия; 72ч. – внеаудиторная работа; 36ч. – экзамен.

Общая трудоемкость дисциплины и виды учебной работы	Форма обучения	Всего часов/ЗЕТ	Семестры			
			3			
			Количество часов в семестр			
Общая трудоемкость дисциплины	очная	144/4	144			
	заочная					
	очно-заочная					
Аудиторные занятия	очная	36	36			
	заочная					
	очно-заочная					
Лабораторные работы	очная	18	18			
	заочная					
	очно-заочная					
Практические занятия	очная	18	18			
	заочная					
	очно-заочная					
Внеаудиторная работа	очная	72	72			
	заочная					
	очно-заочная					
Курсовая работа (проект)	очная	18	18			
	заочная					
	очно-заочная					
Вид итогового контроля - экзамен	очная	36	36			
	заочная					
	очно-заочная					

## 4.2 Содержание учебной дисциплины (по разделам)

№ п/п	Раздел учебной дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Виды учебной деятельности, включая самостоятельную работу обучающихся и трудоемкость (в часах)												Формы текущего контроля успеваемости (по неделям семестра)
				Лекции			Практич. занятия			Лаборат. работа			Внеауд. работа			
				очная	очно-заочная	заочная	очная	очно-заочная	заочная	очная	очно-заочная	заочная	очная	очно-заочная	заочная	
1	Тема 1. Интернационализация хозяйственной жизни и мировой рынок	3	1,2				2			2			9			Устный опрос. Проверка выполнения заданий на внеаудиторную работу.
2	Тема 2. Международная торговля	3	3,4				2			2			9			Устный опрос. Проверка выполнения заданий на внеаудиторную работу. Тест 1.
3	Тема 3. Внешнеторговая политика.	3	5,6,7				2			2			9			Устный опрос. Проверка выполнения заданий на внеаудиторную работу. Тест 2.
4	Тема 4. Международное движение капитала.	3	8,9				2			2			9			Устный опрос. Проверка выполнения заданий на внеаудиторную работу. Тест 3.
5	Тема 5. Мировой рынок труда.	3	10,11				2			2			9			Устный опрос. Проверка выполнения заданий на внеаудиторную работу. Тест 4.
6	Тема 6. Международная экономическая интеграция.	3	12,13				2			2			9			Устный опрос. Проверка выполнения заданий на внеаудиторную работу. Тест 5.
7	Тема 7. Платежный баланс страны и его регулирование.	3	14,15,16				4			4			9			Устный опрос. Проверка выполнения заданий на внеаудиторную работу. Тест 6.
8	Тема 8. Международная валютная система.	3	17,18				2			2			9			Устный опрос. Проверка выполнения заданий на внеаудиторную работу. Тест 7.
9	Курсовой проект	3											18			Защита курсового проекта
Форма промежуточной аттестации – экзамен (36 часов)																

#### 4.3 Содержание разделов учебной дисциплины (по темам)

№ п/п	Тема	Вопросы для изучения
1	Тема 1. Интернационализация хозяйственной жизни и мировой рынок	Общая характеристика современного мирового хозяйства, его структура. Международное разделение труда и его объективная основа. Центр и периферия мирового экономического пространства.
2	Тема 2. Международная торговля	Теории международной торговли: теория сравнительных преимуществ; сравнительные преимущества для модели многих стран и многих товаров; модель Хекшера-Олина; теорема П.Самуэльсона о выравнивании цен на факторы производства как расширение теоремы Хекшера-Олина; современные неотехнологические теории международной торговли. Мировой рынок и мировые цены. Экспорт и импорт. Мультипликатор внешней торговли. Влияние изменений экспорта, инвестиций, сбережений, импорта на равновесие национального дохода и состояние торгового баланса
3	Тема 3. Внешнеторговая политика.	Основные типы внешнеторговой политики и их выбор. Политика свободной торговли и ее преимущества. Протекционизм и его основные виды. Таможенный тариф как инструмент торговой политики. Основные функции таможенной пошлины. Классификация таможенных пошлин по различным критериям. Расчет ставки специфического и адвалорного тарифа. Расчет действительного уровня таможенной защиты. Экономические последствия тарифов для малых и больших стран.
4	Тема 4. Международное движение капитала.	Формы международного движения капитала: частный и государственный; ссудный и предпринимательский; прямые и портфельные инвестиции. Теории международного движения капиталов. Современные концепции ТНК. Россия в международном движении капиталов.
5	Тема 5. Мировой рынок труда.	Миграция рабочей силы и ее основные потоки. Последствия эмиграции и иммиграции рабочей силы для отдельных стран. Миграционная политика государств.
6	Тема 6. Международная экономическая интеграция.	Содержание и формы международной экономической интеграции. ТНК и их роль в современном мировом хозяйстве. Производственное, научно-техническое сотрудничество и другие формы экономических связей между странами. Главные интеграционные группировки мира: ЕС, ЕАСТ и др.
7	Тема 7. Платежный баланс страны и его регулирование.	Понятие платежного баланса и принципы его составления. Основные статьи платежного баланса. Воздействие платежного баланса на экономическое положение страны. Методы государственного регулирования платежного баланса. Действие бюджетно-налоговой и кредитно-денежной политики на достижение внутреннего и внешнего равновесия при фиксированном и плавающем валютном курсе.
8	Тема 8. Международная валютная система.	Валюта и валютные отношения. Основные параметры национальной валютной системы. Развитие международной валютной системы и курсы валют: золотой стандарт; Бреттон-Вудская система; система регулируемых плавающих курсов. Актуальные проблемы современных валютных курсов: проблема мировых денег, проблема избытка долларов, нестабильность валютных курсов, возможности регулирования, проблемы Европейской валютной системы. Валютный рынок и основные виды валютных операций. МВФ и другие

№ п/п	Тема	Вопросы для изучения
		международные финансовые организации. Валютная политика.

## 5. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

В преподавании дисциплины используются следующие формы учебной работы:

- практические занятия - обсуждение лекционного материала, заслушивание и обсуждение рефератов, решение задач, консультирование преподавателем по теоретическим и практическим аспектам дисциплины, вопросам подготовки курсовых проектов, практические занятия в активной и интерактивной формах;
- лабораторные работы;
- внеаудиторная работа обучающихся - усвоение лекционного материала, изучение и усвоение материалов основной и дополнительной литературы по дисциплине, подготовка к практическим занятиям, подготовка курсового проекта, подготовка к текущему и промежуточному контролю знаний;
- текущий контроль успеваемости – прохождение тестов, проверка выполнения заданий на внеаудиторную работу;
- промежуточный контроль успеваемости – тест-экзамен.

### 5.1 Активные и интерактивные формы проведения учебных занятий

Тема дисциплины	Вид учебных занятий	Кол-во уч. часов в активной и/или интерактивной форме	Активная и/или интерактивная форма
Тема 2. Международная торговля	Лабораторная работа	2	Разбор конкретных ситуаций (Ситуация 1)
Тема 3. Внешнеторговая политика.	Лабораторная работа	2	Разбор конкретных ситуаций (Ситуация 2)
Тема 8. Международная валютная система.	Лабораторная работа	2	Разбор конкретных ситуаций (Ситуация 3)
Тема 6. Международная экономическая интеграция.	Практическое занятие	2	Разбор конкретных ситуаций (Ситуация 4)
Тема 7. Платежный баланс страны и его регулирование.	Практическое занятие	2	Разбор конкретных ситуаций (Ситуация 5)
Тема 8. Международная валютная система.	Практическое занятие	2	Разбор конкретных ситуаций (Ситуация 6)
Итого		12	

## 5.2 Задания для проведения учебных занятий в активной и/или интерактивной форме

### Ситуации, рассматриваемые на лабораторных занятиях

#### Тема 2. Международная торговля

##### Ситуация 1. Международная инвестиционная стратегия «Electrolux»

«Electrolux» является самым большим производителем бытовых электроприборов (стиральных машин, посудомоечных машин, холодильников, пылесосов и т. д.) с уровнем продаж в 1998 г. 110 млрд шведских крон (14 млрд долл.). Будучи компанией с небольшим внутренним рынком Швеции, «Electrolux» всегда была вынуждена искать другие рынки для развития. К 1997 г. компания осуществляла более чем 87 % продаж за пределами Швеции. Чуть более 52 % от общего объема продаж производится в Западной Европе и 27 % приходится на Северную Америку. Однако в последние годы быстрое развитие наметилось в Азии (7 % доходов) и в Латинской Америке (6,4 % доходов). К началу 1998 г. в компании работало более чем 100 тыс. чел. по всему миру. «Electrolux» владела 150 заводами и 300 складами, расположенными на территории 60 стран, и продавала до 55 млн товаров в год в 150 странах.

Экспансия «Electrolux» в Азию, Восточную Европу и Латинскую Америку началась в начале 1990 г. после обзора, в котором был сделан вывод, что рынок в Западной Европе и Северной Америке насыщен бытовыми приборами. Компания считала, что будущее развитие в этих регионах будет замедлено из-за спроса, обусловленного необходимостью замещения и роста населения и скорее всего не превысит 2—3 % ежегодно. Лейф Джоансон, генеральный директор «Electrolux», решил, что компания была слишком зависима от этих высокоразвитых рынков. Он убеждал, что компания должна осуществить активную экспансию на рынки развивающихся стран, если она хочет удержать свой уровень роста. Компания оценила, что спрос на бытовые товары в Азии, Восточной Европе и Латинской Америке может увеличиваться на 20 % ежегодно в течение следующих 10 лет, а возможно и дольше. Таким образом, он поставил непростую цель для «Electrolux» — компания должна была увеличить уровень продаж в этих зарождающихся рынках от 1,35 млрд долл. в 1994 г. до 2,7 млрд долл. в 1997 г. (этот план был даже перевыполнен). Дополнительной целью для «Electrolux» было войти в тройку ведущих поставщиков бытовых товаров в Юго-Восточную Азию к 2000 г.

В дополнение к мощному потенциалу развития, еще одним определяющим моментом было то, что главные международные конкуренты «Electrolux» «General Electric» и «Whirlpool» в США и «Bosch», «Siemens» в Германии, недавно объявили о подобных планах. «Electrolux» считал, что лучше осуществить это план быстрее, чем опоздать в гонке за право выйти на эти появляющиеся рынки.

Приняв решение об экспансии, «Electrolux» должна была продумать решение, как добиться осуществления этой претенциозной цели. Сочетание затрат и таможенных пошлин делали экспорт продукции с заводов, находящихся в Западной Европе и Северной Америке, неэкономичным. Вместо этого для разных регионов и стран были приняты разные подходы. Было рассмотрено все возможности: приобретение концернов, организация совместных предприятий, усиленные рекламные кампании. «Electrolux» заявила, что она готова затратить 200 млн долл. в год, чтобы усилить свое присутствие на этих рынках.

