

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ЧОУ ВО «МЕЖДУНАРОДНЫЙ ИНСТИТУТ РЫНКА»

Кафедра экономики

СОГЛАСОВАНО

Начальник Учебно-методического
управления

«30» августа 2016 г.

 А.А.Бодров

УТВЕРЖДАЮ

Проректор по учебной
работе

«30» августа 2016 г.

 С.Н. Перов

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

МАКРОЭКОНОМИКА 1

(наименование дисциплины (модуля))

Направление подготовки 38.04.01 «Экономика»

Профиль подготовки Экономика предприятий и организаций

Квалификация (степень) выпускника магистр

Форма обучения очная

Рабочая программа рассмотрена и одобрена на заседании Учебно-методической комиссии

«29» августа 2016 г.

Руководитель образовательной программы  В.М. Рамзаев

Рабочая программа рассмотрена и одобрена на заседании кафедры экономики

«29» августа 2016 года (протокол № 2)

Заведующий кафедрой  В.М. Рамзаев

г. Самара – 2016 г.

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Цель дисциплины - изучение глубинных закономерностей макроэкономического развития и приобретение навыков применения на практике различных инструментов макроэкономического анализа.

Задачи:

- изучить основные макроэкономические концепции и модели на продвинутом уровне;
- овладеть методами макроэкономического анализа;
- обучиться методам макроэкономического моделирования;
- овладеть навыками применения методов макроэкономического анализа конкретных экономических ситуаций.

2. МЕСТО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП ВО

Данная учебная дисциплина входит в состав базовой части дисциплин учебного плана направления подготовки. Для усвоения дисциплины необходимы знания, полученные в результате освоения курсов, таких как «Методология экономической науки», «Микроэкономика 1», «Экономика проектов», «История экономических учений».

Знания и умения, усвоенные обучающимися в процессе изучения макроэкономики 1, необходимы в качестве основы для освоения иных экономических дисциплин и написания магистерской диссертации.

3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ / ОЖИДАЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБРАЗОВАНИЯ И КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ ПО ЗАВЕРШЕНИИ ОСВОЕНИЯ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Дисциплина «Макроэкономика 1» способствует формированию следующих компетенций, предусмотренных ФГОСЗ+ по направлению подготовки ВО «Экономика»:

а) общепрофессиональных:

способностью принимать организационно-управленческие решения (ОПК-3);

б) профессиональные компетенции (ПК):

способностью руководить экономическими службами и подразделениями на предприятиях и организациях различных форм собственности, в органах государственной и муниципальной власти (ПК-11);

способностью разрабатывать варианты управленческих решений и обосновывать их выбор на основе критериев социально-экономической эффективности (ПК-12).

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

Знать:

сущность различных явлений и процессов в экономике;

основные тенденции в развитии форм и методов экономической теории в условиях глобализации;

основные теоретические положения и ключевые концепции всех разделов дисциплины, направления развития экономической теории на макроуровне.

Уметь:

использовать методы экономической науки в своей профессиональной и организационно-социальной деятельности;

выявлять проблемы экономического характера при анализе конкретных ситуаций на макроуровне, предлагать способы их решения и оценивать ожидаемые результаты;

в письменной и в устной форме логично оформлять результаты своих исследований,

отстаивать свою точку зрения.

Владеть:

категориальным аппаратом макроэкономики на уровне понимания и свободного воспроизведения;

методикой расчета наиболее важных коэффициентов и показателей;

важнейшими методами анализа экономических явлений на макроуровне;

навыками систематической работы с учебной и справочной литературой по экономической проблематике.

4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

4.1 Структура учебной дисциплины

Общая трудоемкость дисциплины составляет 4 зачетные единицы, 144 часа. В том числе: лекции – 16, практические занятия – 16, самостоятельная работа – 76, экзамен – 36.

Общая трудоемкость дисциплины и виды учебной работы	Форма обучения	Всего часов/ЗЕТ	Семестры			
			2			
			Количество часов в семестр			
Общая трудоемкость дисциплины	очная	144/4	144			
	заочная					
	очно-заочная					
Аудиторные занятия	очная	32	32			
	заочная					
	очно-заочная					
Лекции	очная	16	16			
	заочная					
	очно-заочная					
Практические занятия	очная	16	16			
	заочная					
	очно-заочная					
Внеаудиторная работа	очная	76	76			
	заочная					
	очно-заочная					
Курсовая работа (проект)	очная					
	заочная					
	очно-заочная					
Вид итогового контроля - экзамен	очная	36	36			
	заочная					
	очно-заочная					

4.2 Содержание учебной дисциплины (по разделам)

№ п/п	Раздел учебной дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Виды учебной деятельности, включая самостоятельную работу обучающихся и трудоемкость (в часах)											Формы текущего контроля успеваемости (по неделям семестра)	
				Лекции			Практич. занятия			Лаборат. работа			Внеауд. работа			
				очная	очно-заочная	заочная	очная	очно-заочная	заочная	очная	очно-заочная	заочная	очная	очно-заочная		заочная
1	Тема 1. Национальная экономика: цели и измерение результатов	2	1, 2	2			2						8			Устный опрос. Проверка выполнения заданий на внеаудиторную работу
2	Тема 2. Совокупный спрос и совокупное предложение	2	3, 4	2			2						10			Устный опрос. Проверка выполнения заданий на внеаудиторную работу. Тест №1.
3	Тема 3. Потребление, сбережение, инвестиции как факторы национального производства	2	5, 6	2			2						10			Устный опрос. Проверка выполнения заданий на внеаудиторную работу.
4	Тема 4. Финансовая система и финансовая политика	2	7, 8	2			2						12			Устный опрос. Проверка выполнения заданий на внеаудиторную работу. Кейс №1.
5	Тема 5. Денежно-кредитная система	2	9, 10	2			2						12			Устный опрос. Проверка выполнения заданий на внеаудиторную работу.
6	Тема 6. Макроэкономическая нестабильность: безработица и инфляция	2	11, 12	2			2						12			Устный опрос. Проверка выполнения заданий на внеаудиторную работу.
7	Тема 7. Экономический рост. Циклические колебания в экономическом развитии	2	13 - 16	4			4						12			Устный опрос. Проверка выполнения заданий на внеаудиторную работу. Тест №2. Кейс №2.
Форма промежуточной аттестации – экзамен (36 ч.)																

4.3 Содержание разделов учебной дисциплины (по темам)

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание раздела
1	Тема 1. Национальная экономика: цели и измерение результатов.	Макроэкономика. Экономические функции правительства. Цели и инструменты макроэкономической политики. Народнохозяйственный кругооборот и национальное счетоводство. Элементы системы национальных счетов (СНС). Макроэкономические показатели: ВВП, ЧНП и др. показатели. Методы расчета макроэкономических показателей: “поток товаров” и “поток доходов”.
2	Тема 2. Совокупный спрос и совокупное предложение.	Совокупный спрос. Кривая совокупного спроса. Неценовые факторы совокупного спроса. Совокупное предложение. Кривая совокупного предложения. Неценовые факторы совокупного предложения. Равновесный объем национального производства и уровень цен. Изменения в равновесии.
3	Тема 3. Потребление, сбережение, инвестиции как факторы национального производства.	Функция потребления и функция сбережения. Предельная склонность к потреблению (ПСП) и предельная склонность к сбережению (ПСС). Основное макроэкономическое равенство. Определение равновесного уровня ЧНП: а) методом сопоставления сбережений и инвестиций; б) методом сопоставления совокупных расходов и объема производства. Теория мультипликатора дохода. Инфляционный и дефляционный разрывы в экономике.
4	Тема 4. Финансовая система и финансовая политика.	Система государственных финансов. Государственный бюджет. Дефицит госбюджета. Внутренний и внешний государственный долг. Принципы и формы налогообложения. Налоговая политика. Основные виды налогов в России. Фискальная политика. Механизм действия фискальной политики: встроенные стабилизаторы и дискреционная фискальная политика. Влияние фискальной политики на динамику ЧНП.
5	Тема 5. Денежно-кредитная система.	Деньги, их сущность и функции. Определение размеров денежной массы. Кредит и его принципы. Основные формы кредита. Кредитная система. Спрос и предложение на денежном рынке. Равновесный процент. Двухуровневая банковская система. Центральный

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание раздела
		банк и его функции. Коммерческие банки, их операции и виды деятельности. Финансовый рынок и ценные бумаги. Фондовая биржа. Кредитно-денежная политика государства: а) средства денежно-кредитного контроля; б) политика “дорогих” и “дешевых” денег (кейнсианский подход).
6	Тема 6. Макроэкономическая нестабильность: безработица и инфляция.	Рынок труда и проблемы безработицы. Основные виды безработицы. Сущность инфляции. Причины и механизм инфляции в рыночной экономике. Измерение инфляции. Индексы цен. Кривая Филлипса. Социальные и экономические последствия инфляции. Антиинфляционная политика.
7	Тема 7. Экономический рост. Циклические колебания в экономическом развитии.	Понятие экономического роста и его показатели. Факторы и темпы экономического роста. Механизм циклических колебаний. Теории циклов. Длинные, средние и короткие волны в экономическом развитии. Особенности современных циклов. Государственное регулирование экономического роста. Антициклическая политика.

5. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

В преподавании дисциплины используются следующие формы учебной работы:

- лекции - традиционные лекции, сопровождающиеся демонстрацией компьютерных презентаций и видеоматериалов, лекции в активной и интерактивной формах;
- практические занятия - обсуждение лекционного материала, заслушивание и обсуждение рефератов, решение задач, решение кейсов, консультирование преподавателем по теоретическим и практическим аспектам дисциплины, вопросам подготовки рефератов, практические занятия в активной и интерактивной формах;
- внеаудиторная работа обучающихся - усвоение лекционного материала, изучение и усвоение материалов основной и дополнительной литературы по дисциплине, подготовка к практическим занятиям, подготовка рефератов, подготовка к текущему и промежуточному контролю знаний;
- текущий контроль успеваемости - тестирование, контрольные работы, устные опросы, проверка выполнения заданий на внеаудиторную работу;
- промежуточный контроль успеваемости – устный экзамен.

5.1 Активные и интерактивные формы проведения учебных занятий

Тема дисциплины	Вид учебных занятий	Кол-во уч. часов в активной и/или интерактивной форме	Активная и/или интерактивная форма
Тема 1. Национальная экономика: цели и измерение результатов	Лекция Практическое занятие	2 2	Мастер-класс Разбор конкретных ситуаций
Тема 4. Финансовая система и финансовая политика	Практическое занятие	2	Разбор конкретных ситуаций
Тема 5. Денежно-кредитная система	Лекция Практическое занятие	2 2	Мастер-класс Разбор конкретных ситуаций
Тема 6. Макроэкономическая нестабильность: безработица и инфляция	Лекция Практическое занятие	2 2	Мастер-класс Разбор конкретных ситуаций
Тема 7. Экономический рост. Циклические колебания в экономическом развитии	Лекция Практическое занятие	4 2	Мастер-класс Разбор конкретных ситуаций
Итого		20	

5.2 Задания для проведения учебных занятий в активной и/или интерактивной форме

Мастер-класс эксперта-специалиста «Динамика ВВП КНР как показателя социально-экономического развития страны»

1. Формирование показателя ВВП в Китае
 - 1.1. Взаимосвязь показателя ВВП и понятий развития и благосостояния
 - 1.2. Эволюция показателя ВВП в КНР. ВВП и ВРП (валовой региональный продукт)
 - 1.3. Институты и инструменты сбора, обработки и корректировки данных ВВП
 - 1.4. Основные проблемы, связанные с расчетом ВВП
2. Достоверность оценок экономического роста Китая
 - 2.1. Альтернативные оценки специалистов, полученные в результате пересчета показателя ВВП
 - 2.2. Верификация ВВП методом сопоставления с коррелирующими показателями
 - 2.3. Количественная и качественная характеристика роста ВВП
3. Цена экономического роста: социальная и экологическая составляющие
 - 3.1. Повышение уровня доходов и расслоение населения
 - 3.2. «Качество» населения
 - 3.3. Занятость и безработица
 - 3.4. Проблема бедности
 - 3.5. Развитие системы социального обеспечения
 - 3.6. Экологическая себестоимость роста

3.7. Другие показатели развития

Мастер-класс эксперта-специалиста «Безработица: социально-демографическая дифференциация и пути регулирования»

Обсуждаемые вопросы:

1. Сущность безработицы и ее особенности в современной России
 - 1.1. Безработица как явление, и её интерпретация различными экономическими школами
 - 1.2. Занятость населения России при переходе к рыночной экономике
2. Социальные аспекты исследования безработицы
 - 2.1. Тенденции изменения структуры экономически активного населения
 - 2.2. Социально-демографические особенности процесса безработицы
 - 2.3. Формы и продолжительность поиска работы
 - 2.4. Структура источников существования безработных
3. Направления развития занятости населения и регулирование безработицы в Самарской области
 - 3.1. Особенности регулирования безработицы в условиях критической ситуации на рынке труда
 - 3.2. Общественные работы как форма занятости и сокращения безработицы в условиях критической ситуации на рынке труда
 - 3.3. Основные пути регулирования безработицы

Мастер-класс эксперта-специалиста «Управление рисками банковского сектора»

Обсуждаемые вопросы:

1. Моделирование рисков банковской системы России на основе моделей "копула" в рамках IRB-подхода Базель III».

Целью первой части мастер-класса является оценка последствий введения соглашения Базель III в российской банковской системе. Предметом анализа является динамика показателя достаточности капитала по всей системе. Для расчета достаточности капитала моделируется размер взвешенных по риску активов на основе внутрибанковских (IRB) моделей Базель III. Частные распределения основных рисков (кредитного, рыночного, операционного) моделируются эмпирическими функциями распределения, тогда как для восстановления совместного распределения рисков используются модели «копулы». Полученные данные о величине взвешенных по риску активов и достаточности капитала в банковской системе России позволяют сделать выводы о наличии проциклического эффекта в динамике показателей и о возможных мерах по его нивелированию для поддержания стабильности системы.

2. Влияние концентрации кредитного портфеля на объем капитала на покрытие рисков».

Этот раздел посвящен решению задачи учета влияния концентрации кредитного портфеля на требования к капиталу, полученные при помощи подхода, основанного на внутренних рейтингах, Базель III. Модель Васичека, лежащая в основе требований к капиталу Базельского комитета по банковскому регулированию, характеризуется низкой точностью при невыполнении предпосылки отсутствия концентрации. Автором доработано понятие пенальти-фактора, позволяющее корректировать требования к капиталу подхода, основанного на внутренних рейтингах, Базель III на индивидуальный кредитный риск крупных заемщиков и раскладывать капитал на компоненты, соответствующие отдельным кредитам. Выведены эконометрические модели зависимости штрафа за концентрацию и пенальти-фактора от базовых показателей портфеля, которые способствуют использованию модели Васичека в оперативном управлении кредитным портфелем банков и позволяют оценить адекватность действующего N1 фактическому кредитному качеству и концентрации портфелей российских банков и сделать

рекомендации Банку России в связи с внедрением принципов регулирования Базель III в России.

Мастер-класс эксперта-специалиста «Моделирование влияния степени использования человеческого капитала на экономический рост Российской Федерации»

В ходе мастер-класса будет обсуждена следующая тематика:

1. Обоснование выбора источников экономического роста в модели.
 - 1.1. Анализ макроэкономических моделей, учитывающих влияние человеческого капитала на экономический рост.
 - 1.2. Анализ факторной модели Р. Солоу.
 - 1.3. Модификации модели Р. Солоу.
 - 1.3. Учет в модели фактора «капитал».
 - 1.4. Учет в модели фактора «научно-технический прогресс».
 - 1.5. Учет в модели фактора «труд».
2. Построение модели влияния степени использования человеческого капитала на экономический рост России.
 - 2.1. Выбор производственной функции.
 - 2.2. Модификация производственной функции.
 - 2.3. Моделирование оценки потенциального объема ВВП РФ.
 - 2.4. Оценка влияния степени использования человеческого капитала на ВВП РФ.
3. Разработка методики оценки влияния степени использования человеческого капитала на экономический рост РФ.
 - 3.1. Обоснование необходимости разработки методики.
 - 3.2. Цели, задачи, принципы разработки методики.
 - 3.3. Методика расчетов.
 - 3.4. Рекомендации по использованию методики.
 - 3.5. Экспериментальные расчеты по моделям влияния степени использования человеческого капитала на экономический рост РФ.

Разбор конкретных ситуаций

Что происходит с кошельком москвича, приехавшего в провинцию ГДЕ РУБЛЬ КРЕПЧЕ

Накануне Нового года за один московский рубль давали 63 новгородские копейки. Цитата из антиутопии на тему распада России? Ничуть не бывало. Хотя, приезжая в провинцию, москвич не спешит в обменный пункт, купюры у него в кошельке уже другие, пусть на них все тот же Васильевский остров. В провинции рубль тяжелее. Выяснил, насколько. Пришлось, как водится, использовать жидкий эквивалент.

Субботним вечером билет в московский кинотеатр «Октябрь» обойдется вам в 250-300 руб. В Перми тоже есть «Октябрь», и это один из лучших кинотеатров города, но там даже в уик-энд больше 170 руб. на билет не потратишь. Это лишь один из множества примеров, когда цену товара или услуги одного качества определяет география. А можно ли оценить, насколько лучше или хуже живут пермяки по сравнению с москвичами?

БИЛЕТ В КИНО И ПАРИТЕТ

При международных сопоставлениях экономистам приходит на помощь концепция паритета покупательной способности (ППС). Для сравнения уровня жизни в разных странах необходимо сделать сопоставимыми цены на потребляемые землянами товары и услуги. Обменные курсы валют — не самый надежный ориентир, ведь даже продаваемые по всему миру за доллары сырьевые товары (нефть, зерно, микрочипы) и их производные в разных странах стоят по-разному. Где-то из-за разницы в налогообложении, где-то из-за субсидий потребителям, а где-то из-за того, что компании готовы пожертвовать маржой ради победы над конкурентами. Еще больше усложняет сопоставление тот факт, что на

торгуемые товары приходится от трети до половины оборота потребительских рынков и уровень цен в значительной мере определяется ценами на продукцию, которую в принципе невозможно экспортировать, — от услуг ЖКХ и парикмахерских до свежих овощей с пригородной грядки. Вот и получается, что на рубль в России можно купить больше, чем в США на эквивалентную (по текущему обменному курсу) сумму в американских долларах.

Самый авторитетный источник курсов валют по ППС, Организация по экономическому сотрудничеству и развитию (ОЭСР), отслеживает более 4000 наименований товаров и услуг, а процедура уточнения паритетов занимает два года. Проблема не только в огромном массиве данных, но и в их анализе. Ресторан в Гонконге и Лагосе — это одно и то же? Как сравнивать цены на автомобили в Швеции и России? Если считать автомобилем тольяттинские «Лады», то надо искать страну, где продукция ВАЗа тоже присутствует на рынке, например Египет. Трудности перевода возникают постоянно. «Однажды в парижской штаб-квартире ОЭСР французы при мне поспорили с итальянцами: какой товар-представитель выбрать для вина — божоле или кьянти», — вспоминает профессор Высшей школы экономики, в прошлом сотрудник Госкомстата Алексей Пономаренко. Методика ППС позволяет более рельефно оценить истинный размер экономики разных стран. Разница с прямолинейными оценками по биржевому курсу внушительная. Российский ВВП на душу населения в 2006 г. достигнет, по оценке ОЭСР, \$6861 по обменному курсу и \$11 904 по ППС. Это сразу переводит Россию из категории стран с низкими доходами (по классификации Всемирного банка) в группу «средняков».

Если воспользоваться концепцией ППС для сопоставлений уровня жизни внутри одной страны, метаморфозы могут оказаться не менее поразительными.

ПОЧЕМ ДОЛЛАР В БОСТОНЕ

США — богатая страна, и там меньше, чем в России, озабочены проблемами депрессивных регионов. Но это не значит, что покупательная способность доллара везде одинакова. Профессор Школы права Нью-Йоркского университета Майкл Шилл однажды с прискорбием обнаружил, что доллары, которые он зарабатывает в своем мегаполисе, не такие весомые, как в американской глубинке. По крайней мере в сфере расходов на жилье: аренда, оплата коммунальных услуг и обслуживание ипотечных кредитов съедают 42% потребительского бюджета среднего американца и 56% — среднего ньюйоркца. Осенью редакция New York Magazine сравнила покупательную способность доллара в Нью-Йорке со среднеамериканской. Внушительные налоги, более высокий общий уровень цен и дороговизна развлечений — от похода в ресторан до билетов на матч по бейсболу — роняют курс доллара в Нью-Йорке до \$0,612. Подсластить пилюлю землякам Вуди Аллена помогают более высокие зарплаты, которые здесь на 15% выше, чем в среднем по стране. Выходит, что покупательная способность американского доллара в Нью-Йорке равна \$0,762.

Нашим коллегам нельзя отказать в остроумии, но они сильно упростили себе задачу. Ведь чтобы установить покупательную способность одной валюты в разных условиях, нужно договориться, что мы покупаем. На языке статистиков это называется «сформировать корзину», в которой каждый товар или услуга получают свое место, то есть вес при расчете курса. Именно так и поступил при расчете курса «московского рубля».

С чем сравнивать? «Среднероссийские цены» — растяжимое понятие. Бессмысленно сравнивать жизнь в Москве с экстремальными регионами вроде Магаданской области или откровенно депрессивными, как Дагестан. За основу лучше взять урбанизированные регионы, в которых расположены города с населением больше 500 000 человек. Таких, не считая Москвы, в стране 33.

Налоговое неравенство в России неактуально: в отличие от США у нас крайне низкие местные налоги. Поэтому расчет можно основывать на цене товаров и услуг. Росстат ежемесячно публикует стоимость набора из 83 товаров и услуг в каждом регионе.

Эта корзина побогаче набора, применяемого для расчета прожиточного минимума, где всего 37 позиций.

Статистика говорит, что даже в крупных городах «корзина-83» минимум на треть дешевле, чем в Москве (7549,5 руб. в сентябре 2006 г.). Несложный расчет показывает, что в гипотетическом обменном пункте командировочный москвич получит от 57 копеек за рубль в Уфе до 73 копеек в Самаре. Но это если не вспоминать про разные зарплаты. В России разрыв между Москвой и регионами намного шире 15%. Даже в Санкт-Петербурге, занимающем второе место среди городов-миллионников, средняя зарплата составляет лишь 67% московской. Поэтому учитывающий неравенство в доходах курс меняет картину на прямо противоположную. Уфимский курс вырастает до 1,25 к московскому рублю, а самарский — до 1,38. Получается, что в России, вопреки устоявшемуся мнению, дороже жить в провинции?

ДОПЛАТА ЗА ВРЕДНОСТЬ

Да, но не всем. Усредненные данные Росстата не учитывают всех изменений в реальной жизни. Например, индекс потребительских цен меняется по-разному для разных слоев населения. В 2005 г. цены для москвича с доходами \$1750 росли на 6,4% быстрее, чем для среднестатистического потребителя, получавшего около 8000 руб.

За последние пять лет в крупных городах сформировалась прослойка среднего класса, чьи зарплаты все больше приближаются к московским. В качестве примера можно привести Пермский край — почти образцовый регион с точки зрения стоимости потребительской корзины. В октябре 2006 г. она обошлась бы пермяку в 5119 руб. при общероссийском показателе 5148 руб. Корреляция довольно устойчивая: по итогам 2005 г. было 4725,5 руб. при 4709,7 по России.

Как следует из отчета пермской мэрии за первое полугодие 2006 г., средняя зарплата в городе была равна 11 439,6 руб., но нефтяники, финансисты и сотрудники «дочек» РАО ЕЭС и «Газпрома» зарабатывали значительно больше: средний заработок занятого в «добыче полезных ископаемых» был 34 447,2 руб. в месяц, в «финансовых услугах» — 28 907 руб., в «производстве и распределении электроэнергии, газа и воды» — 14 073 руб. В этих секторах занято 7,3% из 325 000 имеющих работу пермяков. Если приплюсовать к ним предпринимателей и менеджеров из других отраслей, размер среднего класса в Перми вырастет как минимум вдвое. «Супервайзеров торговых компаний, бренд-менеджеров, начальников отделов маркетинга, отделов продаж, корпоративных юристов, главных редакторов СМИ у нас сейчас нанимают на зарплаты в диапазоне от \$1000 до \$1500 в месяц», — говорит директор пермского кадрового агентства Persona Grata Ирина Севрюгина. Зарплаты, в зависимости от отрасли, растут на 15-30% в год. Столичные компании, приходящие в Пермь, не всегда готовы к высоким запросам местных специалистов. «Мы недавно с трудом подобрали бухгалтера для местной "дочки" одной крупной московской косметической компании, — рассказывает Севрюгина. — На зарплату в 25 000 руб. согласился лишь один из 20 подходящих кандидатов».

Для людей с такими доходами корзина Росстата неактуальна. Чтобы выпасть из нее, достаточно просто следить за модой, ведь статистикам официально рекомендовано при учете цен на одежду и обувь «отдавать приоритет... моделям традиционного направления». Так проще.

У среднего класса иные не только доходы, но и структура потребления: меньше доля трат на еду и ЖКХ, больше — на развлечение, питание вне дома и прочие услуги. Делать покупки зажиточный горожанин предпочитает не на рынках, а в магазинах, что отражает и пермская статистика: в первом полугодии 2006 г. оборот вещевых и продовольственных рынков увеличился на 9,7%, а стационарная торговля приросла на 27,1%. Об изменении стандартов потребления говорит и то, что именно торговля и автосервис стали главными создателями рабочих мест в городе. По сравнению с 2005 г. количество занятых там выросло на 23,1% — больше, чем в каком-либо ином секторе

городской экономики. Совершая покупки в местном супермаркете, провинциальный менеджер заплатит больше, чем на рынке, но меньше, чем в аналогичном магазине в Москве. «Московские сети приходят в регионы, как правило, на условиях франшизы, торговая наценка определяется уже на месте, а арендные ставки все равно ниже, чем в Москве», — поясняет Михаил Дымшиц, гендиректор консалтинговой компании «Дымшиц и партнеры». Недвижимость в Перми втрое дешевле московской: по данным риелторской компании «Перспектива», в ноябре 1 м² жилья стоил там 35 980 руб. Поход в кино в столице Пермского края, как мы уже знаем, обойдется на треть дешевле, чем в Москве.

Исключение из правила — зарубежный туризм, за который провинциалы вынуждены переплачивать. Причина в транспортной системе, унаследованной от советских времен: на большинство курортов придется лететь через столицу. Но и здесь ситуация меняется. «Еще два года назад мы 80% туристов отправляли через Москву, а теперь — 60-65%, все больше чартеров улетает прямо из Перми», — рассказывает менеджер пермской турфирмы «Вокруг света» Оксана Кравченко. Словом, специалисты, получающие столичные зарплаты не в Москве, могут позволить себе куда больше, чем зарабатывающие столько же москвичи. Дело за малым — выразить преимущества зажиточных провинциалов с помощью адекватного индикатора.

ИНДЕКС СТОПКИ

Официальная потребительская корзина — абстракция, но чем ее заменить? Здесь помог бы аналог придуманного журналом Economist «индекса биг-мака». Нужен товар, активным потребителем которого является средний класс. Гамбургер не подходит — в России сеть McDonalds присутствует только в 17 городах, и только 10 из них представлены в списке 33 крупнейших. Хуже того: невзирая на разницу в зарплатах и уровне цен, во всех 10 городах биг-мак стоит одинаково, 50 руб.

Выбрал среднюю стоимость 50 г водки в городских ресторанах. Цена стопки помогает установить уровень самого заведения, а усредненный показатель — понять, сколько тратит потребитель на питание вне дома. По расчетам, это 10-15% расходов среднего класса.

Материал для «индекса стопки» дает исследование «Регистрация российской розницы», проведенное московской компанией Direct Contact Group в 450 городах России. Целью была не оценка уровня жизни, а создание максимально полной базы данных по торговым точкам различных отраслей розницы — от общепита до книжных магазинов. «Мы привлекли около 1000 интервьюеров, они описывали каждую улицу, все заведения розничной торговли», — рассказывает директор по развитию бизнеса Direct Contact Group Дмитрий Михеев. Задача была дать основные сведения о торговой точке: адрес, площадь, ассортимент, фамилия руководителя. Но когда нужно было распределить заведения по категориям, смотрели и на ценники. В ресторанах помимо водки учитывали цену чашечки кофе, регистрировали также цены на лекарства и услуги парикмахерских.

Самая дорогая стопка в Москве — 107,16 руб. На втором месте Санкт-Петербург — 73,51 руб., а на последнем среди городов-миллионников Челябинск — 51,2 руб. Если принять московский уровень цен за 100%, то «водочный» курс в крупных городах будет колебаться между 49 и 69 копейками за столичный рубль. Это отличается от первоначально посчитанных курсов, но принципиальное соотношение то же. Даже если не брать простейшие товары из корзины Росстата, жизнь в городах-миллионниках как минимум в 1,5 раза дешевле, чем в столице.