«Electrolux» впервые появился на рынке в Восточной Европе в 1991 г., когда она приобрела «Lehel», являющийся самым крупным производителем бытовой техники в Венгрии. В середине 90-х гг. «Electrolux» приняла решение основать компании в России, Польше и Чешской Республике, которые будут полностью являться ее собственностью. Другой подход требовался к Азии. Правила, касающиеся иностранной собственности в Китае и Индии, например, практически заставили «Electrolux» работать через совместные предприятия с местными партнерами. В Китае, являющимся самым быстро увеличивающимся рынком в мире, компания уже в 1994 г. имела совместные предприятия по производству компрессоров, пылесосов и водоочистительного оборудования. С 1994 по 1997 г. компания вложила еще 300 млн долл. для постройки в стране 5 заводов. В Юго-Восточной Азии «Electrolux» делала больше акцент на маркетинг продукции, импортируемой из Китая, чем на местное производство. Что касается Латинской Америки, то здесь компания увеличивалась за счет приобретений. Кульминацией этого процесса стало покупка

«Refirar», крупнейшего производителя холодильников в Бразилии. Целью «Electrolux» является превратить «Refirar», где уровень продаж в 1995 г. составил 600 млн долл., в латиноамериканскую базу по производству бытовой техники.

Хотя «Electrolux» достаточно успешно реализовывал программу по размещению своей продукции в других странах, процесс экспансии не обошелся без проблем. В 1997 г. компания претерпела значительное снижение доходов из-за ухудшающихся рыночных условий в Бразилии и в Азии. Снижение доходов выявило ряд серьезных недостатков, которые развились в международной системе производства этой фирмы. Хотя компания сильно увеличилась за счет различного рода приобретений в начале 1990-х гг., она не совершенствовала свое производство, в результате часто наблюдалось повторение производственных мощностей внутри одного региона. В начале 1998 г. новый генеральный директор «Electrolux» Майкл Трешоу объявил о планах реструктуризации, в результате которой закрывалось 12 тыс. рабочих мест, 25 заводов и 50 складов в разных странах. В то же время Трешоу заверил о готовности «Electrolux» строить международную корпорацию со значительным количеством филиалов на развивающихся рынках мира.

Вопросы:

1. Обоснуйте основные черты, характеризующие стратегию «Electrolux» при продвижении на зарубежные рынки.
2. Элементы каких видов стратегий можно выделить в деятельности корпорации?
3. Какие способы проникновения на зарубежные рынки использовала корпорация?
4. В чем особенность экспансии стратегии «Electrolux»?

### **Тема 3. Внешнеторговая политика**

#### **Ситуация 2. Этапы развития внешнеторговой политики Ганы и Южной Кореи**

В 1970 г. уровень жизни в Гане и Южной Корее был приблизительно одинаковым. В 1970 г. показатель ВВП на душу населения в Гане был 250 долл., а в Южной Корее — 260 долл. К 1995 г. ситуация кардинально изменилась. В Южной Корее ВВП на человека составлял 9,700 долл., а в Гане лишь 390 долл., отражая чрезвычайно разные уровни экономического роста. Между 1968 и 1995 гг. уровень среднего ежегодного роста ВВП в Гане составил менее 1,4 %. А Южная Корея достигла уровня 9 % ежегодно в этих же временных рамках. Чем же можно объяснить различие в недавней экономической истории Ганы и Южной Кореи? Простого ответа дать невозможно, но отношение обоих государств к международной торговле может частично объяснить эту ситуацию. Исследование, проведенное Мировым банком, показывает, что правительство Южной Кореи проводило такую политику, которая поощряла компании Южной Кореи участвовать в международной торговле. Действия правительства Ганы препятствовали вовлечению местных производителей в международную торговлю. Как следствие таких действий, в 1980 г. торговля составила 18 % ВВП Ганы, по сравнению с 74 % в Южной Корее.

В 1957 г. Гана стала первой независимой колонией Великобритании в Западной Африке. Ее первый президент, Кваме Нкрума, оказывал влияние на остальную часть континента своими идеями о panaфриканском социализме. Для Ганы это значило высокие тарифы на многие импортные товары, политику импортозамещения, а также принятие программы, которая не стимулировала предприятия Ганы к развитию экспортных операций. Результатом стала явная катастрофа, превратившая одну из самых процветающих африканских наций в одну из самых бедных.

В качестве иллюстрации неверной внешнеторговой политики Ганы, разрушившей экономику страны, рассмотрим участие государства в продаже какао. Сочетание благоприятного климата, хороших почв и доступа к мировым судоходным путям дали Гане абсолютное преимущество в производстве какао. Это одно из лучших мест в мире для его выращивания. Как следствие, в 1957 г. Гана являлась самым большим производителем и экспортером какао в мире. Затем правительство независимой страны создало Государственный комитет, контролирующий продажу какао. Комитету было предоставлено право назначать цену на какао, и он стал единственным покупателем всего какао, выращиваемого в Гане. Комитет снизил цены, которые он платил фермерам за какао, и в то же время продавал какао на мировых рынках по мировым ценам. Таким образом, он мог купить фунт какао у фермера за 25 центов и продать его за 50 центов. В сущности,



Комитет накладывал таможенные пошлины, платя фермерам за какао значительно меньше, чем оно стоило на мировых рынках, а разницу помещал в государственную казну. Эти деньги использовались для финансирования правительственной политики по проведению национализации и индустриализации.

В период между 1963 и 1979 гг. цена, которую Комитет по продажам платил фермерам в Гане, увеличилась на 6 показателей, в то время как цена на потребительские товары увеличилась на 22 показателя, а цена на какао в соседних странах — на 36 показателей! В реальном выражении, фермеры Ганы каждый год получали все меньше и меньше от Комитета по продаже какао, в то время как мировые цены увеличились значительно. Фермеры Ганы отреагировали на это перейдя на производство необходимых продуктов питания, которые можно было продавать в Гане. Производство и экспорт какао в стране снизились на одну треть в течение следующих семи лет. В то же время попытки правительства Ганы выстроить индустриальную базу с помощью государственных предприятий закончились неудачей. Снижение доходов от экспорта погрузило страну в рецессию, за которой последовало снижение валютного резерва, что резко снизило способность страны оплачивать необходимый импорт.

Торговая политика правительства Ганы, ориентированная на внутренний рынок, вылилась в перемещение ресурсов страны от доходной деятельности по выращиванию какао — где она имела абсолютное преимущество в мировой экономике — к выращиванию необходимых продуктов и производству, в котором у нее не было никаких преимуществ. Это неэффективное использование ресурсов страны нанесло серьезный ущерб экономике Ганы и сдерживало ее экономическое развитие.

Рассмотрим теперь торговую политику, принятую правительством Южной Кореи. Мировой банк охарактеризовал торговую политику этой страны как очень сильно ориентированную на внешний рынок. В программах правительства Южной Кореи особое значение уделялось низким таможенным пошлинам на промышленные товары (не на сельскохозяйственные) и стимулам для фирм, занимающихся экспортными операциями. Начиная с конца 50-х гг., правительство Южной Кореи постепенно снижало тарифы на импорт с 60 % от цены импортируемого товара до менее чем 20 % от этой цены в середине 80-х гг. На многие несельскохозяйственные товары таможенные пошлины были совсем отменены. Вдобавок количество импортируемых товаров, облагаемых квотами, было уменьшено с 90 % в конце 50-х до 0 к началу 80-х гг.

В течение того же периода страна постепенно снизила субсидии, предоставляемые экспортерам из Южной Кореи, в среднем с 80 % от их отпускной цены до менее чем 20 % от их цены в 1984 г. За исключением сельскохозяйственного сектора (где удерживался контроль за импортом), Южная Корея постепенно двигалась к политике свободной торговли.

Ориентация Южной Кореи на внешний рынок была вознаграждена впечатляющими изменениями ее экономики. Вначале ресурсы страны передвинулись от сельского хозяйства к производству трудоемких товаров, особенно текстиля, одежды и обуви. Большое предложение дешевой, но хорошо обученной рабочей силы усилило сравнительное преимущество

Южной Кореи в трудоемком производстве. В последние годы, когда оплата труда возросла, развивающимися в экономике были капиталоемкие производственные сектора, особенно это касалось производства моторных транспортных средств, полупроводников, бытовой электротехники и продвинутых материалов. В результате этого Южная Корея пережила значительные изменения. В конце 50-х гг. 77 % населения было заняты в сельскохозяйственном секторе, сегодня эта цифра составляет менее 20 %. В тот же период времени рост ВВП благодаря расширению производства вырос с 10 до 30 %, в то время как общий ВВП ежегодно увеличивался на 9 %.

Вопросы:

1. Проведите сравнительный анализ действий правительств Ганы и Южной Кореи. Обоснуйте правительственные точки зрения.
2. В чем, на Ваш взгляд, основные просчеты правительства Ганы? Могло ли оно, действуя подобным образом, добиться лучших результатов?
3. Почему, по Вашему мнению, руководство Южной Кореи изначально пошло другим путем? (Используйте знания известных теорий международной торговли.)

## **Тема 8. Международная валютная система**

### **Ситуация 3. О преимуществах фиксированных обменных курсов**

Фиксированный курс валюты дает большие преимущества при экспорте и торговле. Контролируя курс национальной валюты, страна может держать его на низком уровне, поддерживая конкурентоспособность своих 38 товаров на мировом рынке. Еще больше преимуществ такая политика дает отношениям между странами с низкой стоимостью производства (например, Таиланд и Вьетнам) и государствами с сильной валютой, такими как США, страны Еврозоны. Когда производители из стран Юго-Восточной Азии переводят свою прибыль в национальную валюту, их выгода получается еще большей. Таким образом, поддержание низкого курса национальной валюты способствует увеличению объемов и прибыли от экспорта. Фиксированная динамика курса валют не только увеличивает прибыль компаний, но и способствует повышению уровня жизни и общему экономическому росту. Кроме того, это защищает национальную валюту. Валютные колебания, как известно, неблагоприятно влияют на экономику. Ограничение волатильности курса позволяет снизить вероятность возникновения кризисов. Так, после нескольких лет поддержания «полуплавающего» курса, в 2008 году Китай решил вернуться к фиксированному валютному режиму. Это помогло азиатскому гиганту относительно легко преодолеть тяжелый для всей мировой экономики год, в то время как остальные индустриальные державы понесли потери.

Вопросы:

1. Почему поддержание низкого курса национальной валюты способствует увеличению экспорта?
2. Укажите достоинства и недостатки фиксированных курсов валют.

### **Ситуации, рассматриваемые на практических занятиях**

## **Тема 6. Международная экономическая интеграция**

### **Ситуация 4**

Существует мнение, что экономическая интеграция между развивающимися странами не сможет в принципе обеспечить значительного роста их экономик и благосостояния населения, поскольку у них просто нет достаточных ресурсов и ассортимента товаров, представляющих интерес для взаимной торговли. Каково ваше мнение по данной проблеме.

## **Тема 7. Платежный баланс страны и его регулирование**

### **Ситуация 5.**

Второй квартал нынешнего года не переломил тенденцию, связанную с движением капитала, ровно год оно не меняет своего направления. Вот и нынче их отток из России вновь превысил приток. Однако повода для 34 паники, на мой взгляд, это не дает. Предварительный отчет ЦБ о платежном балансе во втором квартале зафиксировал явление, которое могло бы вызвать прилив патриотической радости у тех, кто считает отток или приток капитала индикатором состояния национальной экономики (а таковых немало даже среди экономистов). Чистый отток капитала (без учета операций органов госуправления и Центробанка), который в последнем квартале прошлого года приближался к 20 млрд долл., а в начале нынешнего даже "зашкалил" за эту отметку, теперь снизился примерно вдвое – до 9,9 млрд. По отношению к ВВП эта утечка составила довольно скромные 2%, что соответствует среднему долгосрочному уровню за период с 1995 года, начиная с которого и ведутся более-менее корректные квартальные наблюдения за размерами ВВП.