Другое дело, что желающих этим воспользоваться не много. В Омске или Волгограде билет в театр на лучшие места и в день премьеры не будет стоить больше 500 руб., тогда как за премьеру в Большом придется отдать 3500 руб. Вот только театр не кино, и биг-мак тут не поможет: один и тот же «Волкодав» идет по всей стране, а театральные «услуги» неповторимы. А по какому курсу пересчитывать надежды и амбиции молодых карьеристов, съезжающих в Первопрестольную? Их-то точно в корзину не положишь.

НУ, ВЗДРОГНУЛИ

Расчеты покупательной способности московского рубля представлены на основе стоимости «корзины Росстата» и по «индексу стопки». В первом случае речь идет о среднестатистическом наборе товаров и услуг, во втором — о корзине, «перекошенной» в сторону структуры потребления, характерной для среднего класса. О чем может говорить перекокс, наблюдаемый в Барнауле, Пензе и Рязани, где зажиточный москвич должен чувствовать себя королем? Возможно, заведений общепита, сопоставимых со среднемосковским уровнем, там просто нет, и туда стоит наведаться столичным рестораторам, подумывающим о региональной экспансии.

Город	Кофе (50 мл)	Водка (50 мл)	Стрижка мужская	Стрижка женская
Москва	55,8	107,2	521,2	395,3
Волгоград	21,1	53,7	129,5	89,2
Нижний Новгород	20,0	53,9	206,7	145,1
Новосибирск	26,6	66,0	208,3	135,7
Омск	17,6	67,9	126,4	97,9
Пермь	21,1	68,8	186,6	142,0
Ростов-на-Дону	37,3	56,7	249,4	172,2
Самара	46,9	55,0	387,7	289,0
Екатеринбург	36,6	59,8	309,1	232,4
Санкт-Петербург	36,2	73,5	413,2	307,3
Казань	15,3	59,0	188,6	152,9
Челябинск	25,8	51,9	205,9	143,0
Уфа	42,2	60,9	175,0	132,0

Вопросы для обсуждения:

1. Чем могут быть вызваны различия в ценах на одни и те же товары и услуги в различных городах и регионах одной и той же страны?
2. Почему, несмотря на высокий уровень конкуренции и мобильности ресурсов, не происходит выравнивания цен на схожие товары, продающиеся в разных регионах, с течением времени?
3. Как правильно выбрать адекватную потребительскую корзину для сравнения уровня жизни населения: (а) разных стран; (б) разных регионов одной и той же страны; (в) разных слоев населения в одном и том же регионе? Насколько подходящими в этой связи являются товары, представленные в статье?
4. Обсудите достоинства и недостатки сравнения уровня благосостояния в стране на основе обменного курса и на основе паритета покупательной способности валют.
5. Какие факторы затрудняют сравнение уровня жизни по паритету покупательной способности?
6. Что вы можете сказать о текущем курсе рубля в разных городах России? Произошли ли какие-нибудь изменения относительно описываемых? Если да, то почему?

О финансировании дефицита государственного бюджета

Очень часто, в средствах массовой информации или даже в некоторых учебниках, можно увидеть следующее утверждение: «Для того чтобы профинансировать бюджетный дефицит необходимо повысить налоги или снизить государственные расходы».

Вопрос:

В чем заключается некорректность данной формулировки?

Центральный банк и политики

Быстрые скачки предложения денег могут породить дестабилизирующие экономику явления высокой инфляции. Поэтому первой задачей центрального банка является контроль за предложением денег. Банк сталкивается со многими мощными политическими силами, которые оказывают на него давление, пытаясь расширить дешевый кредит и содействовать финансированию значительного бюджетного дефицита. Как показал опыт, сопротивляясь этому политическому давлению, центральный банк,

если он не обладает некоторой институциональной независимостью от исполнительной и законодательной ветвей государственной власти, может попасть в затруднительное положение. На практике степень независимости центрального банка значительно варьирует по странам. К примеру, в США ФРС независима от остального государственного сектора. Председатель Совета управляющих ФРС назначается президентом и после испытания профессиональных способностей, а также проверки независимости от исполнительной власти утверждается Сенатом. Председатель возглавляет Совет управляющих Федеральной резервной системы, и каждый член назначается на период продолжительностью 14 лет, хотя мало кто работает весь срок. Председатель назначается на четыре года, после чего становится обычным членом Совета. В Германии президент Бундесбанка пользуется даже большей независимостью, чем в США. Но во многих развивающихся странах независимость центрального банка невелика. Зачастую он является подразделением казначейства или президент банка назначается и смещается президентом страны в любой момент. В этих условиях трудно ожидать, что центральный банк будет успешно сопротивляться политическому давлению исполнительной власти, направленному на расширение ссуд правительству или фаворитам в частном секторе. Многие аналитики считают, что такая ситуация должна быть изменена, и в отдельных развивающихся странах за последние годы сделаны шаги в направлении расширения независимости центральных банков.

Вопросы:

1. Согласны ли Вы с мнением автора?
2. Какие последствия может породить недостаточный контроль со стороны Центрального банка над предложением денег?
3. К чему может привести финансирование бюджетного дефицита за счет расширения предложения денег?
4. Какова степень независимости ЦБ РФ от правительства?

Комплексная ситуация по темам 6,7 ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ

Рост под угрозой

В 2008-2020 гг. в России будет реализовано более 700 инвестпроектов общей стоимостью 13 трлн руб. Но инвесторам может не хватить денег, стройматериалов и людей.

Как работаем:

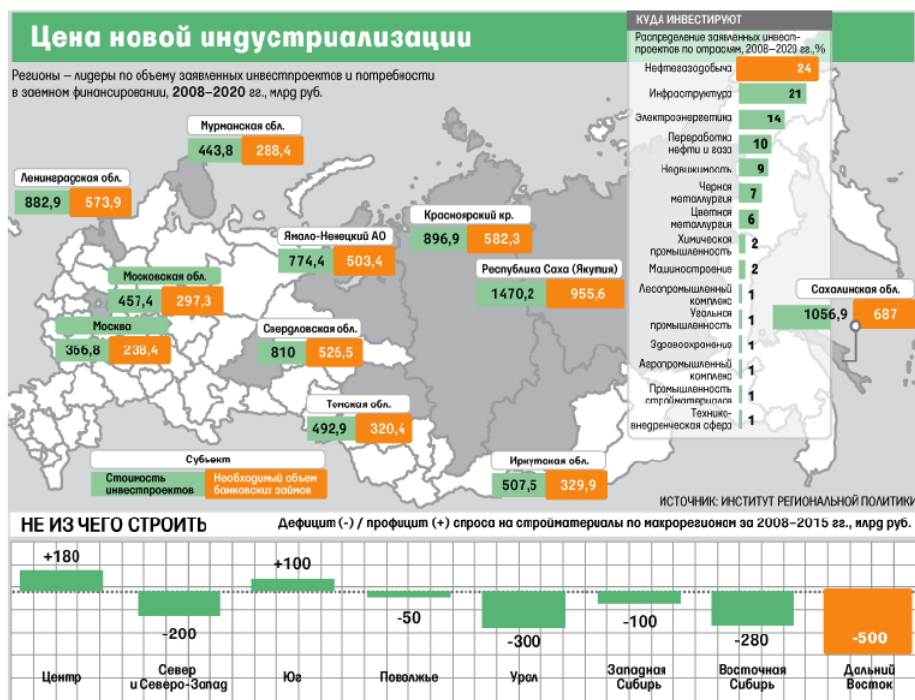
\$15 563 составила производительность труда в России (ВВП, разделенный на число занятых) в 2005 г., по расчетам Международной организации труда. Средняя заработная плата в России выросла в 2003-2007 гг. почти в 2,5 раза — с 5498 до 13 200 руб.

\$63 885 — производительность труда в США в это же время.

\$55 986 — производительность труда в Ирландии.

\$21 527 — производительность труда в Белоруссии.

Почти половина из 700 заявленных компаниями инвестпроектов приходится на Дальний Восток и Сибирь (см. карту), большинство — добыча нефти и газа.



Совокупный вклад этих инвестпроектов в экономику в случае успешной реализации, подсчитал Институт региональной политики, — более \$7 трлн за 13 лет, говорится в его докладе «Проект 2020: комплексные эффекты новой индустриализации России». Но может помешать дефицит финансовых ресурсов, стройматериалов и рабочих.

Цена новой индустриализации

Чтобы все проекты начали реализовываться в заявленные сроки, надо в ближайшие пять лет потратить на закупку оборудования для новых производств \$250 млрд и еще на стройматериалы и оплату труда строителей \$190 млрд, подсчитали эксперты.

Таких денег у инвесторов этих проектов нет, поэтому им придется их занимать на свободном рынке. До 2010–2012 гг. эта потребность оценивается в сумму не менее \$300 млрд заемного финансирования. Но сможет ли российская банковская система удовлетворить такую потребность, пока сказать сложно. Сумма вполне посильная, полагает экономист ЦМАКП Олег Солнцев, ссылаясь на следующие цифры: в 2006–2007 гг. кредиты предприятиям росли на 50% в год. Но даже при 35%-ном росте в ближайшие пять лет банки смогут выдавать в среднем по \$240 млрд ежегодно. Впрочем, помимо объемов кредитования есть и другая проблема — сейчас лишь 20% банковских кредитов даются более чем на три года, отмечает Солнцев: у банков мало источников собственных длинных денег, особенно на фоне начавшегося мирового финансового кризиса.

Правда, российские компании, задумывая поучаствовать в новой индустриализации России, рассчитывают не только на наши банки. Так, инвестпрограмма «Лукойла» на 2007–2017 гг. «весит» порядка \$100 млрд, из которых 30–40% планируется занять за рубежом, говорит представитель компании Геннадий Красовский. Этим же способом планирует привлекать ресурсы «ГидроОГК». Объем ее инвестиций в 2007 г. вырос в 2,2 раза до 57,9 млрд руб., доля займов в них увеличилась в 1,6 раза, а средств внешних инвесторов — в 3,5 раза.

Кадры решают все

Реализация только крупных инвестпроектов создаст к 2020 г. 3,2 млн рабочих мест, а с учетом сектора услуг — 7 млн, но радоваться рано: найти столько людей будет сложно. За счет безработных в большинстве регионов можно будет закрыть максимум 10% новых мест. Привлечение мигрантов в регионы, куда они пока едут мало или не едут совсем, равносильно повороту северных рек и невозможно без кратного увеличения

госрасходов на соцобеспечение, говорится в уже упомянутом докладе Института региональной политики.

В этой ситуации надо повышать производительность труда, советует управляющий партнер Strategy Partners Александр Идрисов: она ниже среднеевропейской на порядок из-за «ошибочной политики по сохранению рабочих мест любой ценой».

Идрисов имеет в виду чисто российскую особенность рынка труда: при плохой рыночной конъюнктуре число работников у нас не сокращают — им понижают зарплату. Происходит так потому, что в зарплате большую долю (около 50%) составляет переменная часть, которую в трудные времена можно и не платить, выяснили авторы книги «Заработная плата в России: эволюция и дифференциация», выпущенной в ГУ-ВШЭ.

Слишком много получаем

Забота о рабочем классе приводит к тому, что россияне сейчас слишком много зарабатывают и слишком мало производят. В этом году зарплатоемкость российского ВВП может достигнуть 35,5% (официальный прогноз — 38 952 млрд руб.), говорится в исследовании компании ФБК (расчеты на основании данных Росстата и Минэкономразвития). В прошлом году суммарная номинальная зарплата россиян составила 34,8% ВВП, а за последние восемь лет этот показатель вырос на 11,2 процентного пункта. Но зарплаты растут быстрее, чем производительность: в 2007 г. она выросла на 7,9%, зарплаты увеличиваются вдвое быстрее: 16,2% — в 2007 г. и 13,3% — в 2006 г.

Эксперты едины во мнении, что относительно ВВП россияне слишком много зарабатывают и недостаточно много производят. Даже в экономически развитых странах последние годы наблюдается снижение зарплатоемкости. Например, в Германии доля зарплат в ВВП снизилась с 43,6% в 1995 г. до 40,1% в 2006 г., а в целом зарплатоемкость ВВП Евросоюза (данные по 25 странам) упала с 39,8% в 1995 г. до 38,8% в 2005 г.

Сегодняшний ВВП России может создавать втрое меньшее число работников, резюмирует Идрисов из Strategy Partners.

Строить будет не из чего

Инвестиционный бум резко увеличит спрос и на стройматериалы. В 2007 г. в стране было произведено 60 млн т. Но чтобы подготовиться к Олимпиаде в Сочи, строить заявленные Владимиром Путиным 80 млн кв. м жилья в год и реализовать инфраструктурные проекты, производство цемента к 2008-2015 гг. должно как минимум удвоиться, достигнув 120 млн т в год. К началу 2008 г. было заявлено 80 проектов строительства и модернизации заводов совокупной мощностью 140 млн т цемента в год, говорит Елена Мязина из «Юникредит Атон»: «Часть из них останется в проектах, но к 2012 г. можно выйти на мощность в 120 млн т». По рентабельности производство цемента уже сейчас может соперничать с добычей нефти и газа. Себестоимость, по словам вице-президента AG Capital Владимира Гузя, — 1000-1500 руб. за 1 т, а средняя цена по итогам торгов на Московской фондовой бирже в марте — 4200 руб. Такая ситуация связана с тем, что цемента не хватает уже сейчас и без инвестиционных проектов. По данным Федеральной антимонопольной службы, дефицит достигает 10-20% от производства (около 6 млн т). Но если в 2008 г. в стране будет запущен хотя бы один крупный инфраструктурный проект, например в Сочи, дефицит может вырасти до 10 млн т, а цена — подняться до 10 000-12 000 руб. за 1 т (\$408), считает гендиректор «Базэлцемента» Дмитрий Савенков. А ожидаемый Путиным рост жилищного строительства к 2010 г. может добавить к этой цифре еще 20-30 млн т, говорится в обзоре цементного рынка AG Capital. Снизить цену и победить дефицит можно двумя способами — увеличив производство и импорт.

Рынок труда и проблема занятости, истоки и формы безработицы

Эксперты ожидают роста уровня безработицы в том числе и в России (Photoxpress). В 2008 г. уровень безработицы в мире перестанет снижаться и, возможно, начнет расти — к тому есть все предпосылки, говорят эксперты.

Цифры

11,8%: уровень безработицы в 2007 г. в странах Ближнего Востока и Северной Африки. Это наивысший показатель в мире.