Правда, при более тщательном рассмотрении нетрудно увидеть за этим сокращением влияние сезонного фактора. Во втором квартале всегда заметно растут выплаты за границу средств, учитываемых в текущих операциях, – в виде процентов и дивидендов, начисленных иностранным инвесторам и кредиторам по итогам предыдущего года. Поэтому, даже, несмотря на сохранение, крайне благоприятных условий торговли, счет текущих операций сжался. Соответственно, у предприятий осталось меньше средств для размещения в зарубежных активах,

что обусловило сокращение вывода капитала по серым схемам, через фиктивные внешнеторговые сделки и невозвращение на родину выручки от экспорта. Вместе с тем в течение последних трех месяцев на капитальных потоках сказались и другие, содержательные, независимые от времени года факторы.

Их как минимум четыре. Во-первых, отметим обозначившийся после довольно длительного перерыва рост зарубежных корпоративных займов, который можно увязать с возобновлением инвестиций крупными нефтегазовыми и инфраструктурными монополиями. После посткризисного сокращения, а затем примерно годовой стабильности в апреле – июне внешняя корпоративная кредитная задолженность российских компаний снова стала расти, составив на 1 июля 226,3 млрд долл. (без учета размещенных за рубежом облигаций и обязательств перед зарубежными собственниками – последние учитываются в платежном балансе как прямые инвестиции). Внутренние корпоративные кредиты наших банков также растут довольно быстро.

Однако еще скорее банки в последнее время наращивают "розничные" кредиты населению. Во-вторых, понемногу расширяется привлечение зарубежных займов самими банками, что вполне предсказуемо в условиях, когда темпы 35 кредитования начинают если не опережать рост денежной массы, то хотя бы приближаться к нему. В-третьих, увеличилась "сдача" наличной валюты населением. Поток этот прервался было зимой в связи с возникшей курсовой неопределенностью, но последовавшее затем укрепление национальных российских денег развеяло сомнения в их прочности. В целом степень наличной "валютизации" сейчас уже практически докризисная. И, наконец, в-четвертых, заметно, растут легальные инвестиции россиян за границей, во втором квартале они составили почти 21 млрд. долл. – почти вдвое больше, чем год назад, или примерно 4,6% ВВП. Нормальна ли нынешняя ситуация с движением капитала? Ведь на уровне массового сознания господствует точка зрения, что приток капитала благо для страны, а отток – бедствие. Прежде всего, заметим, что в условиях, когда наш ЦБ практически перешел на гибкий курс рубля и сильно ограничил интервенции по удержанию его номинальных значений на тех или иных рубежах, чистый отток капитала просто идет за текущим счетом платежного баланса. Так что требовать одновременно и профицита торгового баланса (и текущего счета), и притока капитала невозможно. Капитал уходит из страны не только потому, что оставаться ему тут становится "невыносимо тяжело" из-за неважного делового климата, но и из-за простого превышения сбережений ее жителей над возможностями эффективно инвестировать тут в ее основной капитал или прирост запасов. По абсолютным размерам утечки капитала Россия сегодня 5-я в мире. Так примерно и должно быть, исходя из размеров экономики (6-я экономика мира) и положения в мировой торговле – нефтеэкспортер, которому "наука прописала" иметь сбережения на случай ухудшения конъюнктуры или истощения минеральных запасов. Впереди России по объемам "утечки" три страны-донора, опережающие ее и по всем прочим экономическим размерам – Китай, Япония и Германия (две другие – США и Индия – напротив, импортеры капитала), а также избыточно богатая Швейцария. А вот избыточного импорта капитала, т. е. его чистого притока, многие страны с развивающимися рынками в нынешней ситуации всячески стараются избежать. Принять этот приток означает сократить текущий счет своего валютного баланса путем сокращения экспорта и увеличения импорта, а значит, поддержать чье-то производство расширением своего спроса. Что будет с потоками капитала дальше, во второй половине года? Наиболее вероятный, на наш взгляд, сценарий – укрепившийся реальный курс продолжит стимулировать импорт, если не инвестиционный, так хотя бы для начала потребительский, это сожмет торговый баланс и текущий счет и уменьшит вывозимый избыток валюты. Возможно, конечно, и наоборот – 36 усиливающаяся утечка капитала не даст рублю укрепляться и импорт вместе с инвестициями продолжат стагнировать.

Вопросы:

1. Что можно сказать о притоке и оттоке капитала, отражаемой в платежном балансе РФ и какие факторы влияют на эти процессы?
2. Покажите связь между текущим счетом и счетом движения капитала платежного баланса.
3. Какое влияние оказал мировой финансовый кризис на состояние платежного баланса России?

## Тема 8. Международная валютная система

### Ситуация 6. Будущее мировых валют

Пока мировые лидеры спорят, нужна ли новая резервная валюта, а эксперты всех мастей делают прогнозы, долго ли еще осталось старому доброму баксу, американцы нашли ему замену. Раз «федеральная» наличность в дефиците, надо напечатать локальные деньги. Так муниципальные власти надеются хоть как-то поддержать жителей и загибающийся бизнес. Местные деньги появились сразу же в нескольких американских штатах: Детройте, Нью-Йорке и Массачусетсе. Жертвы кризиса там платят за продукты, школьные уроки и за Кейсы 493 бензин соответственно Detroit Cheers, «итакскими часами» или BerkShares. Массачусетс, кстати, может похвастаться наличием самой широкой сети торговых точек, где покупатель может расплатиться псевдобанкнотами. Их там аж 370! А вот в Детройте Detroit Cheers можно расплатиться пока лишь в 12 магазинах. Правда, если верить американскому изданию The USA Today, система будет расширяться — остальные штаты не прочь точно так же компенсировать недостаток официальной американской валюты. Система работает просто: бизнесмены договариваются с потребителями и запускают «печатный станок». Новенькие хрустящие деньги каждый желающий может купить со скидкой. Например, псевдодоллар может стоить 90 или 95 настоящих центов. А в магазинах, которые согласились принимать новую валюту, локальный доллар равен федеральному. Горожане за счет «курсовой разницы» умудряются сэкономить и не отказывают себе в необходимых товарах, а предприниматели радуются тому, что у них опять полным-полно клиентов. Очень выгодно и все довольны.

Самое интересное, что на федеральном уровне такая «изобретательность» местных властей не вызвала нареканий. И хотя главный экономист Всемирного банка (ВБ) в Вашингтоне Эндрю Бернс немного попенял региональным казначействам, задавшись справедливым вопросом, «а укрепляет ли доллар такая попытка смягчить кризис в отдельно взятых штатах», но в целом счел происходящее «совершенно очаровательной историей». Скорее всего потому, что уклониться от уплаты налогов, используя местную валюту, невозможно. Да и поменять какие-нибудь «итакские часы» обратно на настоящие доллары тоже не получится. Заметим, что «локальные деньги» — это отнюдь не свежее ноу-хау американцев. В 30-х годах прошлого века во времена Великой депрессии органы местного самоуправления, предприятия и даже частные лица уже пробовали выпускать валюту, известную как «сумы».

Все ради благородной цели спасти торговлю. Тогда в Штатах закрытие банков привело к острой нехватке наличности и другого выхода не осталось. Чем и воспользовались около 400 городов. Так, в штате Вашингтон появились «деревянные» и «картонные» деньги, а в Айове — обеспеченные кукурузой. Такими купонами даже платили зарплаты! Мир тоже не остался равнодушен и идее «кризисных денег». В одной только Германии, когда марка начала стремительно обесцениваться, было создано почти 2000 вариантов неофициальных валют. У России, кстати, в этом деле тоже огромный опыт. В начале 90-х Эдуард Россель решил буквально воспользоваться ельцинским лозунгом и «взять суверенитета, сколько сможешь».

На политической карте чуть было не появилась Уральская республика, а вместе с ней еще один Центробанк и новая валюта — уральский франк. Для своих республиканских дензнаков Россель даже умудрился разыскать Кейсы 494 матрицы того самого франка, который эсеры тщетно пытались внедрить на Урале в 1918 году. Такое самоуправство Москва не стерпела и Россель со свистом вылетел из губернаторского кресла. Потом он опять смог его занять. А партия уральских франков, говорят, до сих пор пылится в подвалах администрации Екатеринбурга. Есть у нас и более удачные примеры. Во время так называемого «мягкого вхождения в рынок» в Татарстане для социально незащищенных слоев населения выпускались специальные купоны и жетоны, с помощью которых можно было оплачивать коммунальные услуги и расплачиваться в магазинах. Одним словом, прецедент есть. Не исключено, что рядовые американцы, подобно барону Мюнхгаузену, сами вытащат себя из болота, не дожидаясь, пока какой-нибудь министр сочинит новый план спасения.

Ослабление доллара США из-за мирового финансового кризиса может привести к появлению в Азии собственной единой региональной валюты по примеру евро. Об этом заявил во вторник президент Южной Кореи Ли Мен Бак. «Позиции американского доллара в мире ослабли, — цитирует ПРАЙМ-ТАСС слова корейского президента. — Если Китай, Южная Корея и Япония

смогли бы договориться о создании единой валюты, то она, возможно, без особого труда распространилась бы во всем регионе». Ли Мен Бак подчеркнул, что создание единой азиатской валюты следует воплощать на основе модели, которую успешно опробовали европейские страны, перейдя на евро, и указал на «большую роль», которую играет в этом вопросе Токио.

Необходимо отметить, что на звание своего рода региональной валюты претендует в настоящее время и российский рубль. Правительство Российской Федерации еще несколько недель назад предложило некоторым странам вести расчеты не в долларах США, а в национальных валютах. Кроме того, премьер-министр Владимир Путин посоветовал жителям России повременить с переводом сбережений из рублей в иностранную валюту. «Дело сомнительное, потому что еще неизвестно, каким будет доллар», — сказал он. В неофициальном рейтинге валют мира рубль занял седьмую строчку, опередив южнокорейскую вону, индийскую рупию и израильский новый шекель. В начале списка оказались японская иена, гонконгский доллар и китайский юань, за которыми выстроились американский и сингапурский доллары и швейцарский франк.

Вопросы:

1. Какую экономическую роль выполняет доллар как мировая валюта?
2. В какой степени доллар сохраняет, а в какой – утрачивает функции мировой валюты? Национальной валюты?
3. Можно ли доллар отнести к полноценным деньгам, выполняющим все функции денег? Приведите примеры в поддержку вашей точки зрения.
4. Есть ли аналогии между судьбой доллара и судьбой рубля? Каковы перспективы рубля стать мировым эквивалентом?

## **6. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ИТОГАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ И УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ**

Оценочные средства для текущего контроля успеваемости включают в себя темы тесты по темам дисциплины.

Оценочные средства для промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины включают экзаменационные тесты.

Разнообразные оценочные средства направлены на выявление качества усвоенных знаний, степени сформированности компетенций, предусмотренных федеральным государственным образовательным стандартом направления 38.04.01 «Экономика», учебным планом и рабочей программой дисциплины.

Учебно-методическое обеспечение внеаудиторной работы обучающихся включает темы курсовых проектов и рекомендованный перечень информационных источников.

Указанные оценочные средства и учебно-методическое обеспечение внеаудиторной работы представлены в методических рекомендациях для обучающихся по направлению 38.04.01 «Экономика», профилю «Экономика предприятий и организаций» и методических рекомендациях по внеаудиторной работе обучающихся по направлению 38.04.01 «Экономика», профилю «Экономика предприятий и организаций».

<b>№ п/п</b>	<b>Темы</b>	<b>Структура самостоятельной работы</b>
1	Тема 1. Интернационализация хозяйственной жизни и мировой рынок	<b>Глоссарий.</b> <b>Конспектирование следующих вопросов:</b> Общая характеристика современного мирового хозяйства, его структура. Международное разделение труда и его объективная основа. Центр и периферия мирового экономического пространства.
2	Тема 2. Международная торговля	<b>Глоссарий.</b> <b>Конспектирование следующих вопросов:</b>

№ п/п	Темы	Структура самостоятельной работы
		Теории международной торговли: теория сравнительных преимуществ; сравнительные преимущества для модели многих стран и многих товаров; модель Хекшера-Олина; теорема П.Самуэльсона о выравнивании цен на факторы производства как расширение теоремы Хекшера-Олина; современные неотехнологические теории международной торговли. Мировой рынок и мировые цены. Экспорт и импорт. Мультипликатор внешней торговли. Влияние изменений экспорта, инвестиций, сбережений, импорта на равновесие национального дохода и состояние торгового баланса.
3	Тема 3. Внешнеторговая политика.	<b>Глоссарий.</b> <b>Конспектирование следующих вопросов:</b> Основные типы внешнеторговой политики и их выбор. Политика свободной торговли и ее преимущества. Протекционизм и его основные виды. Таможенный тариф как инструмент торговой политики. Основные функции таможенной пошлины. Классификация таможенных пошлин по различным критериям. Расчет ставки специфического и адвалорного тарифа. Расчет действительного уровня таможенной защиты. Экономические последствия тарифов для малых и больших стран.
4	Тема 4. Международное движение капитала.	<b>Глоссарий.</b> <b>Конспектирование следующих вопросов:</b> Формы международного движения капитала: частный и государственный; ссудный и предпринимательский; прямые и портфельные инвестиции. Теории международного движения капиталов. Современные концепции ТНК. Россия в международном движении капиталов.
5	Тема 5. Мировой рынок труда.	<b>Глоссарий.</b> <b>Конспектирование следующих вопросов:</b> Миграция рабочей силы и ее основные потоки. Последствия эмиграции и иммиграции рабочей силы для отдельных стран. Миграционная политика государств.
6	Тема 6. Международная экономическая интеграция.	<b>Глоссарий.</b> <b>Конспектирование следующих вопросов:</b> Содержание и формы международной экономической интеграции. ТНК и их роль в современном мировом хозяйстве. Производственное, научно-техническое сотрудничество и другие формы экономических связей между странами. Главные интеграционные группировки мира: ЕС, ЕАСТ и др.
7	Тема 7. Платежный баланс страны и его регулирование.	<b>Глоссарий.</b> <b>Конспектирование следующих вопросов:</b> Понятие платежного баланса и принципы его составления. Основные статьи платежного баланса. Воздействие платежного баланса на экономическое положение страны. Методы государственного регулирования платежного баланса. Действие бюджетно-налоговой и кредитно-денежной политики на достижение внутреннего и внешнего равновесия при фиксированном и плавающем валютном курсе.
8	Тема 8. Международная	<b>Глоссарий.</b>

№ п/п	Темы	Структура самостоятельной работы
	валютная система.	<b>Конспектирование следующих вопросов:</b> Валюта и валютные отношения. Основные параметры национальной валютной системы. Развитие международной валютной системы и курсы валют: золотой стандарт; Бреттон-Вудская система; система регулируемых плавающих курсов. Актуальные проблемы современных валютных курсов: проблема мировых денег, проблема избытка долларов, нестабильность валютных курсов, возможности регулирования, проблемы Европейской валютной системы. Валютный рынок и основные виды валютных операций. МВФ и другие международные финансовые организации. Валютная политика..

## 7. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

### а) основная литература

1. Авдокушин Е. Ф.. Международные финансовые отношения (основы финансовики). Учебное пособие для бакалавров [Электронный ресурс] / М.: Дашков и Ко, 2012. -133с. - 978-5-394-01877-0  
[http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=114136](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=114136)
2. Борисов Е. Ф., Петров А. А., Березкина Т. Е.. Экономика: учебник для бакалавров [Электронный ресурс] / М.: Проспект, 2015. -263с. - 978-5-392-16718-0  
[http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=252090](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=252090)
3. Бурлачков В. К.. Международные валютно-кредитные отношения: конспект лекций [Электронный ресурс] / М.: "МГИМО-Университет", 2012. -101с. - 978-5-9228-0778-4  
[http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=214592](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=214592)
4. Васильева И., Хмыз О., Перцева С.. Современные валютные рынки и международные платежные системы: учебное пособие [Электронный ресурс] / М.: "МГИМО-Университет", 2012. -193с. - 978-5-9228-0828-6  
[http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=215821](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=215821)
5. Григорьев Л. М.. Мировая экономика в начале XXI века: учебное пособие [Электронный ресурс] / М.: Директ-Медиа, 2013. -928с. –  
URL: [http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=221321](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=221321)
6. Елкина О. С.. Учет, анализ и аудит внешнеэкономической деятельности: учебно-методическое пособие [Электронный ресурс] / Омск: Омский государственный университет, 2012. -231с. - 978-5-7779-1393-7  
[http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=237147](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=237147)
7. Забелин В. Г.. Фрахтовые операции в международном судоходстве: учебное пособие [Электронный ресурс] / М.: Альтаир|МГАВТ, 2013. -254с. –  
[http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=429815](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=429815)
8. Зименков Р. И.. Свободные экономические зоны: учебное пособие [Электронный ресурс] / М.: Юнити-Дана, 2015. -223с. - 5-238-00930-5  
[http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=114551](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=114551)
9. Зобова Л. Л.. Глобализация экономики: учебное пособие [Электронный ресурс] / Кемерово: Кемеровский государственный университет, 2012. -143с. - 978-5-8353-1217-7  
[http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=232671](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=232671)
10. Зубко Н. М., Каллаур А. Н.. Международная экономика. Ответы на экзаменационные вопросы [Электронный ресурс] / Минск: ТетраСистемс, 2012. -160с. - 978-985-536-282-2  
[http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=136389](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=136389)
11. Зубко Н. М., Каллаур А. Н.. Экономическая теория. Ответы на экзаменационные вопросы: пособие [Электронный ресурс] / Минск: ТетраСистемс, 2012. -144с. - 978-985-536-312-6  
[http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=78497](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=78497)

- 12.Зобова Л. Л., Савинцева С. А.. Мировая экономика: учебное пособие [Электронный ресурс] / Кемерово:Кемеровский государственный университет,2013. -172с. –  
URL: [http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=278953](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=278953)
- 13.Клинов В. Г., Ревенко Л. С., Ружинская Т. И.. Мировые товарные рынки и цены: учебник [Электронный ресурс] / М.: "МГИМО-Университет",2012. -499с. - 978-5-9228-0808-8  
[http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=219288](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=219288)
- 14.Ломакин В. К.. Британия в мировой экономике: учебное пособие [Электронный ресурс] / М.:Юнити-Дана,2015. -407с. - 978-5-238-01872-0  
[http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=114756](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=114756)
- 15.Ломакин В. К.. Мировая экономика : практикум: учебное пособие [Электронный ресурс] / М.:Юнити-Дана,2015. -222с.  
URL: [http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=115163](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=115163)
- 16.Мантусов В. Б.. Международная экономическая интеграция в современных мирохозяйственных отношениях: учебное пособие [Электронный ресурс] / М.:Юнити-Дана,2015. -63с. - 978-5-238-02172-0  
[http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=114788](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=114788)
- 17.Мантусов В. Б.. Посредничество в мирохозяйственных связях. Сущность, современные методы и формы: учебное пособие [Электронный ресурс] / М.:Юнити-Дана,2012. -144с. - 978-5-238-02150-8  
[http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=116629](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=116629)
- 18.Международные экономические отношения = International Economic Relations: учебник [Электронный ресурс] / М.:Юнити-Дана,2015. -703с. - 978-5-238-02619-0  
[http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=114798](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=114798)
- 19.Международные экономические отношения: учебник [Электронный ресурс] / М.:Юнити-Дана,2012. -593с. - 978-5-238-01345-9  
[http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=118288](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=118288)
- 20.Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник [Электронный ресурс] / М.:Юнити-Дана,2015. -447с. – URL: [http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=426625](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=426625)
- 21.Мировая экономика: учебник [Электронный ресурс] / М.:Юнити-Дана,2012. -319с. –  
URL: [http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=118638](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=118638)
- 22.Мировая экономика: учебник [Электронный ресурс] / М.:Юнити-Дана,2015. -447с. –  
URL: [http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=115038](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=115038)
- 23.Ханин М. С.. Экономические аспекты обеспечения безопасности России в области внешней торговли и судоходства: учебное пособие [Электронный ресурс] / М.:Альтаир|МГАВТ,2012. -76с. –  
[http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=430484](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=430484)
- 24.Чеботарев Н. Ф.. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник [Электронный ресурс] / М.:Дашков и Ко,2013. -352с. –  
URL: [http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=229282](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=229282)
- 25.Черная И. П.. Геоэкономика: учебное пособие [Электронный ресурс] / М.:Дашков и Ко,2012. -248с. - 978-5-394-01420-8  
[http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=98820](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=98820)
- 26.Шишкин А. Ф., Шишкина Н. В., Фалькович Е. Б.. Мировая экономика: учебник для вузов [Электронный ресурс] / М.:Академический проект,2012. -602с. –  
URL: [http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=210853](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=210853)
27. Шкваря Л. В.. Мировая экономика : схемы и таблицы: учебное пособие [Электронный ресурс] / М.:Юнити-Дана,2015. -391с. –  
URL: [http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=115165](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=115165)
28. Шкваря Л. В.. Мировая экономика: учебное пособие [Электронный ресурс] / М.:Юнити-Дана,2015. -303с. –  
URL: [http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=115160](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=115160)
29. Щегорцов В. А., Таран В. А.. Мировая экономика. Мировая финансовая система. Международный финансовый контроль: учебник [Электронный ресурс] / М.:Юнити-Дана,2015. -528с. –  
URL: [http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=118332](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=118332)

б) дополнительная литература

1. Мировая экономика: учебник [Электронный ресурс] / М.:Юнити-Дана,2015. -519с. –  
URL: [http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=115041](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=115041)



2. Новикова И. В., Семенов А. Ю., Максименко-Новохрост Т. В.. Экономическое развитие. Модели рыночной экономики: учебное пособие для вузов [Электронный ресурс] / Минск:ТетраСистемс,2012. -224с. - 978-985-536-316-4

[http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=111915](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=111915)

3. Панков Э.. Экономика Бразилии: учебное пособие [Электронный ресурс] / М.: "МГИМО-Университет", 2012. -195с. - 978-5-9228-0804-0

[http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=214712](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=214712)

4. Пашковская М. В., Господарик Ю. П.. Мировая экономика: учебник [Электронный ресурс] / М.:Московский финансово-промышленный университет «Синергия»,2012. -528с.