8,5%: уровень безработицы в 2007 г. в странах СНГ, по данным МОТ.

Пять миллионов человек по всему миру может оказаться без работы в 2008 г. в результате глобальных экономических потрясений. Таков прогноз Международной организации труда (МОТ), опубликовавшей ежегодный доклад о глобальных тенденциях в сфере занятости. Прогноз на 2008 г. резко контрастирует с ситуацией, наблюдавшейся в 2007 г., когда рост глобальной экономики на 5,2% обеспечил создание 45 млн новых рабочих мест.

В России все не как во всем мире

В феврале Росстат подсчитал, сколько было безработных в стране в минувшем году: 4,6 млн человек (6,1% экономически активного населения). «Это самый низкий показатель за 10 лет», — констатирует Андрей Коровкин, заведующий лабораторией прогнозирования трудовых ресурсов Института народнохозяйственного прогнозирования (ИНП) РАН. Трудно предположить, что падение продолжится, соглашается Владимир Гимпельсон, директор центра трудовых исследований ГУ-ВШЭ, хотя и для роста в конечном счете предпосылок немного. И тот и другой уверены, что прогнозы МОТ о росте безработицы в мире на 5 млн человек России не касаются: у нее особая ситуация в экономике в целом и на кадровом рынке в частности.

«Динамика численности безработного населения в экономике России — результат совместного действия целого ряда социально-экономических факторов», — настаивает Коровкин. В ряду причин, влияющих на показатели безработицы, он называет структурные проблемы рынка труда, изменение уровня экономической активности, динамику производительности труда, масштабы трудовой миграции.

Экономика шепчет

«Главная причина, влияющая на уровень безработицы, — темпы роста российской экономики, — уверен Владимир Тихомиров, главный экономист "Уралсиба". — А эти темпы в свою очередь сильно зависят от тенденций в развитии мировой экономики, поскольку возможность России устойчиво поддерживать нынешнюю модель экономического роста фактически полностью привязана к притоку экспортных доходов и возможности привлекать финансирование на капвложения. Возможное ухудшение мировой конъюнктуры уже в 2008 г. может привести к сокращению экспортных доходов. В этом случае можно ожидать снижения инвестиционной активности в экономике и потребительского спроса — как раз тех двух факторов, которые в 2005-2007 гг. обеспечили львиную долю роста экономики. Что касается перспективы на 3-5 лет, то мой прогноз роста экономики России (после возможного снижения темпов роста ВВП с 8,1% в 2007 г. до 6,3-6,5% в 2008 г.) основан на умеренно стабильном развитии с темпами роста 5,5-6%. При таком сценарии существенного роста безработицы ожидать не стоит».

Зона риска

«Наиболее уязвимы отрасли, которые напрямую зависят от объемов инвестиций и возможности населения поддерживать потребительский спрос на высоком уровне, — уверен Тихомиров. — Это финансы/банки (угроза роста ставок рефинансирования при увеличении числа дефолтов по долгам и падения спроса на новые кредиты), строительство (ухудшение условий ипотеки при замедлении темпов роста доходов населения), розничные продажи и сфера услуг (в особенности в элитном сегменте, а также туризме). Учитывая российскую специфику (растущую социальную направленность госполитики), я не ожидаю существенного увеличения безработицы в социальных секторах

(здравоохранение, образование). Хотя не исключено, что при реализации задачи повышения эффективности оказываемых в этих секторах услуг может произойти и рост безработицы».

По мнению Юрия Вировца, президента группы компаний HeadHunter, предполагаемый обвал фондовых рынков может привести к сокращению рабочих мест в торговле и сфере услуг, так как увеличится инфляция и понизится покупательная способность: «Но правильнее говорить не о безработице, а о снижении числа вакансий и увеличении периода поиска работы».

Демография против

«Росту безработицы будет препятствовать демография, ведь численность населения в трудоспособном возрасте будет сокращаться», — говорит Коровкин, ссылаясь на данные прогнозов Росстата. Он напоминает: если в 2005 г. наблюдался рост трудоспособного населения на 110 000 человек, то в 2006 г. начался спад. В нынешнем году Росстат прогнозирует сокращение на 679 000, а в следующем — уже на 1,132 млн человек.

«Привлечение трудовых мигрантов в определенной степени создает угрозу повышения уровня безработицы», — считает Коровкин. В прошлом году Федеральной миграционной службой РФ (ФМС) было зарегистрировано 2,136 млн трудовых мигрантов из-за рубежа. Назвать число нелегальных мигрантов достаточно сложно: по данным Федеральной таможенной службы, в прошлом году в страну въехало 22 млн человек, из которых лишь 7 млн — по туристическим визам. В 2008 г. квота по трудовой миграции составила 1,8 млн человек, в зависимости от потребностей экономики квота может варьироваться в рамках 30%. — На безработицу в России трудовая миграция существенно повлиять не способна, — считает Константин Полторанин, руководитель пресс-службы ФМС. — Иностранцы не конкуренты россиянам: 90% из них претендуют на должности, которые наших соотечественников не интересуют».

«В 90-х гг. остро стояла проблема так называемой скрытой безработицы (когда люди числились на производстве и не получали зарплату), — вспоминает Коровкин. — Их было несколько миллионов». Сегодня объемы скрытой безработицы сократились в разы. И проблема, в принципе, так не стоит. «Это вопрос эффективности производства», — говорит он.

Если да, то сколько

По данным «Общероссийского исследования заработных плат, компенсаций и льгот за 2-е полугодие 2007 г.», проведенного кадровым холдингом «Анкор», порядка 75% компаний планируют увеличить численность персонала в 2008 г. Игорь Хухрев, президент «Анкора», утверждает, что роста безработицы в России в 2008 г. не предвидится. Коровкин из ИНП РАН допускает, что кратковременный рост возможен: «Темпы сокращения безработицы замедлились, а рост занятости сосредоточен в узкой группе отраслей, прежде всего в сфере услуг. В промышленности и сельском хозяйстве занятость уменьшается».

«Я ожидаю постепенного роста безработицы в России с 6,2% в 2007 г. до 6,5-6,7% к концу 2008 г. Это при умеренно оптимистичном сценарии (когда мировой кризис окажется достаточно неглубоким и скоротечным), — говорит Тихомиров из «Уралсиба». - При другом сценарии можно ждать скачка безработицы до уровня в 6,8-7% в 2008 г. и 7-7,5% в 2009-2010 гг.



Вопросы для обсуждения:

1. Можно ли говорить об успешном экономическом росте на основе принятия масштабного числа инвестиционных проектов? Почему да или почему нет? Приведите как можно больше аргументов в поддержку вашей точки зрения.
2. Какие факторы могут ускорить, а какие – замедлить экономический рост в стране?
3. Способна ли банковская и финансовая система России финансировать в полном объеме подобный экономический рост?
4. Какую роль играет ставка процента (в том числе регулируемая со стороны Банка России) в процессе экономического роста?
5. Какую роль российский рынок труда, его динамика и его структура, играют в способности экономики к росту?
6. Сбылись ли предсказания экспертов?

6. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ИТОГАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ И УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ВНЕАУДИТОРНОЙ РАБОТЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ

Оценочные средства для текущего контроля успеваемости включают в себя кейсы, тесты по темам дисциплины.

Оценочные средства для промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины включают вопросы к экзамену.

Разнообразные оценочные средства направлены на выявление качества усвоенных знаний, степени сформированности компетенций, предусмотренных федеральным государственным образовательным стандартом направления 38.04.01 «Экономика», учебным планом и рабочей программой дисциплины.

Учебно-методическое обеспечение внеаудиторной работы обучающихся включает темы рефератов, комплексные кейсы, кроссворд и рекомендованный перечень информационных источников.

Указанные оценочные средства и учебно-методическое обеспечение внеаудиторной работы представлены в методических рекомендациях для обучающихся по направлению 38.04.01 «Экономика», профилю «Экономика предприятий и организаций» и методических рекомендациях по внеаудиторной работе обучающихся по направлению 38.04.01 «Экономика», профилю «Экономика предприятий и организаций».

№ п/п	Разделы программы	Структура самостоятельной работы
1	Тема 1. Национальная экономика: цели и измерение результатов.	<p>Составление глоссария по теме.</p> <p>Подготовка следующих вопросов:</p> <p>Макроэкономика. Экономические функции правительства.</p> <p>Цели и инструменты макроэкономической политики.</p> <p>Народнохозяйственный кругооборот и национальное счетоводство.</p> <p>Элементы системы национальных счетов (СНС).</p> <p>Макроэкономические показатели: ВВП, ЧНП и др. показатели. Методы расчета макроэкономических показателей: “поток товаров” и “поток доходов”.</p>
2	Тема 2. Совокупный спрос и совокупное предложение.	<p>Составление глоссария по теме.</p> <p>Подготовка следующих вопросов:</p> <p>Совокупный спрос. Кривая совокупного спроса.</p> <p>Неценовые факторы совокупного спроса.</p> <p>Совокупное предложение. Кривая совокупного предложения. Неценовые факторы совокупного предложения.</p> <p>Равновесный объем национального производства и уровень цен. Изменения в равновесии.</p>
3	Тема 3. Потребление, сбережение, инвестиции как факторы национального производства.	<p>Составление глоссария по теме.</p> <p>Подготовка следующих вопросов:</p> <p>Функция потребления и функция сбережения.</p> <p>Предельная склонность к потреблению (ПСП) и предельная склонность к сбережению (ПСС).</p> <p>Основное макроэкономическое равенство.</p> <p>Определение равновесного уровня ЧНП:</p> <p>а) методом сопоставления сбережений и инвестиций;</p> <p>б) методом сопоставления совокупных расходов и объема производства.</p> <p>Теория мультипликатора дохода.</p> <p>Инфляционный и дефляционный разрывы в экономике.</p>
4	Тема 4. Финансовая система и финансовая политика.	<p>Составление глоссария по теме.</p> <p>Подготовка следующих вопросов:</p> <p>Система государственных финансов.</p> <p>Государственный бюджет.</p> <p>Дефицит госбюджета. Внутренний и внешний государственный долг.</p> <p>Принципы и формы налогообложения. Налоговая политика.</p> <p>Основные виды налогов в России.</p> <p>Фискальная политика. Механизм действия фискальной политики:</p> <p>встроенные стабилизаторы и дискреционная фискальная политика.</p> <p>Влияние фискальной политики на динамику ЧНП.</p>
5	Тема 5. Денежно-кредитная	Составление глоссария по теме.

№ п/п	Разделы программы	Структура самостоятельной работы
	система.	<p>Подготовка следующих вопросов: Деньги, их сущность и функции. Определение размеров денежной массы. Кредит и его принципы. Основные формы кредита. Кредитная система. Спрос и предложение на денежном рынке. Равновесный процент. Двухуровневая банковская система. Центральный банк и его функции. Коммерческие банки, их операции и виды деятельности. Финансовый рынок и ценные бумаги. Фондовая биржа. Кредитно-денежная политика государства: а) средства денежно-кредитного контроля; б) политика “дорогих” и “дешевых” денег (кейнсианский подход).</p>
6	Тема 6. Макроэкономическая нестабильность: безработица и инфляция.	<p>Составление глоссария по теме. Подготовка следующих вопросов: Рынок труда и проблемы безработицы. Основные виды безработицы. Сущность инфляции. Причины и механизм инфляции в рыночной экономике. Измерение инфляции. Индексы цен. Кривая Филлипса. Социальные и экономические последствия инфляции. Антиинфляционная политика.</p>
7	Тема 7. Экономический рост. Циклические колебания в экономическом развитии.	<p>Составление глоссария по теме. Подготовка следующих вопросов: Понятие экономического роста и его показатели. Факторы и темпы экономического роста. Механизм циклических колебаний. Теории циклов. Длинные, средние и короткие волны в экономическом развитии. Особенности современных циклов. Государственное регулирование экономического роста. Антициклическая политика.</p>

7. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

а) основная литература:

1. Анисимов, А.А. Макроэкономика. Теория, практика, безопасность : учебное пособие [Электронный ресурс] / А.А. Анисимов, Н.В. Артемьев, О.Б. Тихонова. - М. : Юнити-Дана, 2012. - 600 с. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=114708>.

2. Вечканов Г.С. Экономическая теория: Учебник для вузов. 3-е изд. Стандарт третьего поколения.- СПб: Питер, 2012.- 512с.: ил.- (Серия «Учебник для вузов»).

3. Кузнецов, Б.Т. Макроэкономика : учебное пособие [Электронный ресурс] / Б.Т. Кузнецов. - М. : Юнити-Дана, 2012. - 464 с. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=115415>.

4. Макроэкономика 1. Методические рекомендации по внеаудиторной работе для магистрантов направления 38.04.01 «Экономика» / Составитель С.И. Нестерова. - Самара: МИР, 2015. - 29 с.

5. Макроэкономика 1. Методические рекомендации для магистрантов направления 38.04.01 «Экономика». / Составитель Нестерова С.И. – Самара, МИР, 2015. - 24 с.

6. Макроэкономика : учебное пособие [Электронный ресурс] / Новосибирск : Новосибирский государственный аграрный университет, 2013. - 162 с. - URL:<http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=230487>.

7. Салихов, Б.В. Экономическая теория : учебник [Электронный ресурс] / Б.В. Салихов. - М. : Дашков и Ко, 2014. - 724 с. - URL:<http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=229394>.

8. Спиридонова Н.В. Теоретический анализ экономических систем: Учебное пособие. Стандарт третьего поколения.- СПб.: Питер 2013. – 240 с.: ил.

9. Экономика и право. Теневая экономика : учебное пособие [Электронный ресурс] / Н.Д. Эриашвили, Г.М. Казиахмедов, Н.В. Артемьев, В.А. Богомолов, В.К. Старостенко. - М. : Юнити-Дана, 2012. - 449 с. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=118255>.

10. Экономическая теория : учебник [Электронный ресурс] / И.П. Николаева, В.Ф. Протас, Т.Н. Волкова, Р.В. Бубликова, Т.А. Сойникова. - М. : Юнити-Дана, 2012. - 528 с. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=118554>.

б) дополнительная литература:

1. Абакумова О. Г. Макроэкономика. - М.: Приор-издат, 2010.

2. Васильева Е. В. Экономическая теория. - М.: ЮРАЙТ, 2011.

3. Войтов А. Г. Экономика. Общий курс (фундаментальная теория экономики). - М.: Дашков и Ко, 2010.

4. Елисеев А. С. Экономика: Бизнес-курс МВА. - М.: Дашков и Ко, 2010.