URL: [http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=252952](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=252952)

5. Пономарева Е. С., Кривенцова Л. А., Томилов П. С.. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебное пособие [Электронный ресурс] / М.:Юнити-Дана,2015. -287с. –

6. URL: [http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=115035](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=115035)

7. Ханин М. С.. Международная торговля услугами: учебное пособие [Электронный ресурс] / М.:Альтаир|МГАВТ,2012. -40с. –

[http://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=430495](http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=430495)

Периодические издания:

- Журнал «Мировая экономика и международные экономические отношения» (МЭиМО);
- Журнал «Вопросы экономики»;
- Журнал «Российский экономический журнал».

## **8. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)**

В качестве материально-технического обеспечения дисциплины используются: учебные аудитории, оснащенные необходимой мебелью и учебной доской, мультимедийный проектор, ноутбук, экран, флипчарт.

Материально-техническое обеспечение самостоятельной работы обучающихся включает в себя библиотеку и библиотечные фонды, читальный зал, компьютерные классы с доступом в сеть Интернет, к электронным библиотечным системам, программным продуктам и информационным справочным системам.

Программа составлена в соответствии с требованиями ФГОСЗ+ ВО по направлению 38.04.01 «Экономика».

Автор:



Е.А. Кукольниковна, к.э.н., доцент

Рецензент:



О.А. Горбунова, к.э.н., доцент

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ



ЧАСТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ  
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«МЕЖДУНАРОДНЫЙ ИНСТИТУТ РЫНКА»

Кафедра экономики

СОГЛАСОВАНО  
Заведующий кафедрой экономики

«29» августа 2016 г.  
В.М. Рамзаев

УТВЕРЖДАЮ  
Начальник Учебно-методического  
управления

2016 г.  
А.А. Бодров

## ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

Учебная дисциплина  
**МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА 1**  
(наименование дисциплины (модуля))

Для студентов очной формы обучения

Направление 38.04.01 Экономика

Профиль «Экономика предприятий и организаций»

Квалификация (степень) выпускника – магистр

Составитель:

Е.А. Кукольникова, к.э.н., доцент

г. Самара – 2016 г.

# 1 Оценочные средства для текущего контроля успеваемости

## Тест 1.

### Тема 2. Международная торговля

1. Объем производства товаров, который национальные и иностранные потребители готовы коллективно приобрести при существующем уровне цен на них называется в международной экономике:
  - а) валовый национальный продукт;
  - б) валовый внутренний продукт;
  - в) совокупный спрос;
  - г) совокупное предложение;
  - д) торговое сальдо;
  - е) торговый оборот.
2. Цены на неторгуемые товары определяются:
  - а) спросом на них внутри страны;
  - б) спросом на них на мировом рынке;
  - в) соотношением спроса и предложения на них на национальном рынке;
  - г) соотношением спроса и предложения на них на мировом рынке;
  - д) национальными затратами на их производство.
3. Международное разделение труда – это:
  - а) сфера международных товарно-денежных отношений, представляющая собой совокупность внешней торговли всех стран мира;
  - б) устойчивая концентрация производства определенной продукции в отдельных странах;
  - в) устойчивый обмен между странами продуктами, производимыми ими с наибольшей экономической эффективностью;
  - г) исторически сложившееся сосредоточение отдельных факторов производства в различных странах, обеспечивающее более эффективное производство ими определенных товаров.
4. Главным признаком существования мирового рынка является:
  - а) развитие международного перемещения факторов производства;
  - б) перемещение товаров и услуг между странами (международная торговля);
  - в) развитие международных форм производства;
  - г) формирование самостоятельной международной финансовой сферы, не связанной ни с торговлей товарами, ни с перемещением факторов производства;
  - д) создание системы межнациональных и наднациональных механизмов международного регулирования.
5. Баланс по нефинансовым экономическим операциям:
  - а) должен быть больше баланса по финансовым операциям;
  - б) должен быть меньше баланса по финансовым операциям;
  - в) должен быть равен балансу по финансовым операциям;
  - г) не связан с балансом по финансовым операциям.
6. Институциональная единица считается резидентом данной страны, если:
  - а) она имеет гражданство данной страны;
  - б) ее капитал принадлежит данной стране;
  - в) ее капитал принадлежит иностранному государству;
  - г) она постоянно находится на территории данной страны;
  - д) она постоянно находится на территории другого государства.
7. Универсальным источником финансирования дисбалансов всех секторов экономики является:
  - а) реальный сектор;
  - б) бюджетный сектор;
  - в) денежный сектор;
  - г) внешний сектор.
8. Что меркантилисты считали наиболее предпочтительной формой богатства:
  - а) золото и серебро;
  - б) оборудования и сооружения;

- в) новые технологии;
  - г) научную элиту страны;
  - д) все выше перечисленные.
9. Что подразумевает теория абсолютных преимуществ А. Смита?
- а) богатство одной страны может увеличиться только за счет обнищания другой;
  - б) государственное вмешательство в экономику должно быть минимальным;
  - в) свобода торговли;
  - г) страны экспортируют те товары, которые они производят с меньшими издержками и импортируют те товары, которые производятся другими странами с меньшими издержками;
  - д) страна экспортирует те товары, по которым у нее есть сравнительное преимущества, т.е. по этим товарам соотношение ее затрат с затратами других стран было более благоприятным для нее, чем по другим товарам.
10. Кто из представителей классической школы создал модель сравнительных преимуществ?
- а) А. Смит;
  - б) Дж. Милль;
  - в) Д. Рикардо;
  - г) К. Маркс;
  - д) Л. Фейербах.
11. Согласно теории Хекшера-Олина страна А считается относительно более насыщенной трудом, чем страна В, если выполняется соотношение:
- а) общий размер труда в стране А ( $TNA$ ) больше общего размера труда в стране В ( $TNB$ ) —  $TNA > TNB$ ;
  - б) ставка заработной платы в стране А ( $wA$ ) больше, чем ставка заработной платы в стране В ( $wB$ ) —  $wA > wB$ ;
  - в) ставка заработной платы в стране А ( $wA$ ) меньше, чем ставка заработной платы в стране В ( $wB$ ) —  $wA < wB$ ;
  - г)  $wA / iA > wB / iB$ ;
  - д)  $wA / iA < wB / iB$ .
12. Выигрыш от специализации – это:
- а) преимущества, которые получает страна только от вступления в торговые отношения с другими странами;
  - б) разница между экспортом и импортом товара;
  - в) разница между внутренней ценой товара и его мировой ценой;
  - г) преимущества, получаемые страной в условиях торговли от того, что она сосредоточила свои усилия на производстве товаров, по которым имеет относительное преимущество;
  - д) разница между мировой ценой товара и его ценой на внутреннем рынке страны.

## Тест 2.

### **Тема 3. Внешнеторговая политика**

1. Какой инструмент кредитно-денежной политики особенно активно использовался для борьбы с инфляцией в России в период 1991–1998 гг.?
- а) изменение ставки рефинансирования (учетной ставки);
  - б) изменение нормы банковских резервов;
  - в) операции на открытом рынке с ГКО;
  - г) административный контроль за коммерческими банками со стороны Центрального банка.
2. Какие меры фискальной политики из предлагаемых ниже наиболее действенны, если стоит задача борьбы с инфляцией?
- а) снижение налогов и увеличение государственных расходов;
  - б) рост налогов и более высокий уровень государственных расходов;
  - в) рост налогов и сокращение государственных расходов;
  - г) снижение налогов и сокращение государственных расходов.
3. Какие меры налоговой политики направлены на поддержание экономического роста в стране?
- а) переход от плоской шкалы налогообложения к прогрессивной;
  - б) рост ставок подоходного налога;

- в) снижение ставки налога на прибыль корпораций;
  - г) рост ставки налога на прибыль корпораций.
4. Что окажет более сильное влияние на рост национального производства?
- а) снижение налогов на 10 млрд. руб.;
  - б) увеличение государственных расходов на 10 млрд. руб.
5. В стране существует проблема покрытия дефицита государственного бюджета в 50 млрд. руб. Какую форму заимствования следует предпочесть правительству, если процент по кредиту будет:
- а) при внешнем займе в долларах под 5 % годовых;
  - б) при внутреннем займе в рублях под 6 % годовых.
6. Какую ситуацию в стране можно назвать суверенным дефолтом?
- а) когда правительство берет заимствования внутри страны;
  - б) когда правительство отказывается от заимствований как внутри страны, так и за ее пределами;
  - в) когда правительство отказывается выполнять свои обязательства по возврату займов;
  - г) когда правительство берет заимствования за пределами страны.
7. Какие меры фискальной политики из предлагаемых ниже наиболее действенны, если стоит задача борьбы с безработицей:
- а) рост ставки налога на прибыль корпораций;
  - б) рост ставок подоходного налога;
  - в) снижение ставки налога на прибыль корпораций;
  - г) введение налога на загрязнение окружающей среды.
8. Какие меры из предложенных ниже в рамках кредитно-денежной политики способствуют борьбе с безработицей?
- а) покупка государственных облигаций на открытом рынке;
  - б) рост ставки рефинансирования;
  - в) рост нормы банковских резервов;
  - г) все предыдущие ответы неверны.
9. Какие две меры из четырех предложенных, относящиеся к встроенным стабилизаторам, способствуют выходу из кризиса или из спада в экономике:
- а) увеличение собираемых налогов благодаря прогрессивным ставкам подоходного налогообложения;
  - б) сокращение собираемых налогов благодаря прогрессивным ставкам подоходного налогообложения;
  - в) увеличение выплат пособий по безработице;
  - г) сокращение выплат пособий по безработице.
10. Какие действия правительства вызывают эффект вытеснения?
- а) если правительство делает займы на внутреннем рынке, выпуская государственные облигации;
  - б) если правительство делает займы на внешнем рынке, выпуская государственные ценные бумаги;
  - в) если государство выдает кредиты коммерческим банкам в стране;
  - г) если государство выдает кредиты зарубежным коммерческим банкам.