5. Журавлева Г. П. Экономическая теория. Макроэкономика -1,2. Метаэкономика. Экономика трансформаций. - М.: Дашков и Ко, 2011.

6. Зубко Н. М. Макроэкономика. - Минск: ТетраСистемс, 2011.

7. Кабанов, А.Ю. Макроэкономика: теория и практика. Часть 1. Макроэкономика: экономическое измерение и основные показатели функционирования экономики [Электронный ресурс] / А.Ю. Кабанов. - Иваново : Институт бизнеса, информационных технологий и финансов, 2011. - 168 с. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=96647>.

8. Ларионов И. К. Экономическая теория. Экономические системы: формирование и развитие. - М.: Дашков и Ко, 2012.

9. Лобачева Е. Н. Экономическая теория. - М.: ЮРАЙТ, 2012.

10. Марыганова, Е.А. Макроэкономика. Учебн : практическое пособие [Электронный ресурс] / Е.А. Марыганова, Е.В. Назарова. - М. : Евразийский открытый институт, 2011. - 360 с. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=91067>.

11. Николаева И. П. Экономическая теория. - М.: Дашков и Ко, 2013.

12. Новикова И. В. Макроэкономика. Курс интенсивной подготовки. - Минск: ТетраСистемс, 2011.

13. Новикова И. В. Экономическая теория. - Минск: ТетраСистемс, 2011.

14. Резник, Г.А. Макроэкономика : практикум [Электронный ресурс] / Г.А. Резник, С.Г. Чувакова. - М. : Финансы и статистика, 2010. - 109 с. - URL:<http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=59414>.

15. Журналы: «Вопросы экономики», «Экономические науки», «ЭКО», «Журнал экономической теории», «Российский экономический журнал», «Экономическая наука современной России».

в) программное обеспечение и Интернет-ресурсы:

– СПС «Консультант Плюс»;

– СПС «Гарант»;

– Интернет-источники:

– <http://eclab.ch.pdh.edu/ecwww/> - Economic on the World Wide Web

– <http://ie.boom.ru/l/index.html> - Институциональная экономика

– <http://infomag.mipt.rssi.ru/data/jl112r.html> - Журнал «Вопросы экономики»

– <http://libertarium.ru/library> Библиотека Либертариума (“Moscow Libertarian Library (Russian)”)

– <http://www.forecast.ru> – Центр макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования (г. Москва).

– <http://www.beafnd.org> – Фонд «Бюро экономического анализа» (г. Москва).

– <http://wcer.park.ru> - Рабочий центр экономических реформ при Правительстве Российской Федерации

– <http://www.almaz.com/nobel/economics>. - Nobel Prize in Economic Science Winners

– <http://www.cbr.ru> - Центральный Банк Российской Федерации

– <http://www.cemi.rssi.ru/emm/home.html> - Журнал «Экономика и математические методы»

– <http://www.csr.ru> – Центр стратегических разработок.

– <http://www.economicus.ru> - материалы по микро- и макроэкономике, переходной экономике и др.

– <http://www.economy.gov.ru> – Министерство экономического развития и торговли Российской Федерации.

– <http://www.ecsocman.edu.ru> – Федеральный образовательный портал – ЭКОНОМИКА, СОЦИОЛОГИЯ, МЕНЕДЖМЕНТ – учебные материалы.

– <http://www.hse.ru> – Государственный университет Высшая школа экономики

– <http://www.iet.ru> – Институт экономики переходного периода (г. Москва).

– <http://www.nel.ru/analytdoc/svodka.html> – Национальная электронная библиотека.

8. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

В качестве материально-технического обеспечения дисциплины используются: учебные аудитории, оснащенные необходимой мебелью и учебной доской, мультимедийный проектор, ноутбук, экран, флипчарт.

Материально-техническое обеспечение самостоятельной работы обучающихся включает в себя библиотеку и библиотечные фонды, читальный зал, компьютерные классы с доступом в сеть Интернет, к электронным библиотечным системам, программным продуктам и информационным справочным системам.

Программа составлена в соответствии с требованиями ФГОСЗ+ ВО по направлению «Экономика»

Автор:



С.И. Нестерова, к.э.н., доцент

Рецензент:



О.В. Кравченко, к.э.н., доцент

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ



ЧАСТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«МЕЖДУНАРОДНЫЙ ИНСТИТУТ РЫНКА»

Кафедра экономики

СОГЛАСОВАНО
Заведующий кафедрой экономики

«29 августа» 2016 г.
В.М. Рамзаев

УТВЕРЖДАЮ
Начальник учебно-методического
управления

«30 августа» 2016 г.
А.А. Бодров



ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

Учебная дисциплина
МАКРОЭКОНОМИКА 1
(наименование дисциплины (модуля))

Для студентов очной формы обучения

Направление 38.04.01 Экономика

Профиль «Экономика предприятий и организаций»

Квалификация (степень) выпускника – магистр

Составитель:

С.И. Нестерова, к.э.н., доцент

г. Самара – 2016 г.

1. Оценочные средства для текущего контроля успеваемости

Кейс №1. Кейнсианская идея «дефицитного финансирования»

Первоначально, даже во время своей избирательной компании 1932 г. Рузвельт высказывался за сбалансированный бюджет. Однако, как он признал позднее, иметь сбалансированный бюджет в 1933-1935 г.г. означало совершить преступление против народа. Рузвельт признавал, что среди либеральных экономистов есть два крыла – сторонников сбалансированного и другого, неолиберального лагеря, признававшего законность расходов, направленных на улучшение положения бедствующего народа. Сам он занимал позиции последних, принимая идею так называемой «заправки насоса», при этом расходы бюджета США были увеличены с 1932 г. по 1940 г. более чем в два раза с 4,266 до 10,061 млрд.долл., а государственный долг увеличился с 22 до 36 миллиардов долларов. Консерваторы упрекали Рузвельта в социалистическом перевороте. До сих пор не утихают споры, насколько сильно было воздействие идей Дж.М.Кейнса на Новый курс.

Большинство специалистов считают, что меры вмешательства государства в экономику были приняты Рузвельтом под воздействием реалий жизни. Что же касается идей бюджетного финансирования, то она стала одним из основ Нового курса, в том числе под влиянием Кейнса. В 1934 году Кейнс после получения почетного звания в Колумбийском университете посетил Рузвельта, при этом в «Нью-Йорк таймс» появилась статья Кейнса, призывавшая не бояться дефицита, так как «старый порядок ушел в прошлое». Затем, в 1937 г, в своем послании Рузвельт, под давлением правых, считавших, что положение нормализуется, обещал вернуться к политике сбалансированного бюджета. В феврале этого же года Кейнс адресовал Рузвельту послание, в которой критиковал политику Правительства США за колебания. В 1938 году индекс промышленного производства упал на 14 %. 14 апреля 1938 г. Рузвельт призвал к увеличению государственных расходов, увеличению помощи безработным, созданию условий для доступности кредита. В дальнейшем Президент признал, что причиной нового кризиса стало сокращение бюджетных расходов в 1936-1937 гг.

Вопросы:

1. С какой целью Дж.М. Кейнс рекомендовал проводить политику дефицитного финансирования?
2. Является ли кейнсианская модель панацеей, и в какой ситуации политику дефицитного финансирования нельзя проводить?

Кейс №2. Применение модели Солоу

В 1945 г. экономика Японии и Германии находилась в состоянии полного краха, до 60 % основных фондов были разрушены. Однако всего через 30 лет оба эти государства становятся самыми высокоразвитыми странами мира. В Японии в период с 1948 по 1972 гг. производство на душу населения росло на 8,3 % в год, в Германии – на 5,7 %. В США в это же время темпы прироста составили 2,5 %. С точки зрения модели Солоу устойчивое состояние экономики Японии и Германии было нарушено, война разрушила имеющиеся объемы капитала. Уровень производства снизился, но, поскольку норма сбережения (доля ВВП, идущая на сбережения и инвестиции) осталась постоянной, экономика этих стран постепенно вернулась к прежнему устойчивому состоянию. Для этого потребовался период быстрого экономического роста. Ускоренный рост происходит из-за того, что при низком уровне капиталовооруженности инвестиции превышают выбытие и, таким образом, производство растет, поскольку инвестициями обеспечивается большее количество нового капитала, чем его выбывает. Уничтожение основных фондов Японии и Германии привели к резкому снижению объемов выпуска, но затем последовал инвестиционный бум, который многие экономисты назвали экономическим чудом, но он полностью соответствовал предсказаниям модели Солоу.

Вопросы:

1. Почему неоклассические модели роста позволяют более точно описать особенности макроэкономических процессов?
2. Какая производственная функция была использована в модели Солоу?
3. Как вы считаете, что ждет Россию, опираясь на модель Солоу?

Тест №1

Выберите правильный ответ.

1. Совокупный спрос - это:
 - а) спрос домохозяйств и чистый экспорт;
 - б) государственные расходы и инвестиционный спрос предприятий;
 - в) спрос всех экономических субъектов относительно покупок всех объемов конечных благ, производимых в стране в течение определенного периода времени.
2. Кривая совокупного спроса выражает функциональную зависимость:
 - а) расходов предпринимателей относительно цен на приобретенные ресурсы;
 - б) уровня цен относительно произведенного реального ВВП;
 - в) приобретения товара и услуг относительно общего уровня цен;
 - г) потребляемой части ВВП относительно объема производства.
3. Кейнсианская школа для анализа вида кривой совокупного спроса использует:
 - а) количественную теорию денег;
 - б) структурный состав совокупного спроса и чувствительность его составляющих к изменению цен;
 - в) качественный анализ реальных кассовых остатков.
4. Отрицательный наклон кривой совокупного спроса объясняется всеми эффектами, кроме:
 - а) эффекта процентной ставки;
 - б) эффекта теневой экономики;
 - в) эффекта богатства;
 - г) эффекта импортных закупок.
5. Эффект процентной ставки заключается в том, что при прочих равных условиях увеличение уровня цен:
 - а) приводит к сокращению спроса на всех рынках, в результате чего совокупный спрос сокращается;
 - б) приводит к недостатку денег в обращении, в результате чего спрос на деньги увеличивается, а на товары - сокращается;
 - в) требует большего количества денег в обращении, в результате чего их «цена» увеличивается, а спрос на инвестиционные товары сокращается;
 - г) уменьшает ставку процента, в результате чего потребительский спрос домохозяйств сокращается.
6. Эффект реальных кассовых остатков заключается в том, что при прочих равных условиях увеличение уровня цен:
 - а) приводит к уменьшению покупательской способности заработной платы, в результате чего потребительский спрос домохозяйств сокращается;
 - б) приводит к уменьшению покупательской способности денежных сбережений, в результате чего домохозяйства беднеют и сокращают потребительский спрос;
 - в) требует большего количества денег в обращении, в результате чего ставка процента увеличивается, а потребительский спрос домохозяйств сокращается за счет увеличения их вкладов в банки;
 - г) уменьшает ставку процента, в результате чего инвестиционный спрос фирм увеличивается.
7. Смещение кривой совокупного спроса вправо является результатом:
 - а) роста процентной ставки;
 - б) уменьшения ставок подоходного налога;

- в) увеличение объема предлагаемых товаров;
- г) роста государственных расходов;
- д) верны ответы б) и г).

8. Смещение кривой совокупного спроса влево вызвано:

- а) ростом задолженности потребителей;
- б) уменьшением налогов с предприятий;
- в) усовершенствованием технологий;
- г) ростом ожидаемой прибыли от инвестиций;
- д) ожиданием новой волны инфляции.

9. Всё ниже перечисленное сдвигает кривую совокупного спроса влево, кроме:

- а) сокращения государственных расходов;
- б) сокращения государственных трансфертных платежей;
- в) возрастания номинального предложения денег;
- г) увеличения налогов.

10. Существует положительная зависимость между ВВП и уровнем цен вдоль:

- а) кривой совокупного спроса;
- б) кривой совокупного предложения;
- в) оба ответа верны;
- г) оба ответа неверны.

11. Классический отрезок на кривой совокупного предложения:

- а) имеет положительный наклон;
- б) имеет отрицательный наклон;
- в) представлен вертикальной линией;
- г) представлен горизонтальной линией.

12. Классический отрезок кривой совокупного предложения соответствует состоянию экономики, в котором:

- а) имеется высокий уровень безработицы;
- б) невозможно добиться увеличения объема производства без увеличения уровня цен;
- в) невозможно добиться увеличения численности занятых без увеличения уровня заработной платы;
- г) фактический ВВП равен потенциальному ВВП.

13. Кейнсианский отрезок совокупного предложения соответствует состоянию экономики, в котором:

- а) увеличение объема производства возможно без привлечения дополнительных ресурсов;
- б) увеличение объема производства невозможно без увеличения уровня цен;
- в) увеличение численности занятых возможно без увеличения уровня оплаты труда;
- г) невозможно добиться дальнейшего увеличения объема производства только за счет увеличения занятости.

14. Перемещение кривой совокупного предложения связано с изменением:

- а) структуры потребительских расходов;
- б) инвестиционных расходов, вызвавших рост производства товаров и услуг;
- в) бюджетных расходов;
- г) фонда заработной платы.

15. Рост совокупного предложения в краткосрочном периоде вызовет:

- а) снижение уровня цен и реального ВВП;
- б) снижение роста цен и рост реального объема ВВП;
- в) повышение уровня цен и рост реального объема ВВП;
- г) замедление роста цен и снижение реального объема ВВП.

16. Если кривая совокупного предложения имеет положительный наклон и снижаются переменные издержки, кривая совокупного предложения сдвигается:

- а) влево, уровень цен снижается, а реальный выпуск растет;
- б) вправо, уровень цен снижается, а реальный выпуск растет;
- в) влево, уровень цен повышается, а реальный выпуск сокращается;
- г) вправо, уровень цен повышается, а реальный выпуск сокращается.

17. Денежная эмиссия вызывает изменение экономической конъюнктуры, которой будет соответствовать:

- а) перемещение кривой совокупного спроса;
- б) перемещение кривой совокупного предложения;
- в) одновременное смещение кривых совокупного спроса и совокупного предложения;
- г) перемещение по кривой совокупного спроса вследствие изменения уровня цен на товары и услуги, производимые в стране.

18. Если государственные расходы увеличиваются, то:

- а) увеличивается и совокупный спрос, и совокупное предложение;
- б) совокупное предложение сокращается, а совокупный спрос увеличивается;
- в) совокупный спрос увеличивается, а совокупное предложение не меняется;
- г) совокупное предложение увеличивается, а совокупный спрос сокращается;
- д) сокращается и совокупный спрос, и совокупное предложение.