### **Тест 3.**

#### **Тема 4. Международное движение капитала**

1. Как правило, первыми из международных операций любой компании являются:
- а) покупка финансовых инструментов;
  - б) покупка недвижимости;
  - в) покупка действующего за рубежом предприятия;
  - г) экспорт и импорт;
  - д) организация производства за рубежом.
2. Преобладание продаж от производства за границей над экспортом отечественной продукции отражает:
- а) рост прямых инвестиций компаний за рубежом;

- б) рост «портфельных» инвестиций;
  - в) рост деловой активности компаний на внутреннем рынке;
  - г) благоприятную политическую ситуацию;
  - д) наличие свободных производственных ресурсов.
3. Рост международной конкуренции вызывает:
- а) политическую напряженность;
  - б) появление МНК и ТНК;
  - в) снижение международного товарного потока;
  - г) сокращение предложения на международных рынках ссудного капитала;
  - д) снижение темпов НТП.
4. Наиболее распространенной формой зарубежных филиалов корпораций являются:
- а) отделения;
  - б) дочерние компании;
  - в) ассоциированные компании;
  - г) товарищества;
  - д) представительства.
5. Мировое движение капитала представлено:
- а) в основном прямыми инвестициями;
  - б) в основном портфельными инвестициями;
  - в) равными объемами прямых и портфельных инвестиций;
  - г) товарной формой;
  - д) средствами производства.
6. «Национальный режим» для иностранного капитала предоставляют:
- а) в основном развивающиеся страны;
  - б) в основном экономически развитые страны;
  - в) оффшорные зоны;
  - г) страны СНГ;
  - д) экономические страны – партнеры.
7. Какая из теорий международного движения капитала стала одной из основ политики помощи развивающимся странам:
- а) неоклассическая;
  - б) марксистская;
  - в) неокейнсианская;
  - г) теория индустриального развития;
  - д) теория экспорта и импорта.
8. Основной формой инвестирования капитала стран СНГ за рубежом является:
- а) покупка ценных бумаг;
  - б) покупка недвижимости и вложения на банковские счета;
  - в) организация бизнеса;
  - г) организация торговых представительств;
  - д) организация финансово-промышленных групп.
9. Наивысшая доля прямых инвестиций в мире пришлась на:
- а) производство нефтепродуктов;
  - б) производство продовольствия;
  - в) добычу полезных ископаемых;
  - г) производство средств производства;
  - д) финансовый сектор.
10. Согласно классификации Всемирного банка, имеются следующие аналитические группы стран:
- а) с высоким, средним и низким уровнями доходов;
  - б) экспортеры нефти, страны со средним уровнем дохода и большим внешним долгом, страны-члены Организации экономического сотрудничества и развития;
  - в) страны-члены Организации экономического сотрудничества и развития;
  - г) экономически развитые и развивающиеся страны, экспортеры нефти.

#### **Тест 4.**

#### **Тема 5. Мировой рынок труда**

1. Уровень заработной платы между странами не выравнивается даже при условии полной юридической свободы миграции рабочей силы по причине:
  - а) государственного регулирования заработной платы;
  - б) наличия экономических и неэкономических издержек международной миграции рабочей силы;
  - в) инфляции в стране-реципиенте;
  - г) дефицита государственного бюджета страны-донора.
2. Такое явление в международной миграции рабочей силы, как «утечка умов», выгодно:
  - а) стране-донору;
  - б) стране-реципиенту;
  - в) не выгодно ни стране-донору, ни стране-реципиенту;
  - г) стране-донору и стране-реципиенту в равной степени.
3. Государственное регулирование международной трудовой миграции в развитых и развивающихся странах направлено на:
  - а) полное запрещение гражданам одной страны выезжать на работу в другие страны, если выплата заработной платы происходит на территории иностранного государства;
  - б) ликвидацию любых ограничений для приема иностранных работников на территории своей страны, если они согласны работать за более низкую зарплату, чем граждане данной страны;
  - в) использование выгод и снижение издержек международной трудовой миграции для экономики конкретной страны;
  - г) обеспечение полной свободы миграции рабочей силы.
4. Если страна специализируется на экспорте рабочей силы, то выезд граждан для работы за рубежом для ее экономического развития:
  - а) выгоден;
  - б) не выгоден;
  - в) нейтрален.
5. Иммиграция иностранной рабочей силы для страны-реципиента дает:
  - а) только выгоды;
  - б) только издержки;
  - в) как выгоды, так и издержки;
  - г) выгоды только государственному бюджету.
6. Набор работников для работы за рубежом имеют право осуществлять:
  - а) только государственные министерства и ведомства;
  - б) только частные коммерческие фирмы;
  - в) государственные министерства и ведомства, а также частные коммерческие фирмы, которые получили от государственных органов лицензию на осуществление этого вида деятельности;
  - г) любые предприниматели без специального разрешения.
7. Развитие легальной международной трудовой миграции:
  - а) способствует проникновению в страны-доноры современных технологий производства, особенно связанных с деятельностью малого бизнеса;
  - б) влечет за собой увеличение отставания страны-донора от развитых стран по уровню использования современных технологий и повышения уровня квалификации рабочей силы;
  - в) способствует более рациональному использованию трудовых ресурсов в мировой экономике;
  - г) препятствует рациональному использованию национальной рабочей силы.
8. Использование труда иммигрантов обусловлено:
  - а) наличием безработицы в стране-реципиенте;
  - б) стремлением использовать более дешевую и неквалифицированную рабочую силу в определенных нишах рынка труда;

- в) стремлением получить выгоду от использования квалифицированной рабочей силы;
  - г) международными обязательствами страны.
9. Иммиграция рабочей силы – это:
- а) выезд трудоспособного населения из страны за границу;
  - б) въезд трудоспособного населения в страну из-за границы;
  - в) принудительное перемещение рабочей силы из страны;
  - г) выезд трудоспособного населения из страны в зарубежную туристическую поездку.
10. «Утечка умов» как одна из форм международной миграции рабочей силы:
- а) выгодна для государственных финансов страны-донора;
  - б) выгодна для государственных финансов страны- реципиента;
  - в) не выгодна для научных учреждений страны-реципиента;
  - г) выгодна для квалифицированных специалистов страны-реципиента.

### **Тест 5.**

#### **Тема 6. Международная экономическая интеграция**

1. Развитие процессов международной экономической интеграции обусловлено:
- а) различием в уровне экономического развития стран-участниц интеграционного процесса;
  - б) различным уровнем обеспечения трудовыми ресурсами;
  - в) углублением международного разделения труда и возрастанием значения международной кооперации;
  - г) политическим решением лидеров государств, стремящихся к установлению тесных интеграционных связей.
2. Успешному развитию процессов международной экономической интеграции способствуют:
- а) сходный уровень экономического развития стран;
  - б) большие различия в уровне жизни стран;
  - в) общие границы;
  - г) общность социальных и экономических проблем.
3. Таможенный союз предполагает:
- а) только существование единого таможенного тарифа для всех стран-участниц;
  - б) существование единых условий для перемещения капиталов и рабочей силы между странами-участницами;
  - в) свободное перемещение товаров и услуг между странами- участниками, а также единый таможенный тариф и единую внешнеторговую политику по отношению к третьим странам;
  - г) снятие таможенных барьеров для перемещения товаров и услуг, а также капиталов и рабочей силы между странами-участницами союза.
4. Наиболее развитой интеграционной группировкой является:
- а) Североамериканская ассоциация свободной торговли (НАФТА);
  - б) Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ);
  - в) Содружество независимых государств (СНГ);
  - г) Европейский Союз (ЕС).
5. Европейский Союз представляет собой на современном этапе развития:
- а) таможенный союз;
  - б) общий рынок;
  - в) экономический и валютный союз;
  - г) зону свободной торговли.
6. Общая валюта стран Европейского Союза, введенная с 1 января 1999 года, – это:
- а) экю;
  - б) марка;
  - в) евро;
  - г) крона.
7. В зону действия евро на 1 января 2006 года входят все страны ЕС:
- а) без исключения;
  - б) кроме Великобритании;
  - в) кроме Великобритании, Дании, Швеции;



- г) кроме Великобритании, Дании, Швеции и новых стран, принятых в 2004 г.
8. Евровалюта используется 1 января 2002 года:
- а) только для безналичных расчетов между государственными учреждениями стран, вошедших в зону евро;
  - б) только для безналичных расчетов между коммерческими фирмами;
  - в) только для наличных расчетов между физическими лицами;
  - г) как для наличных, так и для безналичных расчетов.
9. Если страны обеспечивают отмену таможенных пошлин во взаимной торговле, вводят единый внешний тариф в отношении третьих стран, но сохраняют взаимные ограничения на движение капиталов и рабочей силы, то это:
- а) общий рынок;
  - б) таможенный союз;
  - в) зона свободной торговли;
  - г) полный экономический союз.
10. Если страны обеспечивают отмену таможенных пошлин во взаимной торговле, но сохраняют национальные нормы регулирования в отношении третьих стран, а также взаимные ограничения на движение капиталов и рабочей силы, то это:
- а) общий рынок;
  - б) полный экономический союз;
  - в) зона свободной торговли;
  - г) полный экономический союз.
11. Если страны устанавливают взаимную свободу движения товаров, капиталов и рабочей силы, единые нормы торгового регулирования для третьих стран, создают общие органы управления, принимающие решения, обязательные для участников, это:
- а) зона свободной торговли;
  - б) таможенный союз;
  - в) экономический союз;
  - г) зона свободной торговли.
12. В настоящее время на этапе экономического и валютного союза находится:
- а) НАФТА;
  - б) ЕС;
  - в) СНГ;
  - г) АСЕАН.

### **Тест 6.**

#### **Тема 7. Платежный баланс страны и его регулирование.**

1. ... баланс - это соотношение валютных требований и обязательств той или иной страны к другим странам.
- а) платежный;
  - б) торговый;
  - в) импортный;
  - г) расчетный.
2. ... баланс - это соотношение валютных поступлений из-за границы и платежей, произведенных той или иной страной другим странам.
- а) экспортный;
  - б) платежный;
  - в) расчетный;
  - г) торговый.
3. Платежный баланс считается ... при превышении валютных поступлений над валютными платежами.
- а) пассивным;
  - б) сбалансированным;
  - в) уравновешенным;
  - г) активным.

4. Отрицательное сальдо характерно для ... платежного баланса.
- а) активного;
  - б) сбалансированного;
  - в) пассивного;
  - г) экспортного.
5. В платежном балансе раздел «невидимых» операций включает баланс:
- а) текущих операций;
  - б) услуг и некоммерческих платежей;
  - в) операций с официальными валютными резервами;
  - г) движения капиталов и кредитов.
6. Платежный баланс, составляемый по методологии МВФ, включает ... разделов.
- а) 8;
  - б) 10;
  - в) 5;
  - г) 12.
7. При определении сальдо платежного баланса его статьи делятся на:
- а) национальные и внешнеэкономические;
  - б) основные и балансирующие;
  - в) постоянные и сезонные;
  - г) относительные и абсолютные.
8. Платежный баланс считается ... при превышении валютных платежей над валютными поступлениями.
- а) активным;
  - б) сбалансированным;
  - в) взвешенным;
  - г) пассивным.
9. Платежный баланс на ... основывается на ежедневно меняющемся соотношении поступлений и платежей.
- а) определенную дату;
  - б) определенный период;
  - в) определенное событие;
  - г) определенный срок.
10. Ревальвация национальной валюты применяется при ... платежном балансе.
- а) пассивном;
  - б) взвешенном;
  - в) сбалансированном;
  - г) активном.
11. Операции по погашению сальдо платежного баланса отражаются в ... статьях.
- а) основных;
  - б) ликвидационных;
  - в) балансирующих;
  - г) сезонных.
12. Окончательным методом покрытия пассивного сальдо платежного баланса служат:
- а) счета в СДР;
  - б) золотовалютные резервы страны;
  - в) счета в ЭКЮ;
  - г) счета в национальных денежных единицах.
13. Операции, прямо влияющие на сальдо платежного баланса, отражаются в ... статьях.
- а) балансирующих;
  - б) основных;
  - в) сезонных;
  - г) переменных.
14. При ... платежном балансе осуществляются следующие мероприятия: стимулирование экспорта и сдерживание импорта, привлечение иностранного капитала и ограничение вывоза

капитала.