19. Если равновесие достигается на кейнсианском участке кривой совокупного предложения, то увеличение совокупного спроса (сдвиг кривой) приводит к:

- а) увеличению занятости и росту уровня цен;
- б) увеличению занятости при постоянном уровне цен;
- в) росту цен при постоянном уровне занятости;
- г) росту цен и увеличению объема производства.

20. Если равновесие достигается на промежуточном участке кривой совокупного предложения, то увеличение совокупного спроса (сдвиг кривой) приводит к:

- а) увеличению объема производства при неизменном уровне цен;
- б) увеличению объема производства и падению уровня цен;
- в) росту цен при постоянной занятости;
- г) увеличению уровня цен и объема производства.

21. Если равновесие достигается на классическом участке кривой совокупного предложения, то увеличение совокупного спроса (сдвиг кривой) приводит к:

- а) росту уровня цен при постоянном объеме производства;
- б) увеличению объема производства и уровня цен;
- в) увеличению объема производства при постоянной занятости;
- г) увеличению уровня занятости при постоянном уровне цен.

22. Приведет к увеличению совокупного предложения (сдвигу кривой):

- а) увеличение предложения внутренних ресурсов в условиях развития научно-технического прогресса;
- б) увеличение уровня оплаты труда высококвалифицированным специалистам;
- в) рост издержек производства на единицу продукции;
- г) сокращение субсидий бизнесу.

23. Эффект храповика заключается в том, что:

- а) при уменьшении совокупного спроса объем производства не уменьшается;
- б) при увеличении совокупного предложения уровень цен не увеличивается;
- в) при уменьшении совокупного спроса уровень цен не снижается;
- г) при увеличении совокупного предложения уровень цен увеличивается.

24. Храповиком называется механизм, который:

- а) многократно усиливает физическое воздействие;
- б) ограничивает поступательное движение чего-либо до определенного предела;
- в) позволяет крутить колесо только в одну сторону(в одном направлении);
- г) позволяет изменить направление движения на противоположное.

Тест №2

Выберите правильный ответ.

1. Укажите среди перечисленных ниже показателей тот, с помощью которого измеряют экономический рост:

- а) годовой темп роста реального ВВП (ВВП) в целом;
- б) годовой темп роста реального ВВП (ВВП) на душу населения;
- в) годовой темп прироста реального ВВП (ВВП);
- г) верны все ответы.

2. Выберите верные утверждения:

а) темп роста реального ВВП - это отношение реального ВВП изучаемого периода к реальному ВВП базового периода, умноженное на 100 %;

б) темп прироста реального ВВП - это отношение абсолютной разницы реального ВВП изучаемого и базового периодов к реальному ВВП базового периода, умноженное на 100 %;

- в) темп прироста реального ВВП - это темп роста реального ВВП минус 100 %;
- г) верны все ответы.

3. Экономический цикл характеризуется:

- а) периодичностью повторения неравномерного экономического развития;
- б) периодичностью повторения подъема и спада экономической активности;
- в) периодическими колебаниями уровней производства, занятости, инфляции.
- г) все ответы верны.

4. Укажите, какие из нижеприведенных показателей не могут быть использованы для характеристики экономического цикла:

- а) объем производства и продаж, объем товарных запасов, объем инвестиций;
- б) объем потребительского спроса;
- в) уровни занятости, заработной платы, средняя продолжительность рабочей недели;
- г) курс ценных бумаг, ставка процента;
- д) уровень цен;
- е) размеры прибыли;
- ж) нет таких показателей.

5. Укажите правильную последовательность фаз традиционного экономического цикла:

- а) подъем, оживление, депрессия, кризис (спад);
- б) кризис (спад), депрессия, оживление, подъем;
- в) кризис (спад), оживление, подъем, депрессия;
- г) подъем, оживление, кризис (спад), депрессия.

6. Фазе традиционного экономического кризиса не соответствует:

- а) сокращение производства;
- б) сокращение капитальных вложений;
- в) сокращение налоговых поступлений;
- г) рост рыночных цен.

7. Достижение предела снижения деловой активности и инвестиций, роста безработицы, сокращения реального ВВП до минимального уровня характерно для:

- а) кризиса (спада);
- б) оживления;
- в) подъема;
- г) депрессии.

8. Фазе оживления экономического цикла не соответствует:

- а) массовое обновление основного капитала;
- б) сокращение безработицы и рост заработной платы;
- в) рост уровня цен;

- г) снижение спроса на кредит и снижение ставки процента;
- д) достижение предкризисного уровня объемов производства.

9. Фазе подъема экономического цикла не соответствует:

- а) подъем темпов экономического роста;
- б) значительное превышение предкризисного уровня производства;
- в) рост инвестиций, курсов ценных бумаг;
- г) рост уровня цен, заработной платы, ставки процента, размеров прибыли;
- д) рост безработицы.

10. Инфляция - это:

- а) процесс обесценивания денег;
- б) постоянное повышение общего уровня цен и тарифов;
- в) нарушение баланса между товарной и денежной массой;
- г) все перечисленное верно;
- д) все перечисленное неверно.

11. Открытая инфляция проявляется в повышении цен в результате:

- а) реального роста издержек производства и обращения;
- б) повышения технических параметров продукции;
- в) улучшения качественных характеристик продукции;
- г) превышения денежной массы над товарной в условиях свободного ценообразования.

12. Подавленная (скрытая) инфляция находит свое проявление:

- а) в росте цен;
- б) в товарном дефиците;
- в) в снижении издержек;
- г) в господстве несовершенных форм конкуренции.

13. Рост заработной платы является источником инфляции издержек, когда он:

- а) опережает темпы роста производительности труда;
- б) отстает от темпов роста производительности труда;
- в) отстает от темпов роста цен;
- г) опережает рост издержек на другие ресурсы.

14. Инфляция издержек развивается при:

- а) умеренном росте объемов денежной массы;
- б) росте цен на ресурсы;
- в) росте цен на потребительские товары и услуги;
- г) снижении учетной ставки процента.

15. Инфляция спроса имеет место в экономике при:

- а) избытке совокупного спроса над совокупным предложением при полной занятости ресурсов;
- б) при автономном увеличении совокупного спроса и ограниченных возможностях производства в условиях полной занятости населения;
- в) при увеличении предложения денег в экономике;
- г) все перечисленное верно.

16. Разграничьте внутренние и внешние причины инфляции:

- а) дефицит гос. бюджета, связанный с ростом правительственных расходов и покрываемый за счет денежной эмиссии;
- б) высокие непроизводительные расходы государства в ВПК, создающие дополнительный платежеспособный спрос со стороны занятых в нем;
- в) несовершенство конкуренции и монополизация рынка, создающая возможность сокращать предложение и повышать цены;
- г) инфляционные ожидания (ажитажный спрос);
- д) диспропорции на микро- и макроуровне, проявляющиеся в циклическом развитии экономики;

е) структурные мировые кризисы, сопровождающиеся ростом цен на сырье;
ж) обмен банками национальной валюты на иностранную, вызывающий потребность в дополнительной эмиссии бумажных денег;

з) сокращение поступлений от внешней торговли.

17. Разграничьте меры адаптивной и активной антиинфляционной политики:

а) индексирование доходов населения;

б) расширение государственных заказов частным фирмам;

в) снижение (повышение) процентной ставки и удешевление (подорожание) кредитов;

г) регулирование (контроль) цен и доходов путем установления пределов их повышения;

д) сокращение государственных расходов по социальным программам;

е) денежная реформа конфискационного типа, обуславливающая сокращение денежной массы и совокупного спроса;

ж) низкие налоговые ставки, стимулирующие предпринимательство.

18. Выделите среди мер активной антиинфляционной политики в тесте 17 кейнсианские и монетаристские меры:

19. Стагфляция имеет место при:

а) повышении уровня цен и снижении уровня безработицы;

б) повышении уровня цен и повышении уровня безработицы;

в) повышении уровня цен и одновременном спаде экономической активности (уровней производства и занятости);

г) сбалансированном росте цен;

д) несбалансированном росте цен;

20. Безработным считается любой человек:

а) не имеющий работу;

б) желающий работать, но не имеющий возможности получить соответствующую своей подготовке работу;

в) неработающий, не получающий пособие по безработице;

г) утративший способность к труду.

21. Определите статус лиц, если они классифицируются следующим образом: занятые, безработные, не включенные в состав рабочей силы:

а) работник, уволенный по собственному желанию;

б) работник, переведенный на режим работы неполного рабочего дня;

в) учитель, который по состоянию здоровья больше не может работать;

г) уволенный рабочий, который в течение длительного времени не мог найти работу и поэтому прекратил ее поиски;

д) студент, который учится на дневном отделении учебного заведения;

ж) домашняя хозяйка, которая часть своего времени занимается только своим домом и семьей;

з) домашняя хозяйка, которая часть своего времени работает библиотекарем.

22. Уровень безработицы есть численность безработных, деленная на численность:

а) работающих;

б) трудовых ресурсов;

в) взрослого населения;

г) экономически активного населения.

23. Экономически активное население (рабочая сила) включает:

а) работающих;

б) работающих плюс безработных;

в) взрослое трудоспособное население;

г) трудовые ресурсы.

24. Все перечисленное ниже характеризует фрикционную безработицу, кроме:

а) она охватывает большое количество людей во всех демографических группах, отраслях и регионах;

б) она имеет краткосрочный характер;

в) она является неизбежным продуктом динамичности рынка труда;

г) она обусловлена изменениями в предложении рабочей силы и является добровольной;

д) она связана со свободой выбора профессии, места и времени работы;

ж) она возникает из-за абсолютного сокращения совокупного спроса на фазе спада экономического цикла;

25. Структурная безработица вызвана прежде всего:

а) технологическими сдвигами в производстве, изменяющими структуру спроса на рабочую силу;

б) развитием научно-технического прогресса, изменяющим спрос на отдельные профессии и специальности;

в) изменениями в институциональной и законодательной сферах;

г) абсолютным сокращением совокупного спроса и рабочих мест;

д) верно все перечисленное.

26. Циклическая безработица:

а) имеет, как правило, более долгосрочный характер по сравнению с фрикционной, но уступает по продолжительности структурной;

б) связана с экономическим спадом;

в) возникает из-за абсолютного сокращения совокупного спроса;

г) широко распространяется в масштабах всей экономики и является вынужденной;

д) носит добровольный характер;

е) верно все перечисленное;

ж) верно всё, кроме д).

27. К каким формам безработицы относятся следующие ее проявления:

а) увольнение с работы в связи с уходом за детьми;

б) увольнение в период кризиса перепроизводства;

в) увольнение в связи с началом учебы;

г) увольнение шахтеров в связи с развитием использования альтернативных источников энергии.

28. Естественный уровень безработицы характеризует ее уровень:

а) в отсутствие фрикционной безработицы;

б) в отсутствие циклической безработицы;

в) при наличии фрикционной и структурной безработицы;

г) при «полной занятости» населения.

29. Полная занятость населения - это ситуация, когда:

а) нет безработицы;

б) численность трудовых ресурсов совпадает с численностью занятых;

в) нет циклической безработицы;

г) нет структурной безработицы.

30. Закон Оукена характеризует взаимосвязь:

а) абсолютного отставания фактического ВВП от потенциального и разности естественного и фактического уровней безработицы;

б) относительного отставания фактического ВВП от потенциального и отношения фактического и естественного уровней безработицы;

в) абсолютного отставания фактического ВВП от потенциального и отношения естественного и фактического уровней безработицы;

г) относительного отставания фактического ВВП от потенциального и разности фактического и естественного уровней безработицы.

2. Оценочные средства для промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины

Экзаменационный билет состоит из 2 теоретических вопросов из следующего перечня:

1. Макроэкономика, предмет и метод.
2. Экономические функции правительства в экономике смешанного типа.
3. Цели и инструменты макроэкономической политики.
4. Элементы системы национальных счетов (СНС). Макроэкономические показатели: ВВП, ЧНП и др. показатели. Методы расчета макроэкономических показателей: “поток товаров” и “поток доходов”.
5. Совокупный спрос. Кривая совокупного спроса. Неценовые факторы совокупного спроса.
6. Совокупное предложение. Кривая совокупного предложения. Неценовые факторы совокупного предложения.
7. Равновесный объем национального производства и уровень цен. Изменения в равновесии.
8. Функция потребления и функция сбережения. Предельная склонность к потреблению (ПСП) и предельная склонность к сбережению (ПСС).
9. Основное макроэкономическое равенство.
10. Определение равновесного уровня ЧНП методом сопоставления сбережений и инвестиций.
11. Определение равновесного уровня ЧНП методом сопоставления совокупных расходов и объема производства.
12. Теория мультипликатора дохода.
13. Инфляционный и дефляционный разрывы в экономике.
14. Система государственных финансов. Государственный бюджет.
15. Дефицит госбюджета. Внутренний и внешний государственный долг.
16. Принципы и формы налогообложения. Налоговая политика.
17. Основные виды налогов в России.
18. Фискальная политика. Механизм действия фискальной политики:
19. встроенные стабилизаторы и дискреционная фискальная политика.
20. Влияние фискальной политики на динамику ЧНП.
21. Деньги, их сущность и функции. Определение размеров денежной массы.
22. Кредит и его принципы. Основные формы кредита.
23. Кредитная система. Спрос и предложение на денежном рынке. Равновесный процент.
24. Двухуровневая банковская система. Центральный банк и его функции.
25. Коммерческие банки, их операции и виды деятельности.
26. Финансовый рынок и ценные бумаги. Фондовая биржа.
27. Кредитно-денежная политика государства. Средства денежно-кредитного контроля.
28. Политика “дорогих” и “дешевых” денег (кейнсианский подход).
29. Рынок труда и проблемы безработицы. Основные виды безработицы.
30. Сущность инфляции. Причины и механизм инфляции в рыночной экономике.
31. Измерение инфляции. Индексы цен. Кривая Филлипса.
32. Социальные и экономические последствия инфляции.
33. Антиинфляционная политика. Стратегия и тактика
34. Понятие экономического роста и его показатели. Факторы и темпы экономического роста.
35. Механизм циклических колебаний. Теории циклов. Длинные, средние и короткие волны в экономическом развитии. Особенности современных циклов.

36. Государственное регулирование экономического роста. Антициклическая политика.

3. Учебно-методическое обеспечение внеаудиторной работы обучающихся

Комплексные кейсы

Фактор "Ресурсное проклятие"

После развала Советского Союза Россия значительно сократила свой экономический потенциал, стала утрачивать традиционный статус великой державы. Для того чтобы вернуть утраченные позиции и поднять уровень экономики до мировых стандартов, необходимо оптимизировать ее структуру, произвести модернизацию основных факторов народного хозяйства на основе современных технологий и значительного повышения объема инвестиций.