- а) дефицитном;
- б) активном;
- в) положительном;
- г) текущем.

15. В платежном балансе статья «Ошибки и пропуски» показывает:

- а) бартерный обмен в стоимостном выражении;
- б) размер клиринговых расчетов между странами;
- в) погрешности, допущенные при составлении баланса;
- г) неучтенное движение краткосрочного капитала.

### **Тест 7.**

#### **Тема 8. Международная валютная система**

1. Согласно VIII статье Устава МВФ, валюта страны признается частично конвертируемой, если страна не устанавливает ограничения на платежи и переводы:

- а) по текущим международным сделкам;
- б) не имеющие целью перевод капиталов;
- в) по сделкам, целью которых являются международное движение капиталов;
- г) по внешнеторговым сделкам.

2. Валюта страны имеет внутреннюю конвертируемость, если:

- а) установлены ограничения на валютные операции нерезидентов, а операции резидентов ограничений не имеют;
- б) установлены ограничения на валютные операции резидентов, а операции нерезидентов ограничений не имеют;
- в) ограничены платежи и переводы по текущим международным сделкам;
- г) не ограничены частные денежные переводы нерезидентов.

3. Основные правила золотого стандарта в валютных отношениях предполагают, что:

- а) государство фиксирует цену золота;
- б) государство поддерживает конвертируемость национальной валюты в золото;
- в) государство на 100% обеспечивает покрытие бумажных денег золотым запасом;
- г) все предыдущие ответы верны.

4. Для поддержания фиксированного валютного курса государство:

- а) использует валютные резервы;
- б) вводит ограничения внешней торговли;
- в) вводит валютный контроль;
- г) повышает налоги.

5. Девальвация валюты означает:

- а) официальное повышение курса национальной валюты по отношению к иностранной при фиксированных валютных курсах;
- б) официальное понижение курса национальной валюты по отношению к иностранной при фиксированных валютных курсах;
- в) переход к частичной конвертируемости национальной валюты;
- г) обмен старых банкнот на новые.

6. Реальный валютный курс – это:

- а) курс, по которому обменивают валюту участники внешней торговли;
- б) прогнозируемый валютный курс;
- в) номинальный валютный курс, пересчитанный с учетом динамики цен в своей стране и в стране иностранной валюты;
- г) курс обмена валюты для физических лиц.

7. Если единицы национальной валюты выражаются в иностранной валюте, то это:

- а) прямая котировка;
- б) косвенная котировка;
- в) кросс-курс;

- г) форвард-курс.
8. Долгосрочными факторами, влияющими на валютный курс, являются:
- а) паритет покупательной способности валют;
  - б) состояние торгового и платежного баланса;
  - в) уровнем процентных ставок;
  - г) ожидания участников валютного рынка.
9. Если уровень процентных ставок в стране растет, а в стране иностранной валюты НЕ меняется, то при прочих равных условиях курс национальной валюты:
- а) снижается;
  - б) растет;
  - в) не меняется;
  - г) прогнозировать невозможно.
10. Если в стране растет пассив торгового баланса, то при прочих равных условиях курс национальной валюты имеет тенденцию:
- а) снижаться;
  - б) расти;
  - в) волнообразно изменяться;
  - г) стабилизироваться на одном уровне.
11. Если в стране темпы инфляции за три месяца составили 26%, а в стране иностранной валюты 4%, то при прочих равных условиях национальная валюта по отношению к данной иностранной валюте имеет тенденцию:
- а) дорожать;
  - б) дешеветь;
  - в) не изменять курс.
12. Удорожание национальной валюты, по сравнению с валютами стран – главных торговых партнеров, делает более выгодным:
- а) экспорт товаров;
  - б) импорт товаров;
  - в) экспорт квалифицированной рабочей силы;
  - г) импорт неквалифицированной рабочей силы.
13. Плавающие валютные курсы были узаконены:
- а) Системой золотого стандарта;
  - б) Бреттон-Вудской валютной системой;
  - в) Ямайскими соглашениями;
  - г) на Генуэзской конференции.
14. Евраюта– это:
- а) валюта стран Европейского Союза, размещенная в кредитных учреждениях в пределах страны происхождения валюты;
  - б) любая денежная единица, которая вложена в кредитные учреждения за пределами страны происхождения валюты;
  - в) европейская условная расчетная единица;
  - г) евро.
15. Бреттон-Вудская валютная система характеризовалась:
- а) фиксированными валютными курсами;
  - б) свободно плавающими валютными курсами;
  - в) «управляемым плаванием» валютных курсов;
  - г) золотым стандартом.
16. При плавающих валютных курсах паритеты определяются:
- а) мировым валютным рынком;
  - б) решениями правительства;
  - в) решениями МВФ;
  - г) национальными Центральными банками.

## 2. Оценочные средства для промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины

Структура экзамена: Тест-экзамен (2 варианта по 25 вопросов)

### Вариант 1.

1. Какое из перечисленных ниже определений соответствует понятию «мировая экономика»?
  - а) сфера устойчивых товарно-денежных отношений между странами, основанная на международном разделении труда;
  - б) система кредитных отношений между странами;
  - в) совокупность национальных экономик стран мира, связанных между собой обменом товаров, услуг и движением факторов производства;
  - г) объединение стран в международные экономические организации;
  - д) общий объем ВВП, произведенный за год.
2. Какие из перечисленных ниже критериев позволяют выделить в мировой экономике промышленно-развитые страны и страны переходной экономики?
  - а) ежегодные темпы инфляции, уровень безработицы;
  - б) экономический потенциал страны;
  - в) ВВП на душу населения, отраслевая и институциональная структура экономики, социальная структура общества;
  - г) годовые темпы роста ВВП.
3. Открытая экономика имеет признаки:
  - а) экспорт превышает импорт;
  - б) внешнеторговый оборот достигает 25% от ВВП;
  - в) импорт превышает экспорт;
  - г) внешнеторговый оборот достигает 10% от ВВП.
4. В развивающихся странах в производстве ВВП доля неформального сектора, бартерных сделок, производства домашних хозяйств по сравнению с развитыми странами:
  - а) больше;
  - б) меньше.
5. Страна может не принимать особых мер по стимулированию роста ВВП внутри страны, если прирост ВВП в другой стране ведет к росту дохода в первой стране:
  - а) на 0,1%;
  - б) на 0,5%;
  - в) на 0,3%.
6. Современная модель мирового рынка товаров и услуг - это:
  - а) монополия;
  - б) совершенная конкуренция;
  - в) олигополия.
7. Является ли гибкость финансовой системы фактором конкурентоспособности национальной экономики?
  - а) да;
  - б) нет.
8. За последние 10 лет в товарной структуре международной торговли возрос удельный вес:
  - а) топлива и сырья;
  - б) оборудования и транспортных средств.
9. Главный вопрос, ответ на который стремятся дать все теории международной торговли:
  - а) кто участвует в международной торговле;
  - б) какие выгоды получают участники международной торговли;
  - в) какие товары участвуют во внешнеторговом обмене.
10. Международная торговля является взаимовыгодной, если
  - а) страны обладают абсолютным преимуществом в производстве определенного товара;
  - б) страны не обладают абсолютным преимуществом в производстве ни одного товара;
  - в) страны обладают сравнительным преимуществом в производстве каких-либо товаров;
  - г) все предыдущие ответы верны.
11. Выберите аргумент в защиту ПРОТЕКЦИОНИЗМА:

- а) таможенные пошлины и другие протекционистские меры снижают уровень благосостояния торгующих стран, поскольку ведут к удорожанию всех товаров;
  - б) протекционистские меры всегда выгодны производителям отечественных товаров, конкурирующих с импортом;
  - в) протекционистские меры могут понизить эффективность структур национальной экономики, поскольку могут сохранить неэффективную отрасль.
12. Отмена таможенной пошлины на импортируемый товар приведет:
- а) к снижению внутренней цены товара;
  - б) к увеличению внутренней цены товара;
  - в) к снижению производства этого товара внутри страны;
  - г) к потерям бюджета страны;
  - д) все ответы верны.
13. Введение импортной квоты на товар в условиях роста спроса на него может нанести больший ущерб благосостоянию страны, чем введение импортной пошлины:
- а) да;
  - б) нет.
14. Основные правила золотого стандарта в валютных отношениях предполагают, что:
- а) государство фиксирует цену золота;
  - б) государство поддерживает конвертируемость национальной валюты в золото;
  - в) государство на 100% обеспечивает покрытия бумажных денег золотым запасом;
  - г) все предыдущие ответы верны.
15. Номинальный валютный курс – это
- а) курс, по которому обменивают валюту участники внешней торговли;
  - б) прогнозируемый валютный курс;
  - в) номинальный валютный курс, пересчитанный с учетом динамики цен в своей стране и в стране иностранной валюты.
16. Если в стране растет пассив торгового баланса, то, при прочих равных условиях, курс национальной валюты имеет тенденцию
- а) снижаться;
  - б) расти;
  - в) не изменяться.
17. Повышение курса национальной валюты делает более выгодным:
- а) экспорт;
  - б) импорт.
18. Бреттон-Вудская валютная система характеризовалась
- а) фиксированными валютными курсами;
  - б) свободно плавающими валютными курсами;
  - в) «управляемым плаванием» валютных курсов.
19. Экономические расчеты между странами упрощаются и удешевляются, снижаются неопределенности и ошибки в принятии решений в сфере международной торговли, снижаются транзакционные издержки:
- а) при фиксированных валютных курсах;
  - б) при плавающих валютных курсах.
20. Дочерние компании – это предприятия, в которых прямой инвестор – нерезидент владеет
- а) менее 10% капитала;
  - б) более 50% капитала;
  - в) менее 3% капитала.
21. Филиал – это
- а) предприятие, где прямому инвестору принадлежит от 10% до 51% капитала;
  - б) предприятие, где прямой инвестор владеет от 100% капитала;
  - в) предприятие, где инвестор владеет менее 10% капитала.
22. «Утечка умов» как одна из форм международной миграции рабочей силы
- а) выгодна стране–донору;
  - б) выгодна стране–реципиенту;

- в) не выгодна стране–реципиенту.
23. Какие из перечисленных ниже факторов НЕ относятся к предпосылкам международной экономической интеграции?
- а) общая граница;
  - б) интенсивная взаимная торговля товарами и услугами;
  - в) различное различие в уровне экономического развития участников интеграции;
  - г) сходство экономических систем потенциальных участников интеграции.
24. Предполагает полный экономический и валютный союз стран введение единой валюты
- а) да;
  - б) нет.
25. Цели деятельности МВФ заключаются в:
- а) поощрение частных иностранных капиталовложений, предоставление финансовых средств на цели производства;
  - б) стимулирование долгосрочного сбалансированного роста;
  - в) содействие стабильности валютных курсов, поддержание упорядоченных валютных отношений;
  - г) содействие эффективному использованию экономических ресурсов.