Как отмечают специалисты, в качестве одного из источников развития отечественной экономики могут рассматриваться природные ресурсы: их реализация может обеспечить необходимый входящий поток средств. Однако, как склонны считать многие экономисты, высокая обеспеченность природными ресурсами, скорее, тормозит развитие, чем способствует ему. Такой феномен носит название «ресурсное проклятие».

Термин «ресурсное проклятие» был введен в 1993 году географом-экономистом Ричардом М. Аути из Университета Ланкастера в результате изучения динамики ВВП в зависимости от изменения цен на нефть. Формулировка «теории ресурсного проклятия» состоит в том, что ресурсное богатство стран, в противоположность обыденным представлениям, приводит к их отставанию в экономическом развитии.

Среди основных причин, определяющих отставание таких стран, специалистами выделяются:

- снижение конкурентоспособности других секторов экономики, вызванное увеличением реального обменного курса, связанным с притоком в страну доходов от ресурсов;

- высокая изменчивость доходов от продажи ресурсов на мировом рынке;

- ошибки в государственном регулировании или развитие коррупции, связанные с притоком «лёгких» денег в экономику.

«Ресурсное проклятие» может быть свойственно странам с различными уровнями развития рыночной экономики и политической системы.

Свое развитие «теория ресурсного проклятия» получила в работах советника правительств России (при Ельцине), Польши, Югославии, Африки, Азии и Восточной Европы, автора «шоковой терапии» и прочая, и прочая Джефффри Сакса и Эндрю Уорнера.

При этом до сих пор среди экономистов нет единого подхода к определению механизма «ресурсного проклятия». Одни исходят из того, что высокая волатильность мировых цен на сырье делает и ВВП, и доходы бюджета сырьевых стран малопредсказуемыми, а это мешает добиться долгосрочного стабильного роста. Так, падение мировых цен на нефть сделало неизбежным кризис 1998 года в России, а их последующий рост до небывалых значений привел к удорожанию рубля и снижению конкурентоспособности российской промышленности.

Другой часто обсуждаемый эффект «ресурсного проклятия» – так называемая голландская болезнь, представляющая собой негативный эффект, оказываемый укреплением реального курса национальной валюты на экономическое развитие в результате бума в добывающем секторе. Бум может быть вызван открытием месторождений полезных ископаемых или ростом цен на экспорт добывающих отраслей. Этот эффект получил свое название после открытия Голландией месторождений природного газа в 1959 г. Рост экспорта газа привел к увеличению инфляции и безработицы, падению экспорта продукции обрабатывающей промышленности и темпов роста доходов в 70-х гг. Рост цен на нефть в середине 70-х и начале 80-х гг. вызвал

подобный эффект в Саудовской Аравии, Нигерии, Мексике. Некоторые признаки этого явления отмечались в 1960-х годах в Нидерландах, однако пока не существует достаточных эмпирических подтверждений проявления «голландской болезни».

Существуют и другие механизмы проявления «сырьевого проклятия». В частности, многие гражданские конфликты XX века были вызваны именно попыткой захватить контроль над сырьевой рентой. В других случаях борьба за ренту порождает коррупцию в бизнесе и государстве, что существенно искажает размещение ресурсов в экономике. Еще одно последствие обилия природных ресурсов и сырьевой ренты – отсутствие у государства стимулов к проведению необходимых для экономического развития реформ (либерализации торговли, повышения эффективности госаппарата). В России на фоне сверхвысоких цен на нефть полностью замерли структурные реформы.

Но важнейшим механизмом проявления «ресурсного проклятия» является недостаточное развитие в богатых ресурсами странах человеческого капитала.

В зависимости от обеспеченности природными ресурсами можно условно выделить две траектории экономического развития. В странах с большими запасами природных ресурсов примитивная трудоемкая добыча ресурсов сменяется постепенно все более капиталоемкой: ручной труд на шахтах замещается техникой, развиваются отрасли, перерабатывающие ресурсы. Богатые нефтью страны по мере накопления капитала проходят путь от примитивной добычи до развития нефтехимической промышленности. Страна экспортирует товары, связанные с сырьем, поскольку именно запасы сырья определяют ее место в мировом разделении труда, но доля добавленной стоимости в этих товарах постепенно повышается.

Траектория развития стран, бедных ресурсами, выглядит иначе. Здесь сначала начинают развиваться ремесла, требующие много труда и мало других ресурсов. Постепенно накопление капитала приводит к развитию все более сложных обрабатывающих отраслей, где основными факторами производства являются труд и капитал. Экспорт такой страны, вначале весьма трудоемкий, в дальнейшем становится все более и более капиталоемким.

Две эти траектории принципиально различаются динамикой накопления человеческого капитала, который включает как формальный уровень образования, так и развитие навыков и умений, необходимых для производства продукции. В условиях богатой ресурсами экономики в добывающих и обрабатывающих отраслях капитал постепенно замещает труд и снижает его роль в производстве. Здесь и возникает проблема. С одной стороны, стимулы к инвестициям в человеческий капитал снижаются, а с другой, переход на следующую ступень развития – к примеру, от добычи сырья к переработке – невозможен без достаточного количества высокообразованных и квалифицированных работников.

Данная проблема не возникает в бедных ресурсами экономиках. Здесь по мере накопления капитала труд становится все более и более дефицитным, то есть более дорогим, а потому у самих работников имеются стимулы вкладывать средства в приобретение новых навыков, что, в свою очередь, ускоряет развитие новых, более прогрессивных отраслей обрабатывающей промышленности.

Чтобы проверить эту гипотезу, специалисты ЦЭФИР изучили особенности развития 11 отраслей промышленности в 44 странах на протяжении 1980-1990 годов. Выяснилось, что в богатых углеводородами странах отрасли, где больше используются работники с высоким уровнем человеческого капитала (нефтехимия, машиностроение и другие), находятся в менее выгодном положении по отношению к другим отраслям (например, к пищевой промышленности), чем в странах, бедных ресурсами. В экономиках, богатых природными ресурсами, отрасли, требующие высококвалифицированного труда, теряют 1-2% роста в год по сравнению с теми же отраслями в бедных ресурсами странах.

Вопросы к кейсу:

1. Как вы считаете, действительно ли существует «ресурсное проклятие» у России или это миф? Аргументируйте свой ответ.

2. Как вы считаете, что могло бы реально способствовать устойчивому экономическому росту в России?

3. Некоторые ученые полагают, что развитие России было бы более устойчивым, если бы территория страны была бы в два раза меньше. Считаете ли вы, что это действительно так? Аргументируйте свой ответ.

Большая суматоха вокруг квот

Компания *Lands' End* разместила заказ на поставку партии брюк из хлопчатобумажной ткани в количестве 200 000 пар из Тайваня. Руководство этой компании, расположенной в штате Висконсин и занимающейся розничной торговлей товарами по каталогам, планировало разместить рекламные объявления на эту продукцию в каталоге за февраль 2000 г. Однако возникли непредвиденные трудности с доставкой партии товара. Тайский экспортер не успел обеспечить необходимую квоту на хлопчатобумажные брюки, предназначенные для отгрузки в адрес Соединенных Штатов, и поэтому пропустил торговый сезон. Компании *Lands' End* пришлось снять рекламу этой продукции со страниц каталога уже после того, как он попал в печать. Этот пример иллюстрирует еще один малопривлекательный результат пагубных законов, регулирующих международную торговлю швейными изделиями. Исполнительный директор компании *Lands' End* сказал по этому поводу: «Квоты на швейные изделия очень обременительны для нас».

В настоящее время система квот включает не меньше 1000 различных ограничений на импорт, которые покрывают множество категорий товаров, выпускаемых во всех странах мира. Такая разветвленная система квот на импорт приводит к повышению цен на товары, из-за чего американские потребители ежегодно теряют десятки миллиардов долларов.

Какие выгоды получают США от этой системы? Это даже не протекционизм по отношению к отечественным отраслям экономики, ради которого и были установлены нормы, регулирующие международную торговлю. На самом деле эта выгода состоит в том, что предприимчивые производители продукции и их посредники изобрели хитроумный способ использования системы квот с целью перемещения своих предприятий, работников и продукции в самые дальние уголки земного шара в поисках лазеек в законодательстве, позволяющих извлечь дополнительную прибыль. В конечном итоге потребитель получит требуемые товары (в данном примере — хлопчатобумажные брюки). Вполне возможно, что эти брюки шьют те же китайские работники, которые выпускали бы их и в условиях свободной мировой экономики. Однако при существующей системе цена на эти изделия выше, намного выше, чем это было бы при отсутствии квот. Часть средств, полученных на базе повышенных цен на товары, переходит в распоряжение Казначейства США в форме таможенных пошлин. Однако миллиарды долларов, которые приходится расходовать потребителям из-за таких высоких цен на товары, остаются за границей. Часть этих средств «тонет» в открытом море из-за необходимости доставлять товары по обходным маршрутам. Значительная часть денег «прилипает» к рукам иностранцев, которые имеют широкие связи и соответственно могут контролировать процесс распределения квот. На Дальнем Востоке права на предоставление квот беззастенчиво продаются и покупаются точно так же, как и многие биржевые опционы.

Дэвид Ли (David Lee), генеральный директор гонконгской компании *Comey Ltd.*, с удовольствием вспоминает, как в начале 90-х его семья открывала свои предприятия по производству изделий из кашемира на Мадагаскаре. Кашемировая пряжа изготавливается из мягкой шерсти коз, которых выращивают в холодных горах или на равнинах Монголии и северных районов Китая. Компания *Comey*, которая сотрудничает с такими компаниями,

как *GAP, Limited* и *Calvin Klein*, переправляет кашемировую пряжу по морю из Китая на три предприятия, расположенные на Мадагаскаре; как правило, транспортировка продукции морским транспортом занимает от четырех до шести недель. Грузы доставляются именно по такому маршруту, так как в США и в европейских странах нет никаких количественных ограничений на импорт товаров из Мадагаскара, тогда как Китай имеет очень небольшую квоту на поставку шерстяных свитеров в эти страны и, следовательно, должен выплачивать штрафы за превышение этой квоты. По оценкам Дэвида Ли (который живет в Гонконге, но семья его почти в полном составе переехала на Мадагаскар), в текущем году компания отгрузит 1,2 млн свитеров из кашемира с предприятий, расположенных на острове, в США и страны Европы.

Каким образом произошло так, что правительство Соединенных Штатов, считающее себя выдающимся сторонником свободной торговли, было вовлечено в этот искаженный тип протекционизма? В 1957 г. представители легкой промышленности США убедили законодателей в необходимости ограничить импорт хлопчатобумажных текстильных изделий из Японии. В начале 60-х в США были введены ограничения на поставки швейных изделий из Гонконга. После этого список квот становился все более и более длинным — такая-то квота на импорт женского белья из страны X, такая-то квота на импорт пижам из страны Y, такая-то квота на импорт рукавиц, носков, даже наволочек и полотенец. Как и в системе налогообложения с тысячами присущих ей норм, в системе квот (кроме, возможно, законной торговли квотами на внутреннем рынке страны) появилось множество бюрократических уловок. В странах Азии и Ближнего Востока широко распространена практика наклеивания на товары ложных ярлыков, якобы свидетельствующих о поставке этих товаров из стран с невыполненными квотами. Обнаружение случаев такой ложной маркировки товаров требует привлечения сотен американских инспекторов. Тем не менее самый крупный выигрыш в этой игре можно получить, играя строго по правилам. Марджори Янг (*Marjorie Yang*) вернулась из Соединенных Штатов в Гонконг в 1978 г., чтобы помочь своему отцу (выходцу из Шанхая) в управлении компанией *Esquel Group*. В настоящее время семейная компания *Esquel* — это крупнейший в мире производитель мужских рубашек из хлопка. По словам Марджори Янг (которая в настоящее время возглавляет компанию), товарооборот *Esquel* составляет \$500 млн, а чистая прибыль превышает \$50 млн. Компания *Esquel*, на предприятиях которой занято 43 000 работников, выпускает около 48 млн рубашек и 5 млн пар брюк в год. Среди заказчиков продукции *Esquel* самые признанные компании в отрасли, такие как *Polo Ralph Lauren*, *Tommy Hilfiger*, *Brooks Brothers*, *Hugo Boss*, *Nordstrom*, *Eddie Bauer*, *Abercrombie & Fitch* и *Lands' End*.

Особый талант семьи Янг состоит в их понимании системы торговли. Когда в 1978 г. семья основала свою компанию, они должны были (как новые участники рынка) купить в Гонконге права на квоты на сбыт своей продукции на рынке. Вместо этого руководством компании было принято решение об открытии производства в материковой части Китая. В скором времени компания отгружала в адрес заказчиков около 12 млн предметов одежды в год. Однако впоследствии в Соединенных Штатах Америки и в странах Европы неожиданно были введены жесткие квоты на продукцию текстильной и легкой промышленности, поступающую из Китая. В результате владелец компании *Esquel* приобрел предприятие, расположенное в г. Пинанг, Малайзия; это предприятие стало крупнейшим экспортером мужских и женских рубашек. Вскоре Соединенные Штаты ввели квоты на импорт товаров из Малайзии, поэтому семья Янг начала производство продукции в Шри-Ланке и на острове Маврикий, расположенном в центре Индийского океана. «Если бы не квоты, никому из нас и в голову не пришло бы размещать производство на острове Маврикий, чтобы перевозить готовую продукцию по морю в Соединенные Штаты, — говорит дочь владельца компании. — Можно ли представить себе более отдаленное место? И разве это не выглядит нелепо?»

Компания *Esquel* выращивает свое основное сырье — длинноволокнистый хлопок — на западе Китая, прядет из этого хлопка пряжу на юге Китая, в городе Гуандун. Затем хлопчатобумажная пряжа и необходимые сопутствующие материалы переправляются морским транспортом в Малайзию и на Маврикий, где из этих материалов шьются готовые изделия, предназначенные для экспорта в Соединенные Штаты и в страны Европы. В настоящее время Маврикий имеет большие квоты на экспорт продукции, однако эта страна испытывает недостаток в рабочей силе. Поэтому компании *Esquel* пришлось нанять 2000 китайских работников на свои предприятия, расположенные на острове Маврикий.