### **Вариант 2.**

1. Квота – это:
- а) обязательство одного из партнеров по торговле ограничить или не расширять объем экспорта сверх принятого в рамках официального или неофициального соглашения объема;
  - б) мера ограничения экспорта или импорта товара определенным количеством или суммой на определенный промежуток времени;
  - в) сбор, взимаемый с таможенной стоимости товаров при пересечении ими таможенной границы государства по заранее установленным ставкам;
  - г) денежная выплата, направленная на поддержку национальных производителей и косвенную дискриминацию импорта;
  - д) законодательно устанавливаемая государством доля конечного продукта, которая должна быть произведена национальными производителями, если продукт предназначен для продажи на внутреннем рынке.
2. Обратный демпинг представляет собой:
- а) эпизодическую продажу излишних запасов на внешний рынок по заниженным ценам;
  - б) завышение цен на экспорт по сравнению с ценами тех же товаров на внутреннем рынке;
  - в) постоянный экспорт товаров по заниженным ценам;
  - г) временное умышленное снижение экспортных цен с целью вытеснения конкурентов.
3. Какая из перечисленных лицензий разрешает ввоз-вывоз товара в любую страну мира за определенный период без ограничения его количества и стоимости:
- а) разовая;
  - б) генеральная;
  - в) глобальная;
  - г) автоматическая.
4. Какая из перечисленных услуг является факторной услугой:
- а) транспортные услуги;
  - б) путешествия;
  - в) выплата заработной платы нерезидентам;
  - г) услуги оператора мобильной связи;
  - д) автоматическая выдача денег в банкомате.
5. Страхование относят к услугам, связанным:
- а) с инвестициями;
  - б) с торговлей;
  - в) и с инвестициями, и с торговлей;
  - г) ни с инвестициями, ни с торговлей;
  - д) нет правильного ответа.

6. Строительство, осуществляемое украинской компанией в России – это сделка на основе:
- а) мобильности покупателя;
  - б) мобильности продавца;
  - в) мобильности и продавца и покупателя;
  - г) мобильного характера самой услуги.
7. Транспортные издержки включают:
- а) расходы по перемещению товара от продавца к покупателю (фрахт);
  - б) расходы по страхованию;
  - в) расходы на погрузку/разгрузку;
  - г) только а) и в);
  - д) все перечисленные расходы.
8. С точки зрения территориального разделения труда производство драгоценностей является отраслью:
- а) ориентированной на ресурсы;
  - б) ориентированной на рынок;
  - в) свободно ориентированной;
  - г) «набирающей вес»;
  - д) «теряющей вес».
9. Если эластичность спроса на товар по цене в импортирующей стране низкая, то:
- а) большую часть транспортных издержек платит экспортирующая страна;
  - б) большую часть транспортных издержек платит импортирующая страна;
  - в) транспортные издержки распределяются между экспортирующей и импортирующей страной поровну;
  - г) распределение транспортных издержек не зависит от эластичности спроса на товар по цене.
10. С точки зрения международной экономики товары и услуги, приобретаемые путешественниками за рубежом, считаются:
- а) экспортом;
  - б) импортом;
  - в) сувенирами;
  - г) международными поездками;
  - д) зарубежными покупками.
11. Въезд рабочей силы в иностранное государство – это:
- а) внутренняя миграция;
  - б) эмиграция;
  - в) иммиграция;
  - г) реэмиграция;
  - д) репатриация.
12. Путешественник, который провел за границей менее 24 часов, в международной экономике считается:
- а) резидентом;
  - б) туристом;
  - в) эмигрантом;
  - г) иммигрантом;
  - д) экскурсантом.
13. Человек, находящийся менее года в стране, в которой он не является резидентом, сотрудником правительственного учреждения другой страны или членом его семьи и не работает на резидента, считается в международной экономике:
- а) туристом;
  - б) путешественником;
  - в) эмигрантом;
  - г) иммигрантом;
  - д) экскурсантом.



14. Какая из перечисленных мер регулирования миграции относится к ограничениям личного характера:
- а) требования к уровню образования и стажу работы по специальности;
  - б) установление максимального срока пребывания иммигранта в принимающей стране;
  - в) готовность инвестировать в экономику принимающей страны определенную сумму;
  - г) установление численности мигрантов;
  - д) требования к состоянию здоровья.
15. Движение капитала как фактора производства подчиняется общему закону, согласно которому он перемещается:
- а) из более капиталобеспеченной страны в менее капиталобеспеченную;
  - б) из капиталобеспеченной страны в страну, производящую капиталоемкие товары;
  - в) из страны с низкой ставкой процента в страну с высокой ставкой процента;
  - г) из страны с высокой ставкой процента в страну с низкой ставкой процента;
  - д) из страны с низкой средней нормой прибыли в страну с высокой средней нормой прибыли.
16. Как инструмент экономической политики предоставление ценовых преимуществ национальным производителям — это:
- а) ограничения на торговлю услугами;
  - б) количественная квота на импорт иностранных услуг;
  - в) ограничения на передвижение производителей услуг;
  - г) ограничения на передвижение потребителей услуг;
  - д) изъятия из национального режима.
17. Межвременная торговля представляет собой:
- а) сезонную торговлю;
  - б) эпизодическую торговлю;
  - в) требования и обязательства, возникающие в результате прямого предоставления кредита поставщикам и покупателям по сделке с товарами и услугами;
  - г) повышенное текущее потребление за счет сокращения потребления в будущем или заниженное текущее потребления в пользу большего потребления в будущем;
  - д) финансовые активы, возникающие вследствие прямого одалживания средств кредитором заемщику.
18. Американская корпорация, филиалы которой размещены в нескольких странах Европейского союза, является:
- а) многонациональной корпорацией;
  - б) транснациональной корпорацией;
  - в) горизонтально интегрированной;
  - г) вертикально интегрированной;
  - д) диверсифицированной.
19. Что из перечисленного является портфельной зарубежной инвестицией:
- а) покупка оборудования за рубежом;
  - б) открытие филиала американской компании в Китае;
  - в) покупка российской компанией на сумму 5 млн.долл. акций украинской компании, общая стоимость выпуска акций которой составляет 200 млн.долл.;
  - г) строительство украинской компанией электростанции в Алжире;
  - д) покупка украинской компанией лицензии на использование иностранной технологии.
20. Что из перечисленного не относится к формам международной передачи технологий:
- а) покупка украинской компанией лицензии на использование корейской технологии производства телевизоров;
  - б) покупка украинской компанией права на использование торговой марки американской компании;
  - в) покупка российской компанией услуг менеджеров немецкой компании;
  - г) строительство китайской компанией крупного производственного объекта в Украине;
  - д) оказание французской компанией алжирской компании услуг по монтажу, наладке и освоению новой техники.

21. Какой из инструментов правовой защиты технологий представляет собой разрешение владельца технологии другой стороне на ее использование в течение определенного времени и за установленное вознаграждение:
- а) патент;
  - б) лицензия;
  - в) ноу-хау;
  - г) копирайт;
  - д) торговая марка.
22. Паушальный платеж представляет собой:
- а) вознаграждение по лицензионному соглашению в виде периодических отчислений процента от полученной прибыли или объема продаж;
  - б) вознаграждение по лицензионному соглашению в виде единовременной выплаты суммы, зафиксированной в контракте;
  - в) платеж по контракту «под ключ»;
  - г) вознаграждение по лицензионному соглашению в виде части акций компании, использующей технологию;
  - д) форма оплаты инжиниринговых услуг.
23. В рамках Ямайкской мировой валютной системы курс валют определяется исходя из:
- а) золотого паритета;
  - б) паритета к доллару США;
  - в) и золотого паритета, и паритета к доллару США;
  - г) соотношения спроса на валюту и ее предложения на совершенно конкурентном валютном рынке;
  - д) соотношения стоимости «потребительской корзины».
24. В рамках какой мировой валютной системы валютные курсы являются плавающими:
- а) золотого стандарта;
  - б) Бреттон-Вудской мировой валютной системы;
  - в) Ямайкской мировой валютной системы;
  - г) во всех перечисленных системах.
25. Чему равен кросс-курс английского фунта стерлингов к австралийскому доллару, если прямая котировка фунта к доллару США составляет 1 долл. = 0,6 фунта, а прямая котировка австралийского доллара — 1 долл. США = 1,6 австралийских долларов:
- а) 1 фунт = 0,96 австр. долл.;
  - б) 1 фунт = 0,375 австр. долл.;
  - в) 1 фунт = 1,66 австр. долл.;
  - г) 1 фунт = 2,67 австр. долл.;
  - д) 1 фунт = 3,75 австр. долл.

### **3. Учебно-методическое обеспечение внеаудиторной работы обучающихся**

#### **Темы курсовых проектов:**

1. Мировое хозяйство: основные черты и особенности развития на современном этапе.
2. Проблемы включения России в мировое хозяйство.
3. Интеграция Российской экономики в систему международных экономических отношений.
4. Взаимосвязь и взаимозависимость национальных экономик.
5. Мировой рынок и эффективность разделения труда.
6. Состояние и проблемы внешней торговли России.
7. Политика протекционизма во внешней торговле РФ: аргументы «за» и «против».
8. Структура внешней торговли РФ и необходимость ее изменения.
9. Роль и значение Всемирной торговой организации в современной международной торговле.
10. Проблемы вступления России в ВТО.
11. Вывоз капитала за границу: основные тенденции и перспективы.
12. Иностранные инвестиции в экономике России.
13. Инвестиционный климат в России.

14. Системы гарантий при привлечении иностранных инвестиций в России и за рубежом.
15. Государственное регулирование иностранных инвестиций.
16. Региональный аспект привлечения иностранных инвестиций в России.
17. Мировой рынок услуг, его структуры и темпы роста.
18. Международное научно-техническое сотрудничество и его основные направления.
19. Участие России в международном научно-техническом сотрудничестве.
20. Свободные экономические зоны в России и роль в развитии экономики.
21. Особенности экономики Китая на современном этапе развития.
22. Особые экономические зоны Китая.
23. Россия и международный рынок труда.
24. Основные тенденции и перспективы развития ТНК.
25. ТНК и международные инвестиции.
26. Особенности и этапы развития международной валютной системы.
27. Международный валютный фонд и его роль в международных отношениях.
28. Мировой финансовый кризис и перспективы развития мировой валютной системы.
29. Проблемы стран Европейского сообщества и перспективы ЕВРО.
30. Россия и ее роль в группе стран Ближнего зарубежья.
31. Страны ОПЕК и их роль на мировом рынке энергоносителей.
32. Внешнеэкономическая деятельность российских предприятий и таможенная политика.
33. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности российских предприятий.
34. Глобальные проблемы мировой экономики и возможности их решения.

Требования к выполнению курсовых проектов, заданий для внеаудиторной работы изложены в методических рекомендациях по внеаудиторной работе обучающихся по дисциплине «Мировая экономика 1»

Вид контроля	Количество баллов	
	min	max
Опрос по темам семинарских занятий	4	18
Тест 1	2	4
Тест 2	2	4
Тест 3	2	4
Тест 4	4	8
Тест 5	2	4
Тест 6	2	4
Тест 7	2	4
Составление конспекта	4	6
Глоссарий	4	6
Курсовой проект	6	12
Итого за работу в семестре	34	74
Экзамен (тест-экзамен)	16	26
Всего	50	100

Соответствие баллов рейтинга числовым оценкам по итогам обучения:

- До 50 баллов – «неудовлетворительно»;
- От 50 до 69 баллов – «удовлетворительно»;
- От 70 до 89 баллов – «хорошо»;
- От 90 до 100 баллов – «отлично».