Эта процедура производства и продажи одежды распространена во всем мире. Дубай и Бахрейн располагают большими квотами, но испытывают недостаток в работниках, поэтому им приходится импортировать рабочую силу из Индии и Пакистана. Остров Сайпан (территория США) нанимает рабочую силу на свои предприятия по выпуску швейных изделий в Китае и на Филиппинах. Камбоджа имеет большие квоты, но не имеет управляющего персонала в достаточном количестве, поэтому страна импортирует менеджеров из Китая. Южная Корея, испытывающая недостаток в квотах, открыла сотни предприятий по пошиву одежды в Гватемале, Гондурасе и Индонезии. Тайваньские компании, обладающие большим потенциалом в производстве синтетических волокон, вкладывают большие средства в открытие предприятий на территории Вьетнама и Китая.

Американские предприниматели не остаются в стороне от подобных схем. Ричард Саттон (Richard Sutton) — розничный торговец одеждой во втором поколении, владелец нью-йоркской компании *Lollytogs*, которая поставляет предметы одежды таким фирмам, как *Target*, *Sears* и *Mervyn's*, а также продает школьные формы по лицензии *Bugle Boy*. *Lollytogs*, семейная компания с товарооборотом, превышающим \$100 млн, импортирует 95% предметов одежды, которыми она торгует.

Ричард Саттон проводит много времени в самолетах. «Из-за квот я вынужден путешествовать по 15 странам мира, — рассказывает он. — Продукция нашей компании пользовалась широким спросом в Омане. На протяжении 10 лет компания продавала свои товары на рынке Омана, а никто другой даже не мог найти эту страну на карте. Затем другие компании также вышли на рынок Омана, неожиданно были введены квоты, и постепенно цены повысились до такого уровня, что наша компания больше не могла выдерживать ценовую конкуренцию с продукцией компании *Kmart*». В результате компании *Lollytogs* пришлось перенести свою деятельность на рынки Танзании, Египта и Бангладеш. «Случилось так, что у Бангладеш сложились достаточно неплохие отношения с Соединенными Штатами, — объясняет г-н Саттон. — Благодаря большим политическим связям с правительством США, Египет также располагает чрезвычайно высокими квотами на хлопчатобумажные брюки для мужчин и юношей».

Без таких связей страна может очень скоро утратить свою «открытость» для международной торговли. «В определенный момент кто-нибудь в Соединенных Штатах заявляет о том, что импорт из данной страны достиг уровня, который отрицательно сказывается на той или иной отрасли экономики США, — говорит Ричард Саттон. — Иностранные государства никак не могут повлиять на дальнейшее развитие событий».

Вызывает ли такая система торговли недовольство у этого американского предпринимателя? «Чем сложнее эта система, тем это лучше для меня», — говорит он. Ричарду Саттону нет необходимости заботиться об упрощении такой системы посредством заключения межстрановых торговых соглашений или другим способом.

Соблюдение правил игры — это только часть сложной задачи, стоящей перед крупным экспортером. Другая часть этой задачи состоит в практических усилиях по их выполнению. Компания *William E. Connor & Associates Ltd.* имеет 27 отделений, которые занимаются мониторингом производства в 31 стране мира. По словам г-на Коннора, 250 из 800 штатных работников подразделений компании, занимающихся закупками, — это

специалисты, которые посещают предприятия по пошиву одежды в таких местах, как район Внутренняя Монголия (Китай), остров Маврикий и Шри-Ланка, чтобы проконтролировать «подтверждение страны происхождения товара». Г-н Коннор отметил, что еще десять лет назад усилия этих специалистов были бы направлены на контроль качества продукции. В наши дни присутствие представителей компании на местах имеет своей целью фактическое освидетельствование тех этапов процесса выпуска готовых изделий (например, вязания трикотажных полотнищ для свитеров или пошива рубашек из выкроенных деталей), которые подтверждают происхождение этих изделий. Таможенная служба США часто проводит проверку всей совокупности имеющихся данных о стране происхождения той или иной партии товара. В качестве доказательства происхождения товара необходимо представить почти сто страниц разнообразных документов, таких как платежные ведомости по заработной плате, транспортные накладные, счета на электроэнергию и карты раскроя материала.

Деньги американских налогоплательщиков работают в такой системе следующим образом. Правительство комплектует мобильные группы специалистов, задача которых состоит в том, чтобы посещать зарубежные предприятия и внимательно изучать счета, пересчитывать швейные машины и наблюдать за работой швей. В такую группу, как правило, входит представитель таможенной службы США и специалист по текстильному делу. Более 350 предприятий из Гонконга, Макао и Тайваня были занесены таможенной службой США в черные списки по подозрению в искажении информации о месте отгрузки.

В то же время брокеры, занимающиеся торговлей квотами в рамках агентств, которые рассредоточены по всему миру, внимательно изучают правила американской таможенной службы в поисках лазеек в системе квот. Джимми Лай (Jimmy Lai), издатель из Гонконга, начал свою карьеру в легкой промышленности. В Соединенных Штатах был наложен запрет на импорт хлопка, шерсти, льна, шелка и синтетических волокон. Однако Джимми Лай обнаружил, что в Соединенных Штатах не были установлены квоты на импорт изделий из волокна рами (китайской крапивы, растущей на плантациях сахарного тростника). Поэтому Джимми решил заняться поставками свитеров из волокна рами в США. Со временем в Соединенных Штатах были введены квоты и на изделия из рами.

Вопросы к кейсу

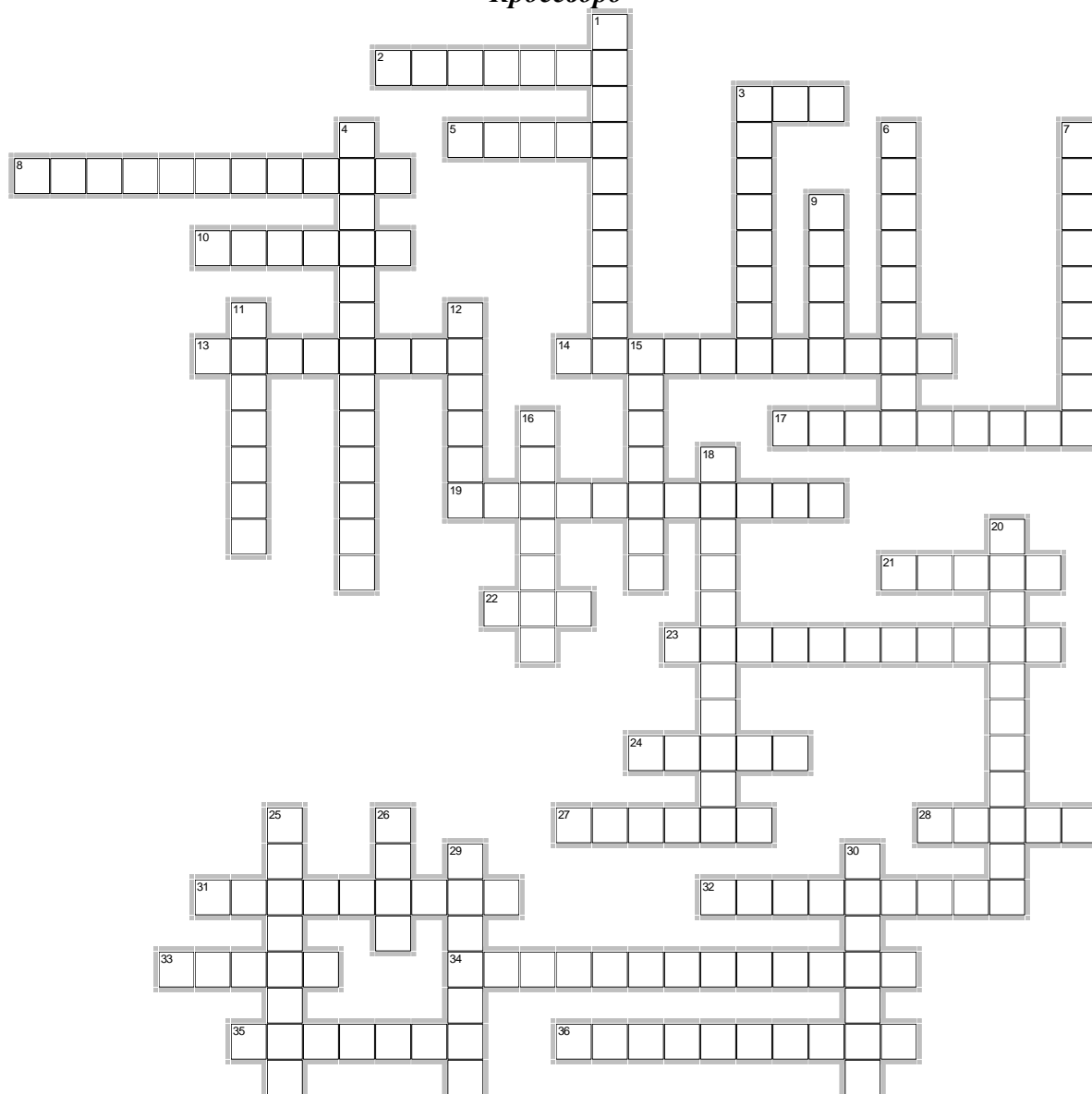
1. Какой была исходная цель введения квот на импорт швейных и текстильных изделий? Сохранилась ли эта цель в настоящее время?
2. Какое влияние оказало введение этих квот на экономику США?
3. Кто выигрывает и кто проигрывает от введения этих квот?
4. Принесет отмена системы квот пользу или вред экономике США? Обоснуйте свой ответ.

Темы рефератов по курсу

1. Результаты национального производства и их измерение. Динамика национального производства в РФ.
2. Проблемы внешних эффектов в современной экономике.
3. Рынки с асимметричной информацией.
4. Монетарная политика государства в условиях кризиса.
5. Фискальная политика государства в РФ.
6. Денежно-кредитная политика Центрального банка в условиях инфляции
7. Современная денежная система.
8. Государственный бюджет, проблемы его формирования и исполнения.
9. История развития банковской системы в РФ.
10. ФРС США и ее денежно-кредитная политика.
11. Денежный рынок и кредитная система в РФ.
12. Проблема инвестиций в Российской экономике.

13. Проблемы развития банковской системы в России.
14. Рынок ценных бумаг в России, проблемы его становления и развития.
15. Особенности инфляционных процессов в России.
16. Социально-экономические последствия инфляции в России.
17. Антиинфляционная политика правительства.
18. Социальная политика правительства в условиях российской экономики.
19. Рынок труда и проблемы безработицы в России.
20. Особенности современных циклов и кризисов.
21. Антициклическая политика государства в развитых странах.
22. Экономическая политика правительства в условиях нестабильности.
23. Проблемы монополизма в экономике России.
24. Рынок энергоносителей и его роль в развитии национальной экономики.

Кроссворд



По горизонтали

2. Ссуда, выдаваемая под залог недвижимости.
3. Высшая точка цикла деловой активности экономических субъектов.
5. Часть ценной бумаги в виде отрезного талона, позволяющая получать доход в форме процента или дивиденда.

8. Перенесенная стоимость основного капитала.
10. Форма государственных финансов, соотношение государственных доходов и расходов.
13. Форма кредитных денег, выпускаемая центральным банком и имеющая хождение.
14. Снижение курса национальной валюты по отношению к валютам других стран.
17. Сокращение производства в какой-либо отрасли.
19. Модель, в которой объем капитальных вложений зависит от изменения объема производства.
21. Член фондовой биржи, осуществляющий операции от своего имени и за свой счет.
22. Самая нижняя точка цикла деловой активности.
23. Хранилище ценных бумаг и депозитов.
24. Собственность фирмы в денежном выражении.
27. Один из производных финансовых инструментов, соглашение о том, что потенциальному покупателю (или потенциальному продавцу) предоставляется право приобрести (или продать) данный товар или ценную бумагу в определенный срок и по согласованной цене.
28. Форма косвенного налога на предметы потребления и услуги, которая включается в цену товара, увеличивая ее.
31. Вид денежного пособия местным органам власти со стороны государства.
32. Фаза промышленного цикла, период застоя.
33. Ценная бумага, закрепляющая за совладельцем право на получение дивиденда и как минимум формальное право участия в управлении компанией.
34. Соединение отдельных единичных показателей в единый.
35. ученый, предложивший графическое изображение существующей краткосрочной обратной зависимости между уровнями инфляции и безработицы.
36. Инфляция, сопровождающаяся ростом безработицы.

По вертикали

1. Такое состояние экономики, рынка и т.п., при котором отсутствуют силы, вызывающие их изменения.
3. Невозможность удовлетворения определенными группами населения минимальных потребностей.
4. Очень быстрый рост уровня цен.
6. Перекупка или перепродажа чужой задолженности или коммерческие операции по доверенности.
7. Эмиссионная ценная бумага, закрепляющая право ее владельца на получение от эмитента облигации в предусмотренный в ней срок ее номинальной стоимости или иного имущественного эквивалента.
9. Форма регулярно функционирующего оптового рынка.
11. Форма монополии, при которой ее участники, сохраняя производственную самостоятельность, договариваются между собой о ценах, разделе рынка с целью получения монопольной прибыли.
12. Денежная единица страны - один из элементов ее денежной системы.
15. Особый вид письменного долгового обязательства, дающий его владельцу право требовать по истечении определенного срока уплаты обозначенной в нем суммы.
16. Скидки с цены на низкокачественный товар.
18. Форма организации бизнеса, при которой два или более лица договариваются о владении предприятием и его управлением.
20. Замедление роста цен.
25. Денежные средства, пособия, финансовая помощь, выделенные из государственного бюджета местным органам власти, предприятиям, населению и предназначенные на

- строго определенные цели (мн.ч.).
26. Экономический институт, занимающийся привлечением и размещением денежных ресурсов.
 29. Система отношений по поводу распределения и использования фондов денежных средств.
 30. Превышение расходов над доходами.

Требования к выполнению рефератов, заданий для внеаудиторной работы изложены в методических рекомендациях по внеаудиторной работе обучающихся по дисциплине «Макроэкономика 1».

Вид контроля	Количество баллов	
	min	max
Опрос по темам семинарских занятий	3	8
Кроссворд	3	8
Тест №1	3	6
Тест №2	3	7,5
Реферат	4	8,5
Кейс №1	5	10
Кейс №2	5	10
Составление конспекта	4	8
Глоссарий	4	8
Итого за работу в семестре	34	74
Экзамен (ответ по билету)	16	26
Всего	50	100

Соответствие баллов рейтинга числовым оценкам по итогам обучения:

До 50 баллов – «неудовлетворительно»;

От 50 до 69 баллов – «удовлетворительно»;

От 70 до 89 баллов – «хорошо»;

От 90 до 100 баллов – «отлично